

Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda.

Estados de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2013

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Notas	2013	2012
Activo			
Activo corriente:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	2,481,260	3,238,890
Deudoras comerciales, neto	8	8,448,962	8,246,408
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	9	6,342	245,022
Otras cuentas por cobrar	10	827,577	137,850
Impuestos por recuperar	11	406,062	225,562
Inventarios, neto	12	8,198,028	5,350,729
Activos mantenidos para la venta		6,720	6,720
Total activo corriente		21,072,891	17,450,991
Activo no corriente:			
Propiedad, equipos, muebles y vehículos, neto	13	1,820,993	2,133,168
Inversiones en acciones	14	782,622	782,622
Otros activos		75,563	75,563
Total activo no corriente		2,679,178	2,991,353
Total activo		23,552,149	20,442,352


Guillermo Menéndez Burgos
Gerente General


Silvia Orjalva
Contadora General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Grünenthal Ecuatoriana Cia. Ltda.

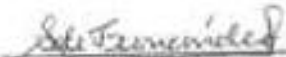
Estados de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2013

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Notas	2013	2012
Pasivo y patrimonio			
Pasivo corriente:			
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	15	4,485,184	2,100,924
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	9	5,601,537	3,703,915
Provisiones y pasivos contingentes	17	612,711	176,420
Impuestos por pagar	11	220,761	115,127
Beneficios a empleados	15	498,494	583,340
Total pasivo corriente		11,628,687	6,680,726
Pasivo no corriente:			
Beneficios a empleados a largo plazo	16	868,018	1,042,664
Total pasivo		12,616,705	7,723,410
Patrimonio:			
Capital social	19(a)	13,801,740	13,801,740
Aportes para futuras capitalizaciones	19(b)	499,560	499,560
Reserva legal		245,748	244,972
Resultados acumulados		(3,611,604)	(1,827,330)
Total patrimonio		10,935,444	12,718,942
Total pasivo y patrimonio		23,552,149	20,442,352


Guillermo Menéndez Burgos
Gerente General


Silvia Grávala
Contadora General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Grünenthal Ecuatoriana Cia. Ltda.

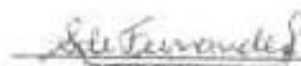
Estados de resultados integrales

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2013

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Notas	2013	2012
Ingresos de actividades ordinarias	20	47,093,064	41,682,627
Costo de ventas		(32,957,705)	(28,949,070)
Utilidad bruta		14,135,349	12,733,557
Gastos operativos:			
Ventas	21	(12,534,676)	(10,283,782)
Administración	21	(3,272,796)	(2,334,628)
(Pérdida) utilidad en operación		(1,672,323)	115,147
Otros ingresos	22	56,598	154,841
Ganancia en venta de activos fijos	10	649,587	49,257
Otros gastos	23	(438,928)	-
(Gastos) ingresos financieros, neto		(1,337)	2,592
(Pérdida) utilidad antes de impuesto a la renta		(1,406,000)	321,837
Impuesto a la renta	18 (a)	(329,681)	(314,017)
(Pérdida) utilidad neta		(1,735,684)	7,820
Otros resultados integrales del año:			
(Pérdida) ganancia actuarial	16	(20,043)	12,770
(Pérdida) por diferencial cambiario		(27,771)	(5,073)
Otros resultados integrales, neto		(47,814)	7,697
Resultados integrales del año		(1,783,498)	15,517


Guillermo Menéndez Burgos
Gerente General


Silvia Grigora
Contadora General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda.

Estados de cambios en el patrimonio neto

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2013

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Capital social	Aguías para futuras capitalizaciones	Resultados acumulados					Pérdida neta
			Reserva legal	Ajustes de primera adopción	Otros Resultados Integrales	Pérdidas acumuladas	Total	
Saldo al 31 de diciembre de 2011	13,801,740	409,560	244,972	229,698	4,653	(1,984,344)	(1,754,152)	12,792,010
Más (menos):								
Regularización del valor neto de realización (Ver Nota 19 (vi))	-	-	-	-	-	(20,062)	(90,082)	(80,062)
Regularización del activo por impuesto diferido (Ver Nota 19 (i))	-	-	-	-	-	(8,593)	(8,593)	(8,593)
Otros Resultados Integrales	-	-	-	-	7,897	-	7,897	7,897
Utilidad neta	-	-	-	-	-	7,829	7,829	7,829
Saldo al 31 de diciembre de 2012	13,801,740	409,560	244,972	229,698	12,390	(2,003,779)	(1,827,330)	12,718,942
Más (menos):								
Apropiación de reserva legal (Ver Nota 18 (c))	-	-	776	-	-	-	(776)	-
Transferencia de revaluación venta de activos fijos (Ver Nota 18 (g))	-	-	-	(601,493)	-	601,493	-	-
Otros resultados integrales	-	-	-	-	(47,814)	-	(47,814)	(47,814)
Pérdida neta	-	-	-	-	-	(1,735,684)	(1,735,684)	(1,735,684)
Saldo al 31 de diciembre de 2013	13,801,740	409,560	245,740	(371,394)	(33,434)	(3,200,740)	(3,811,804)	10,335,444


 Guillermo Merindeg Burgos
 Gerente General


 Silvia Grijalva
 Contadora General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

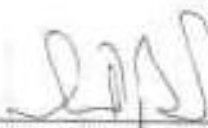
Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda.

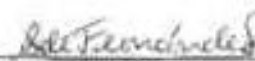
Estados de flujos de efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2013

Expresados en Dólares de E.U.A.

	2013	2012
Flujos de efectivo de actividades de operación:		
(Pérdida) utilidad antes de impuesto a la renta	(1,406,002)	321,837
Ajustes para conciliar la (pérdida) utilidad antes de impuesto a la renta con el efectivo neto (utilizado en) provisto por las actividades de operación:		
Depreciaciones	381,623	347,487
Beneficio a empleados a largo plazo	(74,709)	(376,587)
Regularización del valor neto de realización	-	(80,062)
Cambios de activos - (aumento) disminución		
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	(1,200,954)	(82,328)
Otras cuentas por cobrar	238,379	3,886,675
Impuestos por cobrar	(388,727)	(51,378)
Inventarios	-	(33)
Cambios de pasivos - aumento (disminución)	(2,647,299)	(430,352)
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	2,366,459	(317,529)
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1,897,621	249,019
Provisiones y pasivos contingentes	838,291	51,235
Impuestos por pagar	184,834	(56,487)
Beneficios a empleados	(84,846)	191,026
Impuesto a la renta	(510,180)	(402,188)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por las actividades de operación	(907,780)	3,226,116
Flujos de efectivo de actividades de inversión:		
Adiciones de propiedad, equipos, muebles y vehículos, neto	(734,900)	(573,787)
Venta de propiedad, equipos, muebles y vehículos	875,350	138,778
Efectivo neto provisto por (utilizado en) las actividades de inversión	150,450	(434,989)
Flujos de efectivo de actividades de financiamiento:		
Préstamos cancelados	-	(1,202,774)
Efectivo neto utilizado en las actividades de financiamiento	-	(1,202,774)
(Disminución) incremento neto del efectivo en bancos	(757,330)	1,888,355
Efectivo en bancos:		
Baldo al inicio	3,238,890	1,850,335
Baldo al final	2,481,560	3,238,690


Guillermo Menéndez Burgos
Gerente General


Silvia Grisiva
Contadora General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda.

Notas a los estados financieros

Al 31 de diciembre de 2013

Expresadas en Dólares de E.U.A.

1. OPERACIONES

Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda., es una Compañía constituida en el Ecuador el 25 de enero de 1974 y su principal actividad es la distribución, propaganda, compra y venta en el mercado local de productos farmacéuticos.

Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda., forma parte del grupo internacional de empresas Grünenthal GmbH & Co. KG de Alemania, el cual se dedica principalmente a la producción y comercialización de productos farmacéuticos.

Cada una de las empresas que conforman el referido grupo económico, tienen a su cargo una o más etapas de producción, distribución y venta de los productos farmacéuticos, así como el otorgamiento de facilidades financieras para el pago de las compras. Las operaciones de la Compañía corresponden básicamente a la comercialización de productos fabricados por su relacionada local Tecnadina S.A. y otras compañías relacionadas del exterior. En consecuencia, las actividades de la Compañía y sus resultados dependen fundamentalmente de las relaciones con las demás entidades del referido grupo económico.

Los estados financieros adjuntos han sido aprobados por la gerencia de la Compañía para su distribución en el mes de mayo de 2013, y serán presentados para la aprobación de la Junta General de Socios. En opinión de la gerencia, estos estados financieros serán aprobados sin modificación.

Las operaciones de la Compañía se encuentran reguladas por las disposiciones de la Ley de Producción, Importación, Comercialización y Expendio de Medicamentos Genéricos de Uso Humano, la cual establece que los precios de venta al consumidor de los medicamentos serán establecidos por el Consejo Nacional de Fijación de Precios de Medicamentos de Uso Humano. El Gobierno del Ecuador, a través del Ministerio de Salud Pública, ejerce el control de los precios de los productos farmacéuticos.

La dirección registrada de la Compañía es Av. Manuel Córdova Galarza, Km 5 ½ y Paraiso; vía Mitad del Mundo, Quito-Ecuador.

2. BASES DE PRESENTACIÓN

Responsabilidad de la información y declaración de cumplimiento-

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por la International Accounting Standards Board (en adelante "IASB"), vigentes al 31 de diciembre de 2013.

Notas a los estados financieros (continuación)

Base de medición-

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción de los beneficios a empleados a largo plazo que son valuados en base a métodos actuariales. Los estados financieros se presentan en Dólares de E.U.A. que es la moneda de curso legal en Ecuador y la moneda funcional de presentación de la Compañía.

Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto que la Compañía ha adoptado las nuevas Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) revisadas que son obligatorias para los periodos que se inician en o después del 1 de enero de 2013, según se describe a continuación; sin embargo, debido a la estructura de la Compañía y la naturaleza de sus operaciones, la adopción de dichas normas no tuvo un efecto significativo en su posición financiera y resultados; por lo tanto, no ha sido necesario modificar los estados financieros comparativos de la Compañía.

- **NIC 1 "Presentación de los elementos de otros resultados integrales - Modificaciones a la NIC 1"**

Cambia la agrupación de los elementos presentados en Otros Resultados Integrales (OCI) por sus siglas en inglés. Los elementos que podrían ser reclasificados ("reciclados") a resultados en un momento futuro se presentarán por separado de los elementos que nunca serán reclasificados. Esta modificación afecta únicamente a la presentación de estados financieros y no tiene efecto en la situación financiera o resultados de la Compañía.

- **NIC 19 "Beneficios a los empleados (modificada)"**

La modificación elimina la opción de diferir el reconocimiento de las ganancias y pérdida actuariales; es decir, el mecanismo del corredor. Todos los cambios en el valor de los planes de beneficios definidos son registrados en el estado de resultados integrales.

