## INFORME DE GERENTE

Guayaquil, Abril 11 del 2014

A los señores de la JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA MOLPARTES S.A. Ciudad.-

## Señores Accionistas:

En mi calidad de GERENTE GENERAL de la compañía MOLPARTES S.A. y según lo indicado en la Ley de Compañías, el mismo que determina las atribuciones y obligaciones especiales de los Gerentes manifiesto lo siguiente:

- 1.- He procedido a examinar los estados financieros al 31 de Diciembre del 2013 de la compañía MOLPARTES S.A. la que represento de acuerdo a lo establecido en el Estatuto Social de la empresa y de la Ley de Compañías.
- 2.- Las cifras presentadas en los estados financieros tienen correspondencia con las registradas en los libros y sistema contable.
- 3.- Que se ha cumplido con las exigencias de la Superintendencia de Compañías.
- 4.- Se ha procedido a cumplir con las obligaciones fiscales en relación de presentación del Impuesto al Valor Agregado y Retenciones en la fuente del año 2013.
- 5.- Los estados financieros reflejan la situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio correspondiente al año 2013; a lo que puedo indicar que: La inversión se encuentra en la mercadería ubicada en bodega cuyo valor es de \$ \$169.452.95. Las cuentas de Clientes y documentos por cobrar suman \$164.467,77 y en Caja/Bancos \$127.847,56. Existen obligaciones a corto plazo con una deuda total de \$328.320,58 con proveedores; desglosada en locales \$60.105,19 y del Exterior \$268.215,38. Se tiene una deuda a largo con instituciones financieras de \$44.126,43. Las ventas han llegando a ingresos por \$378.573.17 y se incrementan los ingresos en \$25.743,97 con una recuperación de cartera vencida. Los costos llegaron a \$275.214,45 y los Gastos a \$97.425,18 obteniendo la utilidad en el ejercicio de \$31.677,51. Se realizaron dos importaciones que suman \$162.412,58; la cual fue un éxito en las ventas. La participación a trabajadores asciende a \$4.751,63 y el Impuesto a la Renta por Pagar del ejercicio del 2013 es de \$5.923.69. El anticipo determinado para el impuesto a la renta es de \$4.392,68.
- 6.- Propongo que el destino de las utilidades obtenidas se reinviertan en la empresa y se capitalicen las reservas legales y facultativas.
- 7.- Seguimos con las estrategias de mantener un producto de calidad, con marcas de prestigio, costos accesibles, promociones y descuentos por pronto pago; las ventas son directas a los puntos de ventas de repuestos electromecánicos a nivel nacional. A los vendedores se les ha entregado publicidad y catálogos suficientes para romper el mercado y mantener la política de ventas con descuentos al contado y durante los 30 días posteriores a la entrega del producto. La Política de crédito establecida en 30-60-

90 días según el cliente. Se mantiene la cobertura al Oriente Ecuatoriano; con la misma política de crédito.

- 8.- Propongo mantener nuestra bodega y oficina a Bodegas Julio Guerra A. en el Km. 7 1/2 vía a Daule para seguir con gastos de alquiler inferiores a años anteriores, seguir con nuestro transportista Servientrega S. A., Incrementar la fuerza de ventas a nivel nacional y seguir con la línea de los productos de Osram por su calidad y gran rotación para seguir con el aumento en las ventas.
- 9.- Se cumplió en dar a los vendedores inventivos con premios por cumplimiento en las metas, recuperación de cartera e introducción de nuevos productos.

Sin otro particular,

NIBAL MALDONADO VEGA

GERENTE