

Guayaquil, Abril 10 del 2014

Señores
ACCIONISTAS
3M Ecuador C.A.
Ciudad.-

De nuestras consideraciones:

Por expresas disposiciones de los Estatutos Sociales y de la Ley de Compañías, cumplimos en informar a ustedes los principales aspectos administrativos, comerciales y financieros, ocurridos durante el ejercicio económico del 2013.

1.- INFORMACION GENERAL

La Compañía fue constituida en el Ecuador el 24 de agosto de 1965. Su objeto social consiste fundamentalmente en la comercialización, importación y venta de productos adhesivos, revestidores, selladores, abrasivos industriales, de productos médicos y eléctricos. Su principal accionista (99,99%) es 3M Company domiciliada en los Estados Unidos de América. Debido a la estructura de capital, 3M Ecuador C.A. es considerada como una compañía extranjera según el Régimen Común de Tratamiento a los capitales extranjeros previsto en la decisión 291 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena, por lo cual tiene derecho a transferir libremente sus utilidades al exterior una vez se hayan pagado los impuestos correspondientes.

2.- CUMPLIMIENTO DE LAS RECOMENDACIONES DEL AÑO 2013

A continuación mostramos un resumen comparativo de los resultados obtenidos por 3M Ecuador durante el año 2013 y el 2012.

(US\$)

	2012		2013	
	Dollars	%	Dollars	%
Ventas Netas	44,648,768	100	49,631,460	100
Utilidad Operacional	7,850,824	18	9,358,971	19
Utilidad antes 15% e impuestos	9,417,384	21	10,927,231	22
(-) 15%	1,388,757	3	1,639,085	3
(-) Impto. Renta	1,839,863	4	2,085,217	4
Utilidad neta	6,188,764	14	7,202,929	15

Los números indican que 3M Ecuador tuvo un crecimiento en ventas con respecto al año anterior de un 11% mientras que la utilidad neta tuvo un mayor crecimiento (16%) por el adecuado manejo de la mezcla de productos que tienen un mayor margen como la línea de seguridad industrial y salud.

En lo que respecta a las actividades operativas nos hemos venido manejando como en años anteriores con operaciones de importación, conversión y comercialización

Adicionalmente estamos trabajando en la Globalización de Procesos para así también encontrar maneras de ahorrar basados en nuestra fortaleza corporativa. El detalle de líneas de productos que comercializamos y su comparación con el año 2012 permite apreciar mejor la evolución de nuestros negocios durante el año 2013, logrando un crecimiento sólido en nuestras seis áreas de negocios como se muestra en el siguiente cuadro.

(Expresado en miles US dólares)

Division	2012	2013	Porcentaje de Variación
Industrial & Transportation	6,572	7,288	10.9%
Electronics& Energy	4,669	6,122	31.1 %
Consumer & Office	7,599	9,162	20.6%
Health & Care	10,348	11,520	11.3%
Safety& Graphics	15,460	15,539	0%
TOTAL	44,648	49,631	11.2%

CONSUMER & OFFICE.

Esta Division creció sostenidamente doble dígito en los últimos años debido al buen trabajo en innovar nuevos productos y soluciones para el hogar y oficina, incremento de presencia en canal moderno y un aumento de cobertura en la distribución tradicional con nuestro socio distribuidor industrias Ales.

HEALTH & CARE.

El crecimiento de esta división en el 2013 se debió a la fuerte penetración de el portafolio de productos hospitalarios de prevención de infecciones en las instituciones públicas y privadas, el desarrollo de nuevos productos del portafolio dental y la participación en licitaciones del sector público.

SAFETY&GRAPHICS

El negocio de SSP&S se fusionó con DGB a finales de 2012 por directriz corporativa formando la nueva Division de Safety & Graphics. A pesar de que en la nueva división no se mostró crecimiento como total, en el negocio de Salud Ocupacional se alcanzó un crecimiento del 17% debido al incremento de cobertura y penetración en cuentas clave y mejoras en la cobertura de la distribución como el caso de Disensa.

El área de Tráfico y Seguridad presentaron un decrecimiento fuerte debido a negocios no recurrentes con el Gobierno (Registro Civil) y licitaciones de materiales reflectivos que se dieron en el 2012.

ELECTRONICS & ENERGY

El 2013 fue un excelente año para esta división, obteniendo el más alto crecimiento de todas las divisiones, principalmente por aumentar la cobertura y penetración en el área de cintas eléctricas y ferretería y también por una negociación puntual con Petroamazonas. En el área de Telecomunicaciones también se tuvo un buen desempeño, logrando posicionar varias de nuestras soluciones de cobre y fibra en CNT, Etapa y Telconet.