- **NIIF 7 "Instrumentos financieros: Revelaciones – Compensación de activos y pasivos financieros (modificación)"**

La modificación requiere que las entidades revelen los importes brutos sujetos a derechos de compensación y la exposición neta que resulta. Esta información ayudará a entender el alcance con el que una entidad ha reflejado las posiciones netas en sus estados financieros y los efectos de los derechos de compensación en los derechos y las obligaciones de la entidad.

- **NIIF 13 "Medición del valor razonable"**

La NIIF 13 establece una guía única de orientación para todas las mediciones al valor razonable de acuerdo con las NIIF, dando pautas sobre cómo efectuar dichas mediciones; pero no cambia cuando una entidad está obligada a usar el valor razonable. La NIIF 13 define el valor razonable como un precio de salida.

Como parte del proceso de aplicación de la NIIF 13, la Compañía ha reevaluado sus políticas para la medición de los valores razonables de sus activos y pasivos, como resultado de la aplicación de la NIIF 13, la Compañía no ha afectado significativamente la medición del valor razonable de sus activos y pasivos.

Notas a los estados financieros (continuación)

Asimismo, se efectuaron revelaciones adicionales en las notas individuales de los activos y pasivos por los cuales se determinaron valores razonables. La jerarquía del valor razonable se presenta en la Nota 24.

- Mejoras anuales a las NIIF (emitidas en mayo de 2012)

El IASB publicó un adelanto de las modificaciones y mejoras a las NIIF en mayo de 2012. Las modificaciones realizadas a la NIC 1, NIC 16, NIC 32, NIC 34 y NIIF 1, comprendidas en este ciclo de mejoras, no tienen un efecto significativo en los estados financieros adjuntos.

Existen otras normas y enmiendas que también se aplican por primera vez en el 2013, sin embargo estas no tienen efecto alguno en los presentes estados financieros.

3. RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las principales políticas de contabilidad aplicadas por la Compañía en la preparación de sus estados financieros son las siguientes:

a) Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo incluye los saldos de efectivo y los valores mantenidos en bancos que se presenta en el estado de situación financiera a su valor nominal y los equivalentes de efectivo son depósitos a corto plazo con vencimiento de 3 meses o menos, que constituyen fondos de gran liquidez y fácilmente convertibles en efectivo sujetos a riesgos no significativos de cambios en su valor.

b) Instrumentos financieros-

Activos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los activos financieros dentro del alcance de la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 39 se clasifican como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta su vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta o derivados designados como instrumentos de cobertura. Al momento de su reconocimiento inicial, los activos financieros son medidos a su valor razonable. La Compañía determina la clasificación de sus activos financieros después de su reconocimiento inicial y, cuando es apropiado, revalúa esta determinación al final de cada año.

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, excepto los activos financieros que se contabilizan al valor razonable con cambios en resultados.

Las compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de los activos dentro de un periodo de tiempo establecido por regulación o por convención en el mercado (transacciones convencionales) se reconocen en la fecha de la negociación, es decir, en la fecha en la que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, deudores comerciales, cuentas por cobrar a entidades relacionadas y otras cuentas por cobrar.

Notas a los estados financieros (continuación)

Medición posterior-

Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar, corresponden a aquellos activos financieros con pagos fijos y determinables que no tienen cotización en el mercado activo. La Compañía mantiene en esta categoría al efectivo en bancos, deudores comerciales, cuentas por cobrar a entidades relacionadas y otras cuentas por cobrar.

Después del reconocimiento inicial, estos activos financieros se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro del valor. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición, y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce en el estado de resultados integrales como ingreso financiero. Las pérdidas que resultan de un deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados integrales como costo financiero.

Baja de activos financieros-

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- Hayan expirado los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo generados por el activo;
- Se hayan transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo generados por el activo, o se haya asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de esos flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia; y,
- Se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo; o no se hayan ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se haya transferido el control sobre el mismo.

Cuando la Compañía haya transferido sus derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo de un activo, o haya celebrado un acuerdo de transferencia pero no haya ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, ni haya transferido el control del mismo, el activo se continúa reconociendo en la medida de la implicación continuada de la Compañía sobre el activo. En ese caso, la Compañía también reconoce el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden de manera en la que se reflejen los derechos y las obligaciones que la Compañía ha retenido.

Deterioro del valor de los activos financieros-

Al cierre de cada periodo sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se encuentran deteriorados en su valor. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados en su valor solamente si existe evidencia objetiva de deterioro de ese valor como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo (el "evento que causa la pérdida"), y ese evento que causa la pérdida tiene impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados generados por el activo financiero o el grupo de activos financieros, y ese impacto puede estimarse de manera fiable. La evidencia de un deterioro del valor podría incluir, entre otros, indicios tales como que los deudores o un grupo de deudores se encuentran con

Notas a los estados financieros (continuación)

dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de la deuda por capital o intereses, la probabilidad de que se declaren en quiebra u adopten otra forma de reorganización financiera, o cuando datos observables indiquen que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados, así como cambios adversos en el estado de los pagos en mora, o en las condiciones económicas que se correlacionan con los incumplimientos.

Deterioro de activos financieros contabilizados al costo amortizado-

Para los activos financieros contabilizados al costo amortizado, la Compañía primero evalúa si existe evidencia objetiva de deterioro del valor, de manera individual para los activos financieros que son individualmente significativos, o de manera colectiva para los activos financieros que no son individualmente significativos. Si la Compañía determina que no existe evidencia objetiva de deterioro del valor para un activo financiero evaluado de manera individual, independientemente de su significancia, incluye a ese activo en un grupo de activos financieros con características de riesgo de crédito similares, y los evalúa de manera colectiva para determinar si existe deterioro de su valor. Los activos que se evalúan de manera individual para determinar si existe deterioro de su valor, y para los cuales una pérdida por deterioro se reconoce o se sigue reconociendo, no son incluidos en la evaluación de deterioro del valor de manera colectiva. Si existe evidencia objetiva de que ha habido una pérdida por deterioro del valor, el importe de la pérdida se mide como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados (excluyendo las pérdidas de crédito futuras esperadas y que aún no se hayan producido). El valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados se descuenta a la tasa de interés efectiva original de los activos financieros.

El importe en libros del activo se reduce a través del uso de una cuenta de provisión y el importe de la pérdida se reconoce en el estado de resultados integrales. Los intereses ganados se siguen devengando sobre el importe en libros reducido del activo, utilizando la tasa de interés utilizada para descontar los flujos de efectivo futuros a los fines de medir la pérdida por deterioro del valor. Los intereses ganados se registran como ingreso financiero en el estado de resultados integrales. Si en un ejercicio posterior, el importe estimado de la pérdida por deterioro del valor aumenta o disminuye debido a un evento que ocurre después de haberse reconocido el deterioro, la pérdida por deterioro del valor reconocida anteriormente se aumenta o disminuye ajustando la cuenta de provisión. Si posteriormente se recupera una partida que fue imputada a pérdida, el recupero se acredita como costo financiero en el estado de resultados integrales.

Pasivos financieros-

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros cubiertos por la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 39 se clasifican como: pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, excepto los préstamos y cuentas por pagar contabilizados al costo amortizado netos de los costos de transacción directamente atribuibles.

Notas a los estados financieros (continuación)

Los pasivos financieros se reconocen cuando la Compañía es parte de los acuerdos contractuales del instrumento. Los pasivos financieros son clasificados como obligaciones a corto plazo a menos que la Compañía tenga el derecho irrevocable para diferir el acuerdo de las obligaciones por más de doce meses después de la fecha del estado de situación financiera. Los costos de financiamiento se reconocen según el criterio del devengado, incluyendo las comisiones relacionadas con la adquisición del financiamiento.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros pasivos según las categorías definidas en la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 39 como: (i) pasivos por préstamos y cuentas por pagar.

Medición posterior-

Préstamos y cuentas por pagar

Después del reconocimiento inicial, los préstamos y las cuentas por pagar se miden al costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados integrales cuando los pasivos se dan de baja, así como también por el proceso de amortización, a través del método de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como costo financiero en el estado de resultados integrales.

Baja de pasivos financieros-

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se haya pagado o cancelado, o haya vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia entre los importes en libros respectivos se reconoce en el estado de resultados integrales.

Compensación de instrumentos financieros-

Los activos financieros y los pasivos financieros se compensan de manera que se informe el importe neto en el estado de situación financiera, solamente si existe un derecho actual legalmente exigible de compensar los importes reconocidos; y existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Valor razonable de instrumentos financieros-

La Compañía mide sus instrumentos financieros al valor razonable en cada fecha del estado de situación financiera. Asimismo, el valor razonable de los instrumentos financieros medidos al costo amortizado es revelado en la Nota 24.

Notas a los estados financieros (continuación)

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de un mercado a la fecha de medición. La medición al valor razonable se basa en el supuesto de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo tiene lugar, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible por la Compañía.

El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico.

La medición del valor razonable de activos no financieros toma en consideración la capacidad de un participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante el mayor y mejor uso del activo o vendiéndolo a otro participante en el mercado que usaría el activo de la mejor manera posible.

La Compañía utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y por las cuales tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

Todos los activos y pasivos por los cuales se determinan o revelan valores razonables en los estados financieros son clasificados dentro de la jerarquía de valor razonable descrita a continuación, en base al nivel más bajo de los datos usados que sean significativos para la medición al valor razonable como un todo:

- Nivel 1 - Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable es directa o indirectamente observable.
- Nivel 3 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable.

Para los activos y pasivos que son reconocidos al valor razonable en los estados financieros sobre una base recurrente, la Compañía determina si se han producido transferencias entre los diferentes niveles dentro de la jerarquía mediante la revisión de la categorización al final de cada período de reporte.

La gerencia de la Compañía determina las políticas y procedimientos para mediciones al valor razonable recurrentes y no recurrentes. A cada fecha de reporte, la gerencia analiza los movimientos en los valores de los activos y pasivos que deben ser valorizados de acuerdo con las políticas contables de la Compañía.

Notas a los estados financieros (continuación)

Para propósitos de las revelaciones de valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos y el nivel de la jerarquía de valor razonable tal como se explicó anteriormente.

c) Inventarios-

Los inventarios están valorados al costo promedio, los cuales no exceden su valor neto de realización. Los costos incurridos para llevar cada producto a su ubicación y darle su condición de venta, forman parte del costo. Los inventarios de la Compañía se contabilizan de la siguiente manera:

El inventario en tránsito se registra al costo de la factura más los gastos de importación incurridos.

El valor neto de realización, para cada uno de los ítems es el precio de venta, menos la proporción de gastos de comercialización y distribución.

