



CORPECEL S. A.

Primera Firma en Automatismos

OFICINA PRINCIPAL - ALMACEN Y FABRICA EN GUAYAQUIL

Dirección: Cda. Mapasingue Este calle 3ª #132 Casilla N° 9196
Telefax: (593) 4 235 3432 Teléfonos: (593) 4 2351544 / 2353842 / 2350949
Base celular: (593) 9 3220 089

e-mail: corpecel@cve.satnet.net
e-mail: ventas.tableros.proyectos@corpecel.com.ec
e-mail: ventas.equipo@corpecel.com.ec
e-mail: ventas.servicios.tecnicos@corpecel.com.ec

RUC: 0992355425001
GUAYAQUIL - ECUADOR



**Authorized Distributor
Authorized OEM**



Guayaquil, Abril 29 de 2010

Señores
**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
CORPECEL S. A.**
Presente.

Estimados señores:

Tengo a bien presentar a ustedes el Informe anual de la compañía, cuya responsabilidad administrativa la he ejercido como su Representante Legal durante el año 2009.

ENTORNO POLITICO-ECONOMICO DEL PAIS

Durante el año 2009 la economía del País siguió siendo inestable e insegura como en el año 2008. El sector industrial no ha realizado inversiones importantes.

SITUACION PARTICULAR DE LA COMPAÑÍA

A continuación paso a exponer las situaciones que se han presentado en relación al ejercicio en mención.

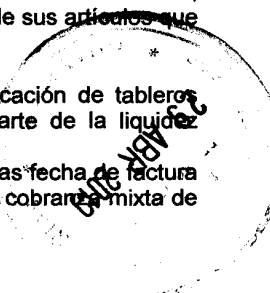
Como en los ejercicios económicos de los años 2007 y 2008 hemos seguido manteniendo la línea de crédito de \$300,000.00 por parte del Banco Bolivariano y hemos mantenido nuestro crédito con nuestro principal proveedor del exterior General Electric por el monto de \$100,000.00 a 60 días de la fecha de factura.

En el área comercial hemos atendido la recepción de solicitudes de compras y presupuestos de productos eléctricos y tableros industriales, así como de equipamiento.

En el año 2009 hemos iniciado nuestro acercamiento al mercado del sector hidroeléctrico Ecuatoriano, habiendo realizado un acuerdo con la compañía DELTA-DELFINI para de forma conjunta atender a este sector que actualmente tiene varios proyectos para potencias menores. Conjuntamente logramos la concesión de un proyecto para el Concejo Provincial del Carchi con la empresa Hidromira en la cual DELTA suministra la turbina con el equipamiento mecánico y CORPECEL suministra el equipamiento eléctrico y su instalación para una potencia de 1MW.

En el área comercial hemos definido una estrategia con la empresa CIRCUTOR quien tiene actualmente para el territorio Ecuatoriano un ejecutivo de promoción para apoyar la venta de los Distribuidores, siendo Corpecel un distribuidor que puede canalizar ventas de una importante gama de sus artículos que tengan aplicación de ingeniería y fabricación de tableros eléctricos.

Hemos continuado con nuestra política de solicitar anticipos de obra para la fabricación de tableros eléctricos, proyectos e importaciones expresas, lo cual nos proporciona buena parte de la liquidez necesaria para poder enfrentar los gastos de importación y de fabricación inmediatos. En la venta comercial de componentes hemos mantenido la política de crédito a 30 días fecha de factura para materiales que disponemos en stock y en la venta de servicios mantuvimos una cobranza mixta de contado y crédito a la