



CORPECEL Cia. Ltda.
Primera Firma en Automatismos

Mapasingue calle Tercera Este #132 Casilla 9196
Telefax: 593 4 2353432 Base celular: 093220089
Teléfonos: 2 350949 – 2351544 – 2353842
Base celular: 093220089
R.U.C. 0992355425001
e-mail: corpecel@gve.satnet.net
GUAYAQUIL - ECUADOR

Guayaquil, Marzo 20 de 2008

Señores
**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
CORPECEL CIA. LTDA.**
Presente.

Estimados señores:

Tengo a bien presentar a ustedes el Informe anual de la compañía, cuya responsabilidad administrativa la he ejercido como su Representante Legal durante el año 2007.

ENTORNO POLITICO-ECONOMICO DEL PAIS

Durante el año 2007 se posesionó el nuevo Presidente de la República, entrando en un escenario político de expectativa sin mayores definiciones debido al objetivo de lograr la instalación de una Asamblea Constituyente para la reforma de la Constitución del Estado, como consecuencia de la crisis política del País se manifestó totalmente inestable e insegura.

SITUACION PARTICULAR DE LA COMPAÑÍA

A continuación paso a exponer las situaciones que se han presentado en relación al ejercicio en mención.

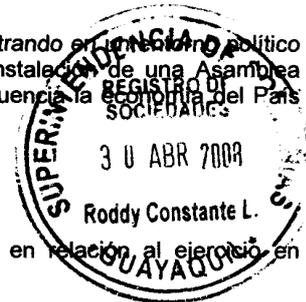
En el área financiera tuvimos la consolidación de la línea de crédito de US\$300,000.00 por parte del Banco Bolivariano, lo cual significó un importante apalancamiento financiero de nuestras operaciones comerciales y de las existencias de inventario. Adicionalmente hemos mantenido la línea de crédito de nuestro principal proveedor General Electric por el valor de US\$100,000.00 a 60 días de la fecha de factura y pudimos conseguir financiamientos de terceros por el valor de \$100,000 a 90 días renovables.

En el área comercial nos hemos mantenido con nuestra política de solicitar anticipos de obra para la fabricación de tableros eléctricos, lo cual también nos aporta con liquidez para poder enfrentar los gastos de importación y de fabricación inmediatos.

En la venta comercial de componentes hemos mantenido la política de crédito a 30 días fecha de factura para materiales que disponemos en stock y en la venta de servicios mantenemos una cobranza prácticamente de contado.

La empresa ha mantenido la gestión durante todo el año para seguir registrándose como proveedor en las distintas empresas privadas y en las Instituciones, política que continuaremos en el año 2008.

El año 2007 tuvo los siguientes resultados comerciales:



RUBROS	VALOR US\$	PORCENTAJE
COMPONENTES ELECTRICOS INDUSTRIALES	\$ 251,665.00	21%
PROYECTOS	\$ 397,116.18	34%
TABLEROS VARIOS	\$ 144,502.38	12%
PLANTAS ELECTRICAS Y SERVICIO DE MANTENIMIENTO	\$ 252,440.80	21%
VENTAS A LA LLAVE (PROYECTOS, TABLEROS, SERVICIOS)	\$ 138,022.25	12%
TOTAL	\$ 1,183,746.61	100%

El promedio de venta mensual fue de \$98,645.55 que comparado con el año anterior que fue de \$124,000.00, tuvimos un decrecimiento de un 20.45%.

Dada la situación política-económica que vivió el país durante este ejercicio nuestros Clientes industriales demoraron en poner órdenes de productos como tableros y proyectos por lo tanto tuvimos recepción de órdenes prácticamente en los últimos 5 meses del año, lo cual trajo consigo la demora normal del proceso de importación y de producción quedando una facturación importante para el año 2008 en el orden de \$765,378.48 de los cuales \$412.299.00 corresponden a ventas de generación y \$259,484.00 corresponden a proyectos y tableros varios.

Con respecto al Inventario físico en bodegas terminamos con una cifra de alrededor de US\$435,454.00 que comparado con el año anterior de US\$250,000.00 hemos podido incrementar en un 74%. El incremento de inventario se debe principalmente a la importación de productos necesarios para cumplir con los proyectos contratados que se alcanzaron a facturar y con los que se deberá facturar durante los primeros meses del año 2008. Todavía la Gerencia piensa que los Inventarios son insuficientes para poder tener un crecimiento de ventas.

La cartera de Clientes alcanzó la cifra de US\$67,060.26 que se produce con las ventas de recuperación a corto plazo lo cual está dentro de nuestras proyecciones.

Con respecto al pasivo Bancario el Balance refleja un nivel de endeudamiento que venimos manteniendo por el período de 2 años con líneas de crédito concedidas con cupos renovables cada 3 meses, lo cual sigue siendo necesario para poder tener capital de trabajo. Para el año 2008 proyectamos seguir operando con la Banca hasta realizar un nuevo aumento de capital.

Con respecto al patrimonio de la empresa, debido a la provisión para aumento futuro de capital por el valor de \$381,807.44 se ha podido enjugar las pérdidas de los ejercicios anteriores del 2004, 2005 y las actuales del 2007.

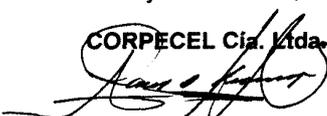
Las pérdidas del año 2007 alcanzaron el monto de US\$142,749.84.

Las expectativas para el año 2008 a pesar de la situación política e inestabilidad que vive el Ecuador, las mantenemos optimistas, esperando alcanzar una cifra de venta superior a US\$2,000,000.00 que nos permita tener una mejor participación en el mercado eléctrico-industrial y de la construcción.

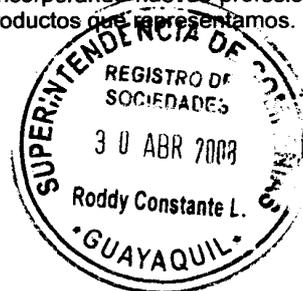
Como parte de nuestra estrategia para alcanzar la cifra antes mencionada hemos planificado una organización comercial a partir del segundo semestre del año 2008 incorporando nuevos profesionales comerciales para las visitas y promociones de nuestros fabricados y productos que representamos.

Sin otro particular, me suscribo.

Muy atentamente,

CORPECEL Cía. Ltda.


Ing. Raúl Velásquez G.
Gerente General



*TdeG.