La estimación de inventario de lento movimiento y obsoleto es realizada como resultado de un estudio efectuado por la Compañía que considera un análisis individual del valor de uso de cada partida que se encuentra proyectado en los presupuestos de ventas de los próximos años, y se ha determinado una provisión del 100% de los ítems que no tienen una proyección de ventas futuras. La provisión para obsolescencia se carga a los resultados del año.

d) Propiedad, equipos, muebles y vehículos-

La propiedad, equipos, muebles y vehículos se encuentran valorados al costo, neto de depreciación acumulada y las posibles pérdidas por deterioro de su valor.

Los costos de mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o una extensión de la vida útil de los bienes, se capitalizan como mayor costo de los mismos cuando cumplen los requisitos de reconocimiento como activo. Los gastos de reparación y mantenimiento se cargan a las cuentas de resultados del ejercicio en que se incurren.

La propiedad, equipos, muebles y vehículos se deprecian desde el momento en que los bienes están en condiciones de uso, distribuyendo linealmente el costo de los activos entre los años de vida útil estimada.

Los métodos y periodos de depreciación aplicados, son revisados al cierre de cada ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva.

Las tasas de depreciación están basadas en la vida útil estimada de los bienes, que son:

	Años	Valor residual
Vehículos	5	20%
Equipos de computación	5	-
Edificios	50	20%
Muebles y enseres	10	-
Software y licencias	3	-

Notas a los estados financieros (continuación)

El valor residual de estos activos, la vida útil y el método de depreciación seleccionado son revisados y ajustados si fuera necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera para asegurar que el método y el período de la depreciación sean consistentes con el beneficio económico y las expectativas de vida de las partidas de propiedad, equipos, muebles y vehículos. Excepto para el rubro de edificios y vehículos, la Compañía ha establecido la política de no fijar un valor residual de los activos, en vista de que al final de su vida útil, normalmente los activos son donados o realizados de acuerdo a su naturaleza a un valor no significativo.

Un componente de propiedad, equipos, muebles y vehículos o cualquier parte significativa del mismo reconocida inicialmente, se da de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o venta. Cualquier ganancia o pérdida resultante al momento la baja del activo (calculada como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe en libros del activo) se incluye en el estado de resultados integrales cuando se da de baja el activo.

A la fecha de cierre o siempre que haya un indicio de que pueda existir un deterioro en el valor de los activos, se comparará el valor recuperable de los mismos con su valor neto contable. Cualquier registro o reverso de una pérdida de valor, que surja como consecuencia de esta comparación, se registra con cargo o abono a los resultados del año según corresponda.

a) Deterioro de activos no financieros-

La Compañía evalúa a fin de cada año si existe algún indicio de que el valor de sus activos se ha deteriorado. Si existe tal indicio, o cuando las pruebas anuales de deterioro del activo se requieren, la Compañía hace un estimado del importe recuperable del activo. El importe recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor razonable menos los costos para la venta y su valor en uso. El importe recuperable es determinado para cada activo individual, a menos que el activo no genere flujos de efectivo que sean largamente independientes de otros activos o grupos de activos.

Cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, se considera que el activo ha perdido valor y es reducido a ese importe recuperable.

Para determinar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados son descontados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos para la venta, se toman en cuenta operaciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de operaciones, se utiliza el modelo de valoración que resulte más apropiado. Estos cálculos se verifican contra múltiples de valoración, cotizaciones de acciones y otros indicadores disponibles de valor razonable. Las pérdidas por deterioro son reconocidos en el estado de resultados integrales.

Dicha evaluación requiere el uso de estimados y supuestos tales como los volúmenes en inversiones por realizar, presupuestos de capital, préstamos y tasas, tarifas establecidas y costos operativos.

Notas a los estados financieros (continuación)

Las pérdidas de deterioro de operaciones continuas, incluyendo deterioro de inventarios se reconocen en el estado de resultados integrales en la categoría de gastos relacionada con la función del activo deteriorado.

f) Inversión en acciones

La inversión de la Compañía en acciones se contabiliza a su costo y que a la fecha de adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera se determinó que era su valor razonable a esa fecha.

Las inversiones en acciones de Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda. sobre Tecnadina S.A., representan el 6.66% del capital social.

La casa matriz ejerce poder y control sobre sus dos subsidiarias.

g) Cuentas por pagar y provisiones-

Las cuentas por pagar corresponden a obligaciones existentes a la fecha del estado de situación financiera, surgidas como consecuencia de sucesos pasados para cuya cancelación se espera una salida de recursos y cuyo importe y oportunidad se puede estimar fiablemente.

Las provisiones son reconocidas cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos para cancelar las obligaciones y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma. Las provisiones se revisan a cada fecha del estado de situación financiera y se ajustan para reflejar la mejor estimación que se tenga a esa fecha.

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa de interés actual de mercado antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión producto del paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados integrales.

h) Beneficios a empleados-

Corto plazo:

Son beneficios cuyo pago es liquidado hasta el término de los doce meses siguientes al cierre del periodo en el que los empleados han prestado los servicios, se reconocerán como un gasto por el valor (sin descontar) de los beneficios a corto plazo que se han de pagar por tales servicios.

Como parte de los beneficios de corto plazo se incluye la participación a trabajadores, que se calcula aplicando el 15% sobre la utilidad contable.

Largo plazo:

La Compañía, según las leyes laborales vigentes, mantiene un plan de beneficios definidos que corresponde a un plan de jubilación patronal y de ahorro, y se registran con cargo a resultados integrales del año y su pasivo representa el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera, que se determina anualmente con base a estudios actuariales realizados por un perito independiente, usando el método de

Notas a los estados financieros (continuación)

unidad de crédito proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados usando la tasa de interés determinada por el actuario.

La política contable de la Compañía para los planes de beneficios definidos es reconocer las pérdidas y ganancias actuariales en su totalidad en otros resultados integrales en el periodo en el que ocurren.

i) Participación a trabajadores en las utilidades-

La participación a trabajadores se registra en los resultados del año como parte de los costos de personal y se calcula aplicando el 15% sobre la utilidad contable.

j) Impuestos-

Impuesto a la renta corriente

Los activos y pasivos por el impuesto a la renta corriente del periodo corriente se miden por los importes que se espera recuperar de o pagar a la autoridad fiscal. Las tasas impositivas y la normativa fiscal utilizadas para computar dichos importes son aquellas que estén aprobadas a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. La gerencia evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a las situaciones en las que las normas fiscales aplicables se encuentran sujetas a interpretación, y constituye provisiones cuando fuera apropiado.

Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus importes en libros a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Los pasivos por impuesto diferido se reconocen por todas las diferencias temporarias imponibles.

Los activos por impuesto diferido se reconocen por todas las diferencias temporarias deducibles.

El importe en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reduce en la medida en que ya no sea probable la existencia de suficiente ganancia imponible futura, para permitir que esos activos por impuesto diferido sean utilizados total o parcialmente.

Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reconocen en la medida en que se torne probable la existencia de ganancias imponibles futuras que permitan recuperar dichos activos por impuesto diferido no reconocidos con anterioridad.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, son medidos a las tasas de impuesto a la renta vigentes a la fecha que se estima que las diferencias temporarias se reversen, considerando las tasas del impuesto a la renta vigentes establecidas en la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno y sus reformas.

Notas a los estados financieros (continuación)

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por el impuesto a la renta corriente y si los impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad sujeta a impuestos y la misma jurisdicción fiscal.

El activo por impuestos diferidos no se descuenta a su valor actual y se clasifica como no corriente.

Impuesto sobre las ventas

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto sobre las ventas (ej. impuesto al valor agregado), salvo:

- Cuando el impuesto sobre las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- Las cuentas por cobrar y por pagar que ya estén expresadas incluyendo el importe de impuestos sobre las ventas;

El importe neto del impuesto sobre las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado de situación financiera, según corresponda.

k) Reconocimiento de ingresos-

Los ingresos se reconocen cuando es probable que los beneficios económicos asociados a la transacción fluyan a la Compañía y el monto de ingreso puede ser medido confiablemente, independientemente del momento en que se genera el pago. Los ingresos se miden por el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, teniendo en cuenta las condiciones de pago definidas contractualmente y sin incluir impuestos ni aranceles.

Los criterios específicos de reconocimiento de los distintos tipos de ingresos son mencionados a continuación:

Venta de bienes-

Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes se reconocen cuando los riesgos significativos y las ventajas inherentes a la propiedad se hayan sustancialmente transferido al comprador, lo cual ocurre, por lo general, al momento de la entrega de los bienes. Los ingresos de la Compañía provienen principalmente por la venta de productos farmacéuticos, producidos por la relacionada Techandina S.A., los mismos que son vendidos y comercializados principalmente a través de distribuidores y cadenas farmacéuticas. Así también la Compañía genera ingresos por la prestación de servicios de comercialización y distribución (despacho y entrega) de productos farmacéuticos pertenecientes a terceros.

Las ventas son reconocidas netas de devoluciones y descuentos, cuando se ha entregado el bien y se han transferido los derechos y beneficios inherentes.

Notas a los estados financieros (continuación)

Ingresos por comisiones-

Los ingresos por comisiones se generan por el contrato firmado con Sanofi Aventis del Ecuador S. A. ; donde la Compañía facturara a Sanofi Aventis del Ecuador una comisión por gestión de ventas de los productos para las instituciones públicas de salud.

Mecanismos de control en la fijación de precios-

Los precios para los productos farmacéuticos son regulados por el Ministerio de Salud Pública del Ecuador y los precios de los productos químicos son determinados por la oferta y demanda del mercado.

l) Reconocimiento de costos y gastos-

El costo de ventas se registra cuando se entregan los bienes, de manera simultánea al reconocimiento de los ingresos por la correspondiente venta.

Los otros costos y gastos se reconocen a medida que se devengan, independientemente del momento en que se pagan, y se registran en los periodos con los cuales se relacionan.

m) Bonificaciones-

Las bonificaciones entregadas a distribuidores y farmacias se facturan al precio de venta y simultáneamente se descuentan por el mismo valor en la factura, mientras que el costo de dichos productos es cargado a los resultados del año, dentro del rubro de gastos operativos directos, cuando los referidos productos son entregados.

n) Reclasificaciones-

Al 31 de diciembre de 2013 se realizaron reclasificación de ciertas cifras en el estados de situación financiera y estado de resultados integrales para hacerlos comparables con los estados financieros presentados al 31 de diciembre de 2012.

o) Eventos posteriores-

Los eventos posteriores al cierre del ejercicio que provean información adicional sobre la situación financiera de la Compañía a la fecha del estado de situación financiera (eventos de ajuste) son incluidos en los estados financieros. Los eventos posteriores importantes que no son eventos de ajuste son expuestos en notas a los estados financieros.

4. USO DE JUICIOS, ESTIMACIONES Y SUPUESTOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de los estados financieros de la Compañía requiere que la gerencia deba realizar juicios, estimaciones y suposiciones contables que afectan los importes de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes al cierre del periodo sobre el que se informa. En este sentido, la incertidumbre sobre tales suposiciones y estimaciones podría dar lugar en el futuro a resultados que podrían requerir de ajustes a los importes en libros de los activos o pasivos afectados.

La preparación de los estados financieros incluye los siguientes criterios y estimaciones significativas utilizadas por la gerencia:

Notas a los estados financieros (continuación)

Estimaciones y suposiciones-

Las suposiciones claves relacionadas con el futuro y otras fuentes claves de estimaciones de incertidumbres a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa, que tienen un alto riesgo de ocasionar ajustes significativos sobre los importes en libros de los activos y los pasivos durante el próximo ejercicio, se describen a continuación. La Compañía ha basado sus suposiciones y estimaciones considerando los parámetros disponibles al momento de la preparación de los estados financieros.

- **Estimación para cuentas dudosas de deudores comerciales:**

La estimación para cuentas dudosas de deudores comerciales es determinada por la gerencia de la Compañía, en base a una evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismos.

- **Estimación para inventarios de lento movimiento, en mal estado y obsoleto:**

La estimación para inventarios de lento movimiento, en mal estado y obsoleto es determinada en base a las proyecciones de ventas futuras de todos los inventarios mantenidos en bodega y que registran lento movimiento, así también considera a aquellos productos identificados como dañados.

- **Estimación para devolución de inventarios próximos a vencer su fecha de vigencia:**

La estimación considera el historial de devoluciones de los medicamentos realizados por los distribuidores y cadenas farmacéuticas.

- **Vida útil de propiedad, equipos, muebles y vehículos:**

Las estimaciones de vida útil se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. En aquellos casos en los que se puedan determinar que la vida útil de los activos debería disminuirse, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida.

- **Deterioro del valor de los activos no financieros:**

La Compañía evalúa los activos o grupos de activos por deterioro cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo podría no ser recuperable. Frente a la existencia de activos, cuyos valores exceden su valor de mercado o capacidad de generación de ingresos netos, se practican ajustes por deterioro de valor con cargo a los resultados del periodo.

- **Impuestos:**

La determinación de las obligaciones y gastos por impuestos requiere de interpretaciones a la legislación tributaria aplicable. La Compañía cuenta con asesoría profesional en materia tributaria al momento de tomar decisiones sobre asuntos tributarios. Aun cuando la Compañía considera que sus estimaciones en materia tributaria son prudentes, conservadoras y aplicadas en forma consistente en los periodos reportados, pueden surgir discrepancias con el organismo de control tributario, en la interpretación de normas, que pudieran requerir de ajustes por impuestos en el futuro.

Notas a los estados financieros (continuación)

• Obligaciones por beneficios a empleados a largo plazo:

El valor presente de las obligaciones de planes de pensión se determina mediante valuaciones actuariales. Las valuaciones actuariales implican varias suposiciones que podrían diferir de los acontecimientos que efectivamente tendrán lugar en el futuro. Estas suposiciones incluyen la determinación de la tasa de descuento, los aumentos salariales futuros, los índices de mortalidad y los aumentos futuros de las pensiones. Debido a la complejidad de la valuación, las suposiciones subyacentes y su naturaleza de largo plazo, las obligaciones por beneficios definidos son extremadamente sensibles a los cambios en estas suposiciones. Todas estas suposiciones se revisan a cada fecha de cierre del período sobre el que se informa.

Para la determinación de la tasa de descuento, el perito consideró las tasas de interés de bonos emitidos por el gobierno, en vista de que en Ecuador no existe un mercado de valores amplio según indica el párrafo 78 de la NIC 19.

El índice de mortalidad se basa en las tablas biométricas de experiencia ecuatoriana publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) según R.O. No. 650 del 28 de agosto de 2002. Los aumentos futuros de salarios y pensiones se basan en los índices de inflación futuros esperados para el país.

• Provisiones y beneficios a empleados:

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que serán necesarios pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del período, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

5. NORMAS INTERNACIONALES EMITIDAS AUN NO VIGENTES

La Compañía decidió no adoptar anticipadamente las siguientes normas e interpretaciones que fueron emitidas por el IASB, pero que no son efectivas al 31 de diciembre de 2013:

- NIC 32 "Instrumentos Financieros: Presentación – Compensación de activos y pasivos financieros (modificación)"

Efectiva para períodos que comiencen en o a partir del 1 de enero de 2014. La modificación precisa el significado de "cuenta actualmente con un derecho legal de compensación" y los criterios de los mecanismos de solución no simultáneos de las cámaras de compensación para tener derecho a la compensación. Además, esta enmienda aclara que para compensar dos o más instrumentos financieros, las entidades deben tener un derecho de compensación que no puede estar condicionado a un hecho futuro, y debe ser de cumplimiento obligatorio las siguientes circunstancias: (i) el curso normal de sus operaciones, (ii) un evento de incumplimiento, y (iii) en caso de insolvencia o quiebra de la entidad o de cualquiera de las contrapartes.

- NIC 39 "Novación de derivados y continuidad de la contabilidad de coberturas (modificaciones)"

Efectiva para períodos que comiencen en o a partir del 1 de enero de 2014. Estas modificaciones proporcionan una excepción para suspender la contabilidad de coberturas cuando se da la novación de un derivado designado como un instrumento de cobertura que cumple con ciertos criterios.

Notas a los estados financieros (continuación)

• NIIF 9 "Instrumentos financieros: Clasificación y Medición"

Esta norma no tiene una fecha efectiva de entrada en vigencia. La NIIF 9 refleja la primera fase del trabajo del IASB para el reemplazo de la NIC 39 y se refiere a la clasificación y medición de los activos financieros tal como se definen en la NIC 39. La aprobación de la primera fase de la NIIF 9 tendrá un efecto sobre la clasificación y medición de los activos financieros de la Compañía, pero potencialmente no tendrá ningún impacto sobre la clasificación y medición de pasivos financieros. Asimismo, la NIIF 9 introduce nuevos requisitos para la utilización de la contabilidad de cobertura, con la finalidad de que ésta se encuentre alineada con la gestión de riesgos de una compañía.

• "Entidades de inversión" (modificaciones a la NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27)

Efectivas para periodos que comiencen en o a partir del 1 de enero de 2014. Estas modificaciones establecen una excepción al requerimiento de consolidar a entidades que califican como una entidad de inversión bajo los criterios de la NIIF 10. La excepción a la consolidación requiere que las entidades de inversión se registren como subsidiarias a su valor razonable con cambios en resultados.

• CINIF 21 "Gravámenes"

Efectiva para periodos que comiencen en o a partir del 1 de enero de 2014. La CINIF 21 aclara que una entidad reconoce un pasivo por un gravamen cuando la actividad que da lugar al pago, tal como se identifica en la legislación pertinente, se realiza. Para un gravamen que se activa al alcanzar un umbral mínimo, la interpretación aclara que ningún pasivo debe ser anticipado antes de alcanzar el umbral mínimo especificado.

La Compañía está en proceso de evaluar el impacto de la aplicación de estas normas, si lo hubiera, en sus estados financieros, así como en las revelaciones en las notas a los estados financieros.

6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS POR CATEGORIA

Los instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2013 y 2012 se conformaban de la siguiente manera:

	2013		2012	
	Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente
Activos financieros medidos al costo amortizado				
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,481,380	-	1,238,896	-
Deudores comerciales, neto	9,448,982	-	8,248,408	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	8,342	-	345,022	-
Otras cuentas por cobrar	527,577	-	137,850	-
Otros activos	-	75,583	-	75,583
Activos financieros medidos a su valor razonable				
Inversiones en acciones	-	782,622	-	782,622
Total activos financieros	12,468,141	858,205	11,667,970	858,205
Pasivos financieros medidos al costo amortizado				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	5,307,896	-	2,277,348	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	5,601,537	-	2,703,915	-
Total pasivos financieros	10,909,433	-	4,981,263	-

Notas a los estados financieros (continuación)

El efectivo y equivalentes de efectivo, deudores comerciales, cuentas por cobrar y pagar a entidades relacionadas, otras cuentas por cobrar, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, y cuentas por pagar se aproximan al valor justo debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

7. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el efectivo y equivalentes de efectivo se formaba de la siguiente manera:

	2013	2012
Bancos locales (1)	1,882,848	1,533,123
Bancos del exterior (1)	70,480	230,873
Inversiones Overnight (2)	422,132	1,474,894
	<u>2,481,360</u>	<u>3,238,890</u>

(1) La Compañía mantiene sus cuentas corrientes en dólares de los Estados Unidos de América, los fondos son de libre disponibilidad.

(2) Constituyen inversiones overnight mantenidas en el Banco del Pichincha con vencimientos en enero de 2014 y 2013 respectivamente.

8. DEUDORES COMERCIALES

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los deudores comerciales se formaban de la siguiente manera:

	2013				2012		
	Valor bruto	Provisión cuentas dudosas	Costo amortizado	Valor neto	Valor bruto	Provisión cuentas dudosas	Valor neto
Distribuidores	4,207,325	-	(3,795)	4,203,530	3,194,402	-	3,194,402
Cadenas de farmacias	1,313,679	-	(180)	1,313,499	1,410,757	-	1,410,757
Farmacias individuales, personas naturales y jurídicas	1,571,519	-	(1,743)	1,569,776	1,377,361	-	1,377,361
Instituciones públicas	2,101,294	(12,470)	(4,954)	2,184,160	2,278,358	(12,470)	2,265,888
	8,489,814	(12,470)	(10,382)	8,466,962	8,259,878	(12,470)	8,247,408

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, constituyen cuentas por cobrar las cuales tienen un vencimiento de corto plazo y las condiciones de vencimiento en general son de hasta 60 días. El número de clientes al 31 de diciembre de 2013 asciende aproximadamente a 854 (875 en el año 2012).

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la antigüedad del saldo de deudores comerciales por ventas locales, neto de provisión es como sigue:

Notas a los estados financieros (continuación)

	2013				2012		
	No deteriorada	Deteriorada	Costo amortizado	Total	No deteriorada	Deteriorada	Total
Vigente	8,337,277	-	-	8,337,277	8,661,883	-	8,661,883
Vencida							
Hasta de 30 días	882,585	-	(17)	882,568	1,214,917	-	1,214,917
Hasta de 60 días	67,340	-	(363)	66,977	238,106	-	238,106
Hasta de 90 días	54,809	-	(238)	54,571	11,790	-	11,790
Hasta de 120 días	82,942	-	(4,641)	78,301	5,611	-	5,611
Más de 121 días	246,167	(12,470)	(5,122)	227,575	126,461	(12,470)	113,991
	9,469,814	(12,470)	(10,382)	9,446,962	8,298,878	(12,470)	8,286,408

Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de la estimación para cuentas dudosas fue como sigue:

	2013	2012
Saldo al inicio	12,470	128,735
Menos:		
Reversión	-	(105,865)
Bajas	-	(8,400)
Saldo al final	<u>12,470</u>	<u>12,470</u>

9. ENTIDADES RELACIONADAS

(a) Saldos y transacciones con compañías relacionadas

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los saldos por cobrar y pagar con entidades relacionadas se desglosan como sigue:

Sociedad	Naturaleza de la relación	País	Origen de la transacción	Vencimiento	2013	2012
Por cobrar:						
Tecnandina S.A.	Comercial	Ecuador	Comercial	60 días	-	238,561
Grünenthal Venezolana F.C.A.	Comercial	Venezuela	Reembolsos	30 días	2,481	2,481
Otras	Comercial	Varios	Comercial	30 días	3,861	3,860
					<u>6,342</u>	<u>345,022</u>
Por pagar:						
Tecnandina S.A.	Comercial	Ecuador	Compra de inventarios	60 días	4,770,560	3,372,758
Grünenthal Panamá	Comercial	Panamá	Compra de inventarios	30 días	512,490	190,567
Protopharm A.G.	Comercial	Alemania	Compra de inventarios	30 días	-	66,344
Grünenthal Peruana	Comercial	Perú	Compra de inventarios	30 días	38,016	-
Grünenthal GmbH	Comercial	Alemania	Compra de inventarios	30 días	278,343	60,223
Grünenthal Pharma	Comercial	Alemania	Compra de inventarios	30 días	529	-
Grünenthal Colombia	Comercial	Colombia	Compra de inventarios	30 días	-	6,174
Grünenthal Chilena	Comercial	Chile	Compra de servicios	30 días	-	7,549
					<u>5,601,937</u>	<u>3,703,915</u>

Durante los años 2013 y 2012, se han efectuado las siguientes transacciones con entidades relacionadas:

Año 2013

País	Compañía relacionada	Ingresos			Gastos			
		Reembolsos de gastos	Servicios prestados	Otros ingresos	Compras / Ventas de inventarios	Servicios logísticos	Arrendos	Reembolsos de gastos
Chile	Grumetal Chile Ltda.	-	-	-	-	-	12,813	-
Paraná	Grumetal S.A.	-	-	-	2,034,196	-	-	-
EEUU	Grumetal Latinoamérica Inc.	-	-	-	-	-	-	-
Alemania	Grumetal Pharma GmbH & Co KG	-	-	-	-	-	-	204,262
Colombia	Grumetal Colombiana S. A.	-	-	-	-	-	-	-
Perú	Grumetal Peruana S. A.	-	-	-	182,327	-	-	-
Suiza	Propharm A.O.	-	-	-	-	-	-	-
Italia	Prodotti Farmati S.R.L.	-	-	-	-	-	-	-
Italia	Farmaceutici Farmati S.P.A.	-	-	4,703	30,989,838	362,437	226,197	200,157
Ecuador	Tecundina S.A.	48,110	1,106,248	1,826	23,740,341	362,437	226,197	550,469
		<u>48,110</u>	<u>1,106,248</u>	<u>1,826</u>				<u>127,138</u>
								<u>127,138</u>

Año 2012

País	Compañía relacionada	Ingresos			Gastos			
		Reembolsos de gastos	Servicios prestados	Otros ingresos	Compras / Ventas de inventarios	Servicios logísticos	Arrendos	Reembolsos de gastos
Chile	Grumetal Chile Ltda.	15	-	-	35,574	-	34,323	-
Paraná	Grumetal S.A.	11,438	-	-	1,862,686	-	-	2,088
EEUU	Grumetal Latinoamérica Inc.	3,877	-	-	-	-	-	-
Alemania	Grumetal Pharma GmbH & Co KG	-	-	-	-	-	-	274,250
Colombia	Grumetal Colombiana S. A.	-	-	-	-	-	-	8,175
Perú	Grumetal Peruana S. A.	-	-	-	351,781	-	-	10,388
Suiza	Propharm A.O.	-	-	-	32,500	-	-	-
Italia	Prodotti Farmati S.R.L.	-	-	-	-	-	-	3,227
Italia	Farmaceutici Farmati S.P.A.	58,676	1,430,340	7,653	17,850,222	387,826	77,952	54,344
Ecuador	Tecundina S.A.	71,117	1,430,340	7,653	10,153,072	387,826	112,275	348,477
		<u>71,117</u>	<u>1,430,340</u>	<u>7,653</u>				<u>30,328</u>
								<u>30,328</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

Las cuentas por cobrar y por pagar comerciales con entidades relacionadas tienen vencimientos a corto plazo, no generan intereses y no se han realizado provisiones por deterioro.

Los términos y condiciones bajo las cuales se llevaron a cabo las transacciones con entidades relacionadas fueron acordados entre las partes.

(b) Administración y alta dirección-

Los miembros de la alta administración y demás personas que asumen la gestión de Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda., incluyendo a la gerencia general, así como los socios que la representan, no han participado al 31 de diciembre de 2013 y 2012 en transacciones no habituales y/o relevantes.

(c) Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave-

La gerencia clave son aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad para planificar, dirigir y controlar las actividades de la entidad, incluidas las gerencias y subgerencias. Durante los años 2013 y 2012, los importes reconocidos como gastos de gestión de personal clave, se forman como siguen:

	2013	2012
Salarios, y premios mensuales	119,211	997,839
Beneficios sociales	22,955	46,896
Bonos anuales	7,469	44,820
	<u>149,635</u>	<u>1,089,555</u>

10. OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, las otras cuentas por cobrar se formaban de la siguiente manera:

	2013	2012
Venta de activos fijos (1)	433,334	-
Seguro prepago	38,797	30,666
Otros	95,836	106,964
	<u>567,967</u>	<u>137,630</u>

(1) Corresponde a la cuenta por cobrar por la venta de un terreno y un edificio de propiedad de la Compañía a la Junta de Beneficencia de Guayaquil en el mes de octubre 2013. Se firmó un pagaré, con vencimiento al 31 de enero de 2014.

Notas a los estados financieros (continuación)

11. IMPUESTOS POR COBRAR Y PAGAR

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los impuestos por cobrar y por pagar se formaban de la siguiente manera:

	2013	2012
Por cobrar		
Crédito tributario por retenciones en la fuente (Ver Nota 16 (b))	406,266	224,756
Retenciones de IVA	806	806
	<u>406,062</u>	<u>225,562</u>
Por pagar		
Impuesto al Valor Agregado - IVA (1)	13,243	22,398
Retenciones de impuesto al valor agregado - IVA	11,386	12,767
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	93,025	66,479
Impuesto a la salida de divisas	103,207	13,886
	<u>220,761</u>	<u>115,127</u>

(1) Constituye impuesto al Valor Agregado generado en ventas realizadas por la Compañía, y que es compensado con el impuesto al Valor Agregado pagado en importaciones y adquisición de bienes y servicios locales.

12. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los inventarios se formaban de la siguiente manera:

	2013	2012
Productos terminados	8,023,306	9,213,048
Materia prima activa y auxiliar	210,290	-
Materia de empaque	3,161	-
Inventarios en tránsito	103,667	192,855
Productos obsoletos	245,104	-
Muestras Médicas	5,837	-
	<u>8,591,367</u>	<u>9,405,903</u>
Menos- Estimación para lento movimiento y obsolescencia	(383,359)	(55,171)
	<u>8,166,028</u>	<u>9,360,732</u>

El movimiento de la cuenta de estimación para lento movimiento y obsolescencia durante los años 2013 y 2012, fue como sigue:

Notas a los estados financieros (continuación)

	2013	2012
Saldo al inicio	55,171	446,455
Más (menos)-		
Provisiones	489,096	-
Reversos	(150,908)	(391,284)
	<u>393,359</u>	<u>55,171</u>

13. PROPIEDAD, EQUIPOS, MUEBLES Y VEHICULOS

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el saldo de propiedad, equipos, muebles y vehículos se formaba de la siguiente manera:

	2013			2012		
	Costo histórico	Depre- ciación acumu- lada	Activo fijo neto	Costo histórico	Depre- ciación acumu- lada	Activo fijo neto
Terranos	-	-	-	282,720	-	282,720
Activo fijo en tránsito	115,999	-	115,999	-	-	-
Vehículos	1,732,070	(490,132)	1,241,938	1,833,511	(445,540)	1,387,971
Equipos de computación	709,282	(513,840)	195,442	615,004	(435,045)	179,959
Edificio	-	-	-	537,345	(104,603)	432,742
Muebles y enseres	221,936	(254,322)	67,614	321,290	(245,322)	75,968
Software y licencias	102,816	(102,816)	-	102,816	(99,012)	3,800
Totales	<u>2,982,105</u>	<u>(1,361,112)</u>	<u>1,620,993</u>	<u>3,462,686</u>	<u>(1,329,522)</u>	<u>2,133,166</u>

Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de propiedad, equipos, muebles y vehículos fue el siguiente:

	Vehículos	Equipos de computación	Edificio	Muebles y enseres	Terrenos	Software y licencias	En tránsito	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2011	1,136,376	190,967	333,486	89,693	282,720	4,630	-	2,045,674
Adiciones (i)	561,266	18,321	-	-	-	4,570	-	584,157
Transferencias	(163,534)	461,541	107,841	1,815	-	-	-	(6,307)
Bajas	-	(2,366)	-	(1,705)	-	-	-	(4,073)
Ventas	(138,778)	-	-	-	-	-	-	(138,778)
Depreciación	(238,779)	(81,502)	(8,587)	(13,755)	-	(5,384)	-	(347,487)
Saldo al 31 de diciembre de 2012	1,167,971	179,969	432,742	75,958	282,720	3,696	-	2,133,166
Adiciones (i)	513,077	94,278	-	646	-	-	115,999	724,900
Transferencias	-	-	-	-	-	-	-	-
Bajas	-	-	-	-	(282,720)	-	-	(875,250)
Ventas	(166,953)	-	(425,577)	-	-	(3,806)	-	(361,833)
Depreciación	(303,057)	(78,795)	(7,185)	(9,000)	-	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2013	1,241,030	195,442	-	67,614	-	-	115,999	1,620,983

(i) Las adiciones de propiedad, equipo, muebles y vehículos durante los años 2013 y 2012 están relacionadas principalmente con la adquisición de vehículos para las visitas médicas.

14. INVERSIONES EN ACCIONES

A) 31 de diciembre de 2013 y 2012, las inversiones en acciones se constituían de la siguiente manera:

Compañía emisora	País	Actividad principal	Valor costo		% participación	
			2013	2012	2013	2012
Tecnoinform S. A.	Ecuador	Producción y comercialización de productos farmacéuticos	782,522	782,522	8.65%	8.65%

Notas a los estados financieros (continuación)

La Compañía y Tecnandina S. A., tienen como inversionista principal a su casa matriz Gröenthal GmbH, con una participación del 99% y 93.35% (100% indirectamente). La casa matriz ejerce control sobre ambas compañías.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 los estados financieros auditados de Tecnandina S.A. mostraban las siguientes cifras de importancia:

	Activos	Pasivos	Patrimonio	Ingresos netos	Utilidad
Al 31 de diciembre de 2012	32,471,337	13,451,582	19,019,655	34,364,227	1,042,275
Al 31 de diciembre de 2013	33,201,515	12,724,545	20,476,870	33,969,606	1,794,058

15. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se formaban de la siguiente manera:

	2013	2012
Proveedores (1)	4,403,233	2,017,516
Seguridad social	92,891	80,897
Otras	-	2,511
	<u>4,496,124</u>	<u>2,100,924</u>

(1) Se originan principalmente por la compra de bienes y servicios recibidos y pendientes de recibir la factura.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la antigüedad de los saldos por pagar de acreedores comerciales, neto de provisión es como sigue:

	2013			2012		
	No deteriorada	Costo amortizado	Total	No deteriorada	Costo amortizado	Total
Vigente	3,999,025	(5,163)	3,993,862	1,702,290	-	1,702,290
Vencida						
Hasta de 30 días	460,207	(91,638)	408,571	279,041	-	279,041
Más de 121 días	-	-	-	36,185	-	36,185
	<u>4,459,232</u>	<u>(96,801)</u>	<u>4,403,233</u>	<u>2,017,516</u>	<u>-</u>	<u>2,017,516</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

16. BENEFICIOS A EMPLEADOS

A corto plazo

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los beneficios a empleados a corto plazo se formaban como sigue:

	2013	2012
Vacaciones	183,369	205,360
Bonos y premios	270,364	279,111
Participación a trabajadores	-	58,154
Décimo tercer sueldo	26,383	24,919
Décimo cuarto sueldo	16,398	15,796
Fondos de reserva	-	-
	<u>496,494</u>	<u>583,340</u>

Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de los beneficio a empleados fue como sigue:

	Saldo 31.12.2012	Provi- siones	Pagos	Saldo 31.12.2013
Año 2013				
Décimo tercer sueldo	24,919	314,486	(311,042)	26,383
Décimo cuarto sueldo	15,796	37,771	(37,169)	16,398
Participación a trabajadores	58,154	-	(58,154)	-
Vacaciones	205,360	155,513	(177,504)	183,369
Bonos y premios	279,111	149,332	(158,099)	270,364
	<u>583,340</u>	<u>657,122</u>	<u>(741,968)</u>	<u>496,494</u>

	Saldo 31.12.2011	Provi- siones	Pagos	Saldo 31.12.2012
Año 2012				
Décimo tercer sueldo	37,665	268,728	(281,471)	24,919
Décimo cuarto sueldo	16,832	34,820	(35,856)	15,796
Participación a trabajadores	-	58,154	-	58,154
Vacaciones	207,536	94,942	(97,118)	205,360
Bonos y premios	124,568	1,334,133	(1,179,811)	279,111
	<u>386,622</u>	<u>1,790,774</u>	<u>(1,594,056)</u>	<u>583,340</u>

A largo plazo

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los beneficios a empleados a largo plazo se formaban como sigue:

		2013	2012
Subsección patronal	(a)	742,540	750,487
Desahucio	(b)	245,479	262,167
		<u>988,019</u>	<u>1,042,654</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

Los supuestos actuariales utilizados para los ejercicios 2013 y 2012 son las siguientes:

	2013	2012
Tasa de descuento	7.00%	7.00%
Tasa de rendimiento de activos	N/A	N/A
Tasa de incremento salarial	3.00%	3.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.50%	2.50%
Tasa de rotación	8.90%	8.90%
Vida laboral promedio remanente	8.2	8.1
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

El cálculo de los beneficios a empleados a largo plazo lo realiza un actuario externo calificado, usando variables y estimaciones de mercado de acuerdo a la metodología del cálculo actuarial.

(a) Reserva para jubilación patronal

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tienen derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponde según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o intermupidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieren cumplido veinte años, y menos de veinticinco años de trabajo continuo o intermupido tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Con fecha 2 de julio de 2001 en el Suplemento al Registro Oficial No. 359 se publicó la reforma al Código del Trabajo, mediante el cual se aprobaron los montos mínimos mensuales por pensiones jubilares.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el saldo de la reserva para jubilación patronal cubre el 100% del valor determinado en el estudio actuarial.

La siguiente tabla resume los componentes del gasto de la reserva para jubilación patronal reconocida en el estado de resultados integrales y su movimiento durante el año:

	2013	2012
Saldo inicial	780,497	886,674
Gastos operativos del periodo		
Costo del servicio en el periodo actual	110,214	108,887
Costo financiero	50,058	62,340
Efecto en reducciones y liquidaciones anticipadas	(174,517)	(261,662)
Gastos al periodo anterior	-	48,150
Otros resultados integrales:		
(Financia) actuarial reconocida	(73,409)	(64,642)
Saldo final	742,540	780,497

Notas a los estados financieros (continuación)

(b) Desahucio-

De acuerdo con el Código del Trabajo, la Compañía tiene un pasivo contingente por desahucio con los empleados y trabajadores que se separen bajo ciertas circunstancias. Una parte de este pasivo probablemente no será exigible por la separación voluntaria de algunos empleados.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 el saldo de la reserva para desahucio cubre el 100% del valor establecido en el estudio actuarial.

La siguiente tabla resume los componentes del gasto de beneficio por desahucio reconocido en el estado de resultados integrales y su movimiento durante el año:

	2013	2012
Saldo inicial	262,187	547,468
Gastos operativos del periodo		
Costo del servicio en el periodo actual	31,298	27,127
Costo financiero	19,166	20,716
Beneficios pagados	(110,645)	(142,601)
Gastos al periodo anterior	-	(242,386)
Otros resultados integrales:		
Pérdida actuarial reconocida	43,452	51,872
Saldo final	245,478	262,187

Un análisis de sensibilidad cuantitativo frente a un cambio en un supuesto clave significativo al 31 diciembre de 2013, se ilustra a continuación:

Supuestos	Tasa de descuento		Tasa de incremento salarial	
	Aumento	Disminución	Aumento	Disminución
	+0.5%	-0.5%	+0.5%	-0.5%
Efecto sobre la obligación neta de jubilación patronal	(53,099)	59,071	(55,301)	61,182
Efecto sobre la obligación neta de desahucio	(17,149)	19,037	(17,082)	19,717

17. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, las provisiones y pasivos contingentes se formaban de la siguiente manera:

	2013	2012
Contingencias Tributarias (Ver Nota 23)	438,828	-
Provisión impuesto a la renta Gerente General	160,376	-
Provisiones por bienes y servicios (1)	213,407	176,420
	812,711	176,420

Notas a los estados financieros (continuación)

- (1) Corresponde al reconocimiento de obligaciones principalmente generados por la compra de bienes y servicios los mismos que fueron estimados utilizando los precios habituales cobrados por los proveedores.

18. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

- a) Un resumen del impuesto a la renta corriente y diferido cargado al estado de resultados integrales es como sigue:

	2013	2012
	Resultados del año	Resultados del año
Impuesto a la renta corriente	329,681	314,017
Gasto por impuesto a la renta del año	<u>329,681</u>	<u>314,017</u>

- b) **Impuesto a la renta corriente**

Una conciliación entre la utilidad según estados financieros y la utilidad gravable es como sigue:

	2013	2012
(Pérdida) utilidad antes de impuesto a la renta	(1,406,003)	321,637
Más (menos):		
Gastos no deducibles	1,486,076	174,678
Ajuste por precios de transferencia	191,382	-
Otras rentas exentas	(591,702)	-
Participación a trabajadores provenientes de ingresos exentos	66,755	-
Deducción por leyes especiales	(47,047)	(80,102)
(Pérdida tributaria) utilidad gravable	<u>(278,539)</u>	<u>416,413</u>
Tasa legal de impuesto	22%	22%
Impuesto a la renta causado relacionado con los resultados del año	-	86,778
Impuesto mínimo	329,681	314,017
Menos:		
Retenciones del año	(510,180)	(538,773)
Retenciones de años anteriores	(224,757)	-
Impuesto por recuperar (Ver Nota 11)	<u>(405,296)</u>	<u>(224,756)</u>

- c) **Impuesto a la renta diferido**

Una reconciliación entre el gasto por impuesto a la renta y el producto de la utilidad contable multiplicada por la tasa de impuesto al 31 de diciembre, es como sigue:

Notas a los estados financieros (continuación)

	2013	2012
(Pérdida) utilidad antes de impuesto a la renta	(1,406,003)	329,534
Gasto impuesto a la renta a la tasa impositiva vigente (2013 del 22% y 2012 del 22%)	-	-
Impuesto mínimo	329,681	314,017
Gasto por impuesto a la renta relacionado con los resultados del año	329,681	314,017

Otros asuntos relacionados con el impuesto a la Renta.

(a) Situación fiscal-

De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía, dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta, siempre y cuando haya cumplido oportunamente con las obligaciones tributarias.

La Compañía ha sido fiscalizada hasta el año 2010. A la fecha de este informe se encuentra en proceso las actas de determinación del año 2010.

(b) Determinación y pago del impuesto a la renta-

El impuesto a la renta de la Compañía se determina sobre una base anual con cierre al 31 de diciembre de cada período fiscal, aplicando a las utilidades tributables la tasa del impuesto a la renta.

Las sociedades nuevas que se constituyan están exoneradas del pago del impuesto a la renta por el período de cinco años, siempre y cuando las inversiones nuevas y productivas se realicen fuera de las jurisdicciones urbanas de los cantones Quito y Guayaquil y dentro de ciertos sectores económicos.

Las sociedades que transferan por lo menos el 5% de su capital accionario a favor de al menos el 20% de sus trabajadores, pueden diferir el pago del impuesto a la renta y de su anticipo por el período de cinco años, con el correspondiente pago de intereses.

(c) Tasas del impuesto a la renta-

Las tasas del impuesto a la renta son las siguientes:

Año fiscal	Porcentaje
2012	23%
2013 en adelante	22%

Notas a los estados financieros (continuación)

En caso de que la Compañía reinvierta sus utilidades en el país en los términos y condiciones que establece la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, podría obtener una reducción en la tasa del impuesto a la renta de 10 puntos porcentuales sobre el monto reinvertido, siempre y cuando efectúen el correspondiente aumento de capital hasta el 31 de diciembre del siguiente año.

Los contribuyentes administradores u operadores de una Zona Especial de Desarrollo Económico (ZEDE) tendrán una rebaja adicional de 5 puntos porcentuales en la tasa del impuesto a la renta.