INDUSTRIAL & TRANSPORTATION

Esta División tuvo un crecimiento de 11% principalmente debido al crecimiento del área de cintas de empaque y del área automotriz, incrementando nuestra presencia en talleres automotrices y concesionarios y con ensambladoras. El mercado ferretero también fue un canal importante para el crecimiento logrado en este año.

3.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

La Junta General de Socios se reunió en Abril 8 del 2014 y sus resoluciones fueron:

- Aprobar los Estados Financieros del 2013.
- Aprobar el informe del Administrador.

Estas decisiones han sido plenamente ejecutadas por la administración de la empresa

4.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

No existen aspectos administrativos, laborales o legales que merezcan mención especial, habiéndose dado cumplimiento a todas las disposiciones y resoluciones de la Junta General

5.- ANALISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA

Podemos dar fe que los libros y documentación contable, financiera y legal de la compañía cumplen con todos los requisitos que determina la Superintendencia de Compañías, servicio de rentas internas, y el Código de Comercio; entre otros, en cuanto a su conservación y proceso técnico.

Las diferentes cuentas de activos, pasivos y patrimonio y del Estado de Pérdidas y Ganancias reflejan la real situación económica y financiera de 3M Ecuador C.A., sus

cuentas han sido debidamente reconciliadas de acuerdo como lo estipulan los principios y normas contables de general aceptación.

Los activos se incrementaron de acuerdo a la siguiente clasificación:

Tipo de Activo	Valor
Adecuaciones de Edificio	\$99,511.34
Equipos de Fábrica	\$43,487.44
Equipos de Computacion	\$82,879.02
Equipos Uso de Edificio	\$27,622.78
Muebles de Oficina	\$2,217.60
Equipos de Oficina	\$2,666.25
Equipos en Comodato	\$164,408.13
TOTAL US\$	\$422,792.56

6.- RELACIONES FINANCIERAS

A continuación mostramos algunas de las principales razones financieras que 3M Ecuador refleja en sus estados financieros al 31 de diciembre:

* <u>LIQUIDEZ</u>	2013	2012
a) Razón Corriente RC= $\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	2.2	2.35
b) Prueba ácida PA= $\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Invent}}{\text{Pasivo Corriente}}$	1.44	1.73

*

SOLVENCIA

a) DT/AT= $\frac{\text{Pasivo}}{\text{Act. Totales}}$	0.37	0.42
b) Pat./DT= $\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Pasivo}}$	1.69	1.35

*

RENTABILIDAD

a) Margen de Rentabilidad

MR = $\frac{\text{Util. neta del Ejerc.} \times 100}{\text{Ventas}}$	14.51	13.86
--	-------	-------

b) Rentabilidad de los Activos Totales

R/AT= $\frac{\text{Util. neta del Ejerc} \times 100}{\text{Activos Totales}}$	44.36	37.74
---	-------	-------

*

RETORNO DE ACTIVOS

a) Cuentas por Cobrar

Rot./CxC = $\frac{\text{CxC}(3 \text{ últimos meses})/3 \times 90}{\text{Ventas 3 últimos meses}}$	67 días	59 días
--	---------	---------

b) Inventarios

R/Invent.= $\frac{\text{Inventarios}}{\text{Costo Vtas. (3 últimos meses) / 3}}$	3 meses	2 meses
--	---------	---------

*

ROTACION DE VENTAS

Rotación de Ventas a Capital de Trabajo

RVCT $\frac{\text{Ventas}}{\text{Capital de Trabajo}}$	5.60	5.53
--	------	------

Las relaciones financieras mostradas anteriormente nos permiten afirmar de la muy buena solvencia económica que goza la compañía, y asegurar que las finanzas de 3M Ecuador C.A. han sido tratadas con mucha diligencia y cuidado, características que son indispensables para contrarrestar los efectos de una posible inflación, de las restricciones de créditos, así como el evitar adquirir endeudamiento caro por las elevadas tasas de interés.

Finalmente, ponemos a consideración de ustedes, para su conocimiento y aprobación el Balance General y el Estado de Pérdidas y Ganancias, correspondientes al ejercicio del año 2013, documentos que reflejan la situación económica y financiera de la compañía.

De los señores accionistas, muy atentamente,



ING. OTTO ICAZA LEGARDA
Gerente General

cc.: *file*