INFORME DE GERENTE

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
REGISTROS DE SOCIEDADES
30 ABR 2012
Adriana Carreño
GUAYAQUIL

Guayaquil, Abril 28 del 2012

A los señores de la
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA
MOLPARTES S.A.
Ciudad.-

Señores Accionistas:

En mi calidad de GERENTE GENERAL de la compañía MOLPARTES S.A. y según lo indicado en la Ley de Compañías, el mismo que determina las atribuciones y obligaciones especiales de los Gerentes manifiesto lo siguiente:

1.- He procedido a examinar los estados financieros al 31 de Diciembre del 2011 de la compañía MOLPARTES S.A. de acuerdo a lo establecido en el Estatuto Social de la empresa y de la Ley de Compañías.

2.- Las cifras presentadas en los estados financieros tienen correspondencia con las registradas en los libros y sistema contable y que éstos han sido elaborados y conciliados de NEC a NIIF para su implementación, en el periodo de transición año 2011 para las PYMES por pertenecer MOLPARTES S.A. a este grupo; según acuerdos publicados en el Ecuador y resolución No. B.G.DSC010, SC.SG. DRS.G11.02 y presentación por parte de los expertos contratados del Diagnóstico del impacto de la implementación de las NIFF en la empresa ante el órgano de control Superintendencia de Compañías.

3.- Que se ha cumplido con las exigencias de la Superintendencia de Compañías en relación al cronograma e implementación de las NIFF que incluye socialización y capacitación de los Directivos y Empleados para la empresa MOLPARTES S.A. La conciliación del patrimonio neto al inicio del periodo de transición fue aprobada por la Junta hasta el 30 de Noviembre del 2011.

4.- Se ha procedido a cumplir con las obligaciones fiscales en relación de presentación del Impuesto al Valor Agregado y Retenciones en la fuente del año 2011.

5.- Los estados financieros reflejan la situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio correspondiente al año 2011; a lo que puedo indicar que: La inversión se encuentra en la mercadería ubicada en bodega cuyo valor es de $ 113.479,60. Las cuentas de Clientes y documentos por cobrar suman $114.103,31 y en Caja/Bancos $94.103,59. Existen obligaciones a corto plazo con proveedores en el exterior de $229.135,00 y Locales $1.217,07. Con instituciones financieras locales corriente $7.115,31. A largo plazo hemos cumplido con dichas obligaciones y el saldo a la fecha $22.140,5; respaldándose totalmente nuestras obligaciones con los Activos Corrientes y Fijos de la empresa, quedando un excedente. Ha habido un aumento en las ventas en relación a los años anteriores llegando a un total de ingresos por $517.346,20. Los costos llegaron a $387.467,49 y los Gastos a $102.578,34 obteniendo la utilidad en el ejercicio de $27.300,37 y el reparto para los trabajadores es de 4.095,06.

6.- Propongo que el destino de las utilidades obtenidas se reinviertan en la empresa.

7.- Seguimos con las estrategias de mantener un producto de calidad, con marcas de prestigio y costos accesibles; las ventas son directas a los puntos de ventas de repuestos electromecánicos con descuentos, publicidad y catálogos suficientes para romper el mercado y mantener la política de ventas con descuentos al contados y durante los 30 días posteriores a la entrega del producto. La Política de crédito establecida en 30-60-90 días según el cliente. Se mantiene la cobertura al Oriente Ecuatoriano; con la misma política de crédito.

8.- Propongo cambiar nuestra bodega y oficina a Bodegas Julio Guerra A. en el Km. 7 1/2 vía a Daule para bajar los gastos de alquiler en un 50%, seguir con nuestro transportista Servientrega S. A., incrementar la fuerza de ventas a nivel nacional y aumentar la línea de los productos de Osram por su calidad y gran rotación para seguir con el aumento en las ventas en relación al 2011.

9.- Es necesario seguir con el cronograma de capacitación de NIFF para PYMES del contador y personal involucrado al control financiero.

10.- Se cumplió en proporcionar uniformes y nuevos productos pero no se ha logrado romper el mercado nacional

Sin otro particular,

ANIBAL MALDONADO VEGA
GERENTE