



INFORME DEL GERENTE GENERAL

POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014

A la Junta General de Accionistas de JRCPHARMA ECUADOR S.A.

Es grato dirigirme a ustedes, con el propósito de presentar el informe de labores correspondiente al ejercicio económico del 2014 dando cumplimiento a lo dispuesto por la Ley de Compañías y a los estatutos sociales de la Compañía, a continuación tengo el agrado de poner a su consideración el informe anual de la administración en este año.

Refiriéndome a la actividad económica, la empresa de mi representación tuvo Utilidad, por el valor de **US\$ 2.423** esperando que la rentabilidad de la compañía se mantenga y prospere para los años futuros.

Finalizo esta memoria, agradeciendo al personal, accionistas y asesores quienes han contribuido una vez más a nuestra gestión. Reitero a los señores accionistas, mis sentimientos de consideración y estima.

CAMBIOS EN EL AÑO 2014

Durante el año 2014 por la gran competencia en el medio nos vimos en la necesidad de realizar los siguientes cambios:

- Se procedió a ampliar y modificar nuestro capital a 208.800 Dólares.
- Se amplió una plaza de trabajo en zona del Austro, para descongestionar la zona sierra
- Se ajustó las Buenas Prácticas de Almacenamiento en nuestros Centro de Distribución.
- Se procedió a gestionar las cobranzas a clientes y pagos a proveedores a partir del 2014.

INFORMACIÓN FINANCIERA

Los saldos por componentes de los estados financieros se presentan como sigue:

BALANCE GENERAL

COMPONENTES	2014
Activos Corrientes	15.916.149
Inventarios	884.637
Propiedad Planta y equipo	10.175.739
TOTAL ACTIVOS	26.976.525
Pasivos Corrientes	24.317.296
Pasivos a Largo Plazo	75.164
Patrimonio	2.584.065
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	26.976.525



ESTADO DE RESULTADOS:

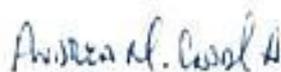
COMPONENTES	Aumento (Disminución)
INGRESOS	22.206.435
COSTO DE VENTA	16.659.602
EGRESOS	5.135.473
UTILIDAD DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTOS	411.360
Impuesto a la Renta	408.937
Utilidad	2.423

RECOMENDACIONES SOBRE ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO

- Estudiar el costeo de las ventas a los clientes
- Disminuir el monto de los gastos generales en mínimo un 10%
- Reforzar el área de ventas, mediante contratación / incorporación de nuevo personal con mayor incentivo monetario y apertura a sus estrategias.
- Incentivar al personal con cursos de capacitación de interés laboral y personal.
- Vigilar y exigir el cumplimiento de calidad en el control de los productos terminados por parte de nuestro proveedor.

Agradezco la colaboración recibida por todos los accionistas de la Compañía, esperando igual ayuda para el presente año 2015, con el objeto de mejorar las operaciones y situación financiera de la Compañía.

Muy atentamente,



Andrea Casal Aguirre
GERENTE GENERAL

Guayaquil, Septiembre 10 del 2015