(d) Anticipo del impuesto a la renta-

El anticipo se determina sobre la base de la declaración del impuesto a la renta del año inmediato anterior, aplicando ciertos porcentajes al valor del activo total (menos ciertos componentes), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles. El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción. En caso de que el impuesto a la renta causado fuere menor al anticipo determinado, el anticipo se convierte en impuesto a la renta mínimo.

Adicionalmente, se excluirán de la determinación del anticipo del impuesto a la renta los gastos incrementales por generación de nuevo empleo o mejora de masa salarial, y en general aquellas inversiones y gastos efectivamente realizados, relacionados con los beneficios tributarios para el pago del impuesto a la renta que reconoce el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones para las nuevas inversiones.

(e) Dividendos en efectivo-

Constituyen ingresos exentos del impuesto a la renta los dividendos pagados a sociedades locales y a sociedades del exterior que no estén domiciliadas en paraísos fiscales. Los dividendos que se distribuyan a favor de personas naturales residentes en el Ecuador o a sociedades domiciliadas en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición, están sujetos a una retención en la fuente adicional del impuesto a la renta.

(g) Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)-

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) es del 5% y grava a lo siguiente:

- La transferencia o traslado de divisas al exterior.
- Los pagos efectuados desde el exterior, inclusive aquellos realizados con recursos financieros en el exterior de la persona natural o la sociedad o de terceros.
- Las importaciones pendientes de pago registradas por más de doce (12) meses.
- Las exportaciones de bienes y servicios generados en el Ecuador, efectuadas por personas naturales o sociedades domiciliadas en el Ecuador, cuando las divisas correspondientes a los pagos por concepto de dichas exportaciones no ingresen al Ecuador.

Están exentos del impuesto a la Salida de Divisas (ISD):

- Transferencias de dinero de hasta 1,000 que no incluyen pagos por consumos de tarjetas de crédito.

Notas a los estados financieros (continuación)

- Pagos realizados al exterior por amortización de capital e intereses de créditos otorgados por instituciones financieras internacionales, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y que devenguen intereses a las tasas referenciales.
- Pagos realizados al exterior por parte de administradores y operadores de las Zonas Especiales de Desarrollo Económico (ZEDE).
- Pagos realizados al exterior por concepto de dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador, después del pago del impuesto a la renta, a favor de otras sociedades extranjeras o de personas naturales no residentes en el Ecuador, siempre y cuando no estén domiciliados en países fiscales o jurisdicciones de menor imposición.

El impuesto a la Salida de Divisas (ISD) podrá ser utilizado como crédito tributario para la determinación del impuesto a la renta hasta por 5 años, siempre que haya sido originado en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital con la finalidad de que sean incorporados en procesos productivos y que consten en el listado emitido por el Comité de Política Tributaria.

19. PATRIMONIO

a) Capital emitido

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 el capital emitido estaba constituido por 13,801,740 participaciones totalmente pagadas con un valor nominal de 1 (un Dólar) cada una.

El detalle de los socios de la Compañía al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Socio	Número de participaciones	Participación %	Capital emitido
Grünenthal GmbH (Alemania)	13,663,722	99%	13,663,722
Libra-Pharm GmbH (Alemania)	138,018	1%	138,018
Total	13,801,740	100%	13,801,740

b) Aportes para futuras capitalizaciones

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, constituyen aportes en efectivo realizados por los socios destinados para la capitalización a realizarse en el corto plazo. El 27 de diciembre de 2013 la Compañía ingresó el trámite de incremento de capital a la Superintendencia de Compañías según trámite No. 01.1.13.001757.27.12.

Notas a los estados financieros (continuación)

c) Reserva Legal-

La Ley requiere que se transfiera a la reserva legal por lo menos el 5% de la utilidad neta anual, hasta que la reserva llegue por lo menos al 20% del capital social. Dicha reserva no puede distribuirse como dividendos en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede utilizarse para cubrir pérdidas de operaciones o para capitalizarse.

d) Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF-

De acuerdo con la Resolución No. 5C/ICLCPA IFRS G.11.007 de la Superintendencia de Compañías emitida el 9 de septiembre de 2011, el saldo acreedor por 226,099 proveniente de los ajustes por adopción por primera vez de las NIIF, solo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio concluido, si las hubieren, utilizado para absorber pérdidas, o ser devuelto en caso de liquidación de la Compañía.

e) Regularización de provisión para valor neto de realización-

En el año 2011 se reconocieron ajustes que modifican a periodos anteriores que corresponden a reverso de la provisión de valor neto de realización de los inventarios al 31 de diciembre de 2010.

f) Regularización del activo por impuesto diferido-

Este ajuste reconocido por la Compañía y que modifican a los periodos anteriores corresponden a reverso del activo por impuesto diferido que se mantenía registrado y que en su evaluación se determinó que dicho activo no era recuperable.

g) Transferencia de revaluación venta de activos fijos-

Esta reclasificación corresponde a la venta del edificio y terreno al mismo que en el proceso de adopción de NIIF fueron revaluados, y la Compañía en el año 2013 dispuso de esos activos por lo tanto según lo que establece la NIC 16 el superávit de revelación debe ser transferido a la cuenta de resultados acumulados.

20. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

Durante los años 2013 y 2012, los ingresos de actividades ordinarias se formaban de la siguiente manera:

	2013	2012
Mercaderías	46,151,382	40,192,738
Comisiones recibidas	941,672	1,499,889
	<u>47,093,054</u>	<u>41,692,627</u>

21. GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACION

Durante los años 2013 y 2012, los gastos de venta y administración se formaban de la siguiente manera:

Notas a los estados financieros (continuación)

Gastos de venta:

	2013	2012
Sueldos y beneficios sociales	4,520,082	3,736,432
Bonificaciones	2,488,548	2,384,282
Promoción y publicidad	1,188,154	1,068,554
Gastos de gestión y viaje	428,221	898,525
Servicios tercerizados	787,081	879,528
Muestras médicas	792,353	413,245
Mantenimientos	307,240	311,518
Depreciación	282,378	263,989
Obsolescencia de inventarios	365,468	217,590
Cuotas y suscripciones	227,130	214,657
Honorarios y servicios profesionales	310,465	92,058
Gastos de distribución	330,917	89,063
Servicios públicos	86,294	58,370
Participación a trabajadores	-	40,707
Otros	430,238	218,242
	<u>12,534,876</u>	<u>10,289,782</u>

Gastos de administración:

	2013	2012
Sueldos y beneficios sociales	1,099,332	729,879
Honorarios y servicios profesionales	505,501	483,101
Impuestos y contribuciones	148,910	329,974
Servicios tercerizados	228,228	181,602
Mantenimientos	126,012	135,298
Arrendos	291,577	115,728
Gastos de gestión y viaje	331,791	100,379
Servicios públicos	80,890	83,323
Depreciación	79,447	83,505
Cuotas y suscripciones	4,625	19,915
Participación a trabajadores	-	17,446
Otros	376,278	57,487
	<u>3,272,796</u>	<u>2,334,628</u>

22. OTROS INGRESOS

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los otros ingresos se componen como sigue:

	2013	2012
Reverso de provisión para cuentas incobrables	-	105,865
Reverso de provisión para inventarios de lento movimiento	-	31,049
Otros ingresos menores por recuperación de cartera	-	17,927
Costo amortizado de cuentas por pagar	<u>56,998</u>	-
	<u>56,998</u>	<u>154,841</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

23. OTROS GASTOS

La Administración Tributaria en ejercicio de sus facultades, el 7 de diciembre de 2012 emitió la orden de determinación No. RNO-ASODETC12-00049, notificada a GRUNENTHAL ECUATORIANA CIA. LTDA., el 11 de diciembre de 2012, con el objeto de verificar el cumplimiento de las obligaciones tributarias correspondientes al Impuesto a la Renta del ejercicio fiscal 2010.

Mediante el acta borrador de determinación tributaria se establecen los siguientes valores a pagar:

- Saldo a pagar de Impuesto a la Renta por 995.571, más los intereses generados desde la fecha de exigibilidad, 13 de abril de 2011, hasta la fecha de pago de las obligaciones determinadas.
- Recargo por obligación determinada por el sujeto activo (20% sobre el principal) por el valor de 199.114.
- Recargo por crédito tributario no sustentado determinado por el sujeto activo (100% crédito tributario no reconocido) por el valor de 31.790.

Los asesores tributarios de la Compañía LEX TAX S.A. se encuentran patrocinando este proceso, y del análisis efectuado se establecieron expectativas de resultados para el proceso de determinación emprendido por parte del Servicio de Rentas Internas.

Al 31 de diciembre 2013, la Compañía mantiene una contingencia de 438.928 derivada de las expectativas de resultados efectuadas por los asesores tributarios.

24. INFORMACIÓN SOBRE EL VALOR RAZONABLE

Las metodologías y supuestos empleados por la Compañía para determinar los valores estimados de mercado dependen de los términos y características de riesgo de los diversos instrumentos financieros y comprenden lo siguiente:

Activos cuyo valor razonable es similar a su valor en libros – Para los activos y pasivos financieros que son líquidos o tienen vencimientos a corto plazo (menor a tres meses), se considera que el valor en libros es similar a su valor razonable. Este supuesto también es aplicable para los depósitos a plazo, cuentas de ahorro sin un vencimiento específico e instrumentos financieros a tasa variable. Estos instrumentos (efectivo en caja y bancos, cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar y pagar a partes relacionadas, otras cuentas por cobrar, otros activos, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar) se clasifican en el Nivel 1 de la jerarquía de valor razonable.

Sobre la base de los criterios descritos anteriormente, la gerencia estima que no existen diferencias importantes entre el valor en libros y el valor razonable de los instrumentos financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2013 y de 2012.

25. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

Los principales pasivos financieros de la Compañía, incluyen las cuentas por pagar de acreedores comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar con compañías relacionadas. La finalidad principal de estos pasivos financieros es financiar las operaciones de la Compañía. La Compañía cuenta con deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, y efectivo que provienen directamente de sus operaciones.

Notas a los estados financieros (continuación)

Por la naturaleza de sus actividades, la Compañía se encuentra expuesta a los riesgos de mercado, de crédito y de liquidez, los cuales son manejados a través de un proceso de identificación, medición y monitoreo continuo, con sujeción a los límites de riesgo y otros controles. Este proceso de manejo de riesgo es crítico para la rentabilidad continua de la Compañía.

El proceso independiente de control de riesgos no incluye riesgos de negocio como cambios en el medio ambiente, tecnología e industria. Estos son monitoreados a través del proceso de planificación estratégica de la Compañía.

Estructura de gestión de riesgos-

La estructura de gestión de riesgos tiene como base la gerencia de la Compañía, que son los responsables de identificar y controlar los riesgos en coordinación con otras áreas como se explica a continuación:

(i) Gerencia-

La gerencia es responsable del enfoque general para el manejo de riesgos. La gerencia proporciona los principios para el manejo de riesgos, así como las políticas elaboradas para áreas específicas, como riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

(ii) Tesorería y finanzas-

La gerencia es responsable de administrar diariamente el flujo de caja la Compañía, tomando en cuenta las políticas, procedimientos y límites establecidos por la gerencia de la Compañía. Asimismo, gestionan la obtención de líneas de crédito a entidades financieras cuando es necesario.

Mitigación de riesgos-

Como parte del manejo total de riesgos, la Compañía evalúa constantemente los diferentes escenarios e identifica diferentes estrategias para manejar las exposiciones resultantes de cambios en las tasas de interés, riesgo de capital y riesgos de crédito.

La gerencia revisa y acuerda las políticas para la gestión de cada uno de estos riesgos, las que se resumen en las secciones siguientes:

a) Riesgo de mercado-

El riesgo de mercado domina varios riesgos que tienen una característica común: la posibilidad de que la Compañía sufra pérdidas como consecuencia de las variaciones del mercado, derivadas de los activos que ella posee. Así, entre los más comunes se encuentran:

- Riesgo de que las tasas de interés de sus inversiones o deudas sufran variaciones a la baja o al alza, respectivamente.
- Riesgo de que la posición de mercado de la Compañía se deteriore como consecuencia de la operación propia o de terceros, así como de las condiciones económicas.
- Riesgo de que los inventarios, que afectan directamente la operación de la Compañía sufran variaciones adversas en sus precios.

Notas a los estados financieros (continuación)

- Riesgo de que las monedas distintas a la moneda de operación de la Compañía sufran variaciones adversas en sus cotizaciones.

Dentro de los mecanismos más usuales de mitigación de estos riesgos se encuentra la diversificación de activos y pasivos, así como la operación con derivados financieros que trasladen el riesgo hacia terceros.

La mayor parte de los productos que comercializa Gynenthal Ecuatoriana Cia. Ltda. se encuentran regulados en el mercado ecuatoriano por el Estado a través del Ministerio de Salud Pública. Como consecuencia, los precios de los productos tienen asignado un precio máximo de venta el cual, eventualmente, expone a la Compañía a la reducción de sus márgenes de ganancia en el caso de que los precios de los productos terminados que son adquiridos principalmente a su proveedor local Tecandita S. A. se incrementan como consecuencia de la variación del precio internacional de los componentes activos (principalmente materia prima de los productos).

Es importante mencionar que como parte del control de los precios ejercido por el Ministerio de Salud Pública, dicha entidad verifica que los márgenes de ganancia obtenidos al comercializar los productos no exceda el 20% (máximo permitido por la legislación vigente).

La administración de la Compañía monitorea estos riesgos periódicamente a través del análisis de los márgenes de rentabilidad generados por cada producto y aplica una estrategia de prudencia al momento de solicitar fijación de precios de productos nuevos.

b) Riesgo de tasa de interés-

El riesgo de la tasa de interés es el riesgo de fluctuación del valor justo del flujo de efectivo futuro de un instrumento financiero, debido a cambios en las tasas de interés de mercado. La exposición de la Compañía al riesgo de cambios en las tasas de interés del mercado estaría principalmente relacionada con las obligaciones de la Compañía de deuda de largo plazo con tasas de interés variables. A continuación se presenta información acerca de los instrumentos financieros con tasas de interés.

	31 de diciembre de 2013	
	Sin interés	Total
Activos financieros		
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,481,280	2,481,280
Deudores comerciales, neta	9,446,982	9,446,982
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	6,342	6,342
Otras cuentas por cobrar	527,577	527,577
Pasivos financieros		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	5,307,896	5,307,896
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	5,601,537	5,601,537

Notas a los estados financieros (continuación)

	31 de diciembre de 2012	
	Sin interés	Total
Activos financieros		
Efectivo en bancos	3,238,680	3,238,680
Deudores comerciales, neto	6,246,408	6,246,408
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	245,022	245,022
Otras cuentas por cobrar	137,650	137,650
Pasivos financieros		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	2,277,345	2,277,345
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	3,703,915	3,703,915

c) Riesgo de tipo de cambio-

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los tipos de cambio. La exposición de la Compañía a los tipos de cambio se relaciona principalmente a las actividades operativas de la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2013 y de 2012, la Compañía mantiene pasivos en moneda extranjera cuya moneda de origen es en euros. A continuación se presenta el detalle de los saldos en moneda extranjera:

Posición pasiva	Moneda de origen		Tipo de cambio			
	Euro	EUR	2013	2012	2013	2012
			207,904	45,560	1.381580	1.321820

Las operaciones en moneda extranjera se efectúan a los tipos de cambio del mercado libre publicados por el Banco Central del Ecuador.

Al 31 de diciembre de 2013 y de 2012, la Compañía no tiene operaciones con productos derivados para la cobertura de su riesgo de cambio por lo que asume la exposición a dicho riesgo de su posición cambiaria.

A continuación se muestra la sensibilidad de los posibles efectos de los cambios en los tipos de interés, asumiendo que los activos y pasivos financieros al 31 de diciembre de 2013 y 2012 se renovarían a su término y se mantendrán por lo que resta del año siguiente:

	Cambios en puntos	
	básicos	EUR
Posición pasiva		
+ (-) 0.5	103,952	22,780
+ (-) 1.0	207,904	45,560
+ (-) 1.5	311,856	68,341

Notas a los estados financieros (continuación)

d) Riesgo de gestión de capital-

La Compañía administra de manera activa una base de capital para cubrir los riesgos inherentes en sus actividades. La adecuación del capital de la Compañía es monitoreada usando, entre otras medidas, los ratios establecidos por la gerencia.

Los objetivos de la Compañía cuando maneja capital, que es un concepto más amplio que el "Patrimonio" que se muestra en el estado de situación financiera son:

- (i) Salvaguardar la capacidad de la Compañía para continuar operando de manera que continúe brindando retornos a los accionistas y beneficios a los otros participantes; y
- (ii) Mantener una fuerte base de capital para apoyar el desarrollo de sus actividades.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, no han existido cambios en las actividades y políticas de manejo de capital en la Compañía.

e) Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no cumpla sus obligaciones bajo un instrumento financiero o contrato de cliente, lo que lleva a una pérdida financiera. La Compañía está expuesta a riesgo crediticio por sus actividades operacionales principalmente por cuentas por cobrar y por sus actividades financieras, incluyendo depósitos con bancos y otros instrumentos financieros.

Riesgos crediticios relacionados a créditos de clientes es administrado de acuerdo a las políticas, procedimientos y controles establecidos por la Compañía, relacionados a la administración del riesgo crediticio de clientes. La calidad crediticia del cliente se evalúa en forma permanente. Los cobros pendientes de los clientes son supervisados. La máxima exposición al riesgo crediticio a la fecha de presentación del informe es el valor de cada clase de activos financieros.

Adicionalmente, se debe considerar que la cartera de clientes de la Compañía, está conformada por clientes que han mantenido una relación comercial de largo plazo, y cuyo historial de pagos no reviste históricamente un riesgo para la Compañía. Por otra parte, la Compañía aplica en montos importantes negociados, cláusulas legales mitigantes, como reservas de dominio, o garantías reales sobre los montos negociados.

26. PRINCIPALES CONTRATOS Y ACUERDOS

Los principales contratos vigentes al 31 de diciembre del 2013 y 2012, se detallan a continuación:

Convenio de distribución y venta de productos suscrito con Tecnandina S.A.

La compañía mantiene desde 1982 un convenio de distribución y venta de productos con su relacionada Tecnandina S.A., mediante el referido convenio, Tecnandina S.A. confiere a Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda., la distribución, propaganda y venta exclusiva en mercado local de los productos fabricados en su planta.

Notas a los estados financieros (continuación)

Convenio de distribución y ventas de productos Darlain Trading S.A.

El 21 de junio 2013 Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda. y Darlain Trading S.A. firmaron un acuerdo de distribución, el cual estipula que Grünenthal Ecuatoriana Cía. Ltda. debe comercializar y distribuir los productos de Darlain Trading S.A. en el mercado ecuatoriano.

Este acuerdo es efectivo a partir del 1 de julio de 2013 y tiene una duración de 3,5 años (31 de diciembre 2016).

La compañía ha registrado 11.024.522 como ingresos y que se encuentra registrado en el estado de resultados.

Items adjudicados en Subasta Inversa Corporativa INCOP

A continuación detallaremos los principales contratos adjudicados en la Subasta Inversa Corporativa INCOP en el año 2013.

Producto	Línea	Contrato	Cantidad Referencial	Precio Unitario Adjudicado	Total adjudicación
Librazolam Tab. 0,25 mg	Grünenthal	SICM-035-2011	2.171.361	0,113	245.232
Librazolam Tab. 0,50 mg	Grünenthal	SICM-036-2011	30.820.441	0,200	6.124.088
Condarone Sol. Iny. 250 mg/5 ml	Sanofi	SICM-047-2011	65.789	1,720	113.122
Clexane Sol. Iny. 20 mg	Sanofi	SICM-228-2011	89.657	2,040	182.900
Clexane Sol. Iny. 40 mg	Sanofi	SICM-229-2011	486.946	2,409	1.212.000
Clexane Sol. Iny. 80 mg	Sanofi	SICM-230-2011	50.242	2,790	140.175
Remicade Polvo Iny. 100 mg	Darling	SICM-304-2011	21.807	618	13.309.912
Lantus Sol. Iny. 100 UI	Sanofi	SICM-311-2011	226.331	33,880	6.006.894
Sinogan Tab. 100mg	Sanofi	SICM-337-2011	359.773	0,200	71.954
Glucantina Sol. Iny. 300 mg/ml	Sanofi	SICM-359-2011	37.610	3,237	121.743
Fanax Tab. 270 mg	Grünenthal	SICM-369-2011	716.813	0,090	64.243
Tramal Sol. Oral 100 mg/ml	Grünenthal	SICM-614-2011	314.494	3,870	1.248.541

Licencias sobre patentes de medicamentos de uso humano

El 23 de octubre de 2009, mediante Decreto Ejecutivo No. 115, se declara de interés público el acceso a las medicinas utilizadas para el tratamiento de enfermedades que afectan a la población ecuatoriana y que sean prioritarias para la salud pública, para lo cual el Ministerio de Salud Pública y el Instituto Ecuatoriano de Propiedad Intelectual, según el ámbito de su competencia, podrán conceder licencias obligatorias sobre las patentes de los medicamentos de uso humano que sean necesarios para sus tratamientos, siempre que los solicitantes cumplan con los requisitos exigidos en la legislación aplicable, así también se establecerá el alcance, objeto y plazo por el cual se concede la licencia y el monto y condiciones de pago de las regalías de dicha licencia. De acuerdo con el criterio de la administración este decreto no tiene efectos significativos en la operación de la Compañía.

27. EVENTOS SUBSECUENTES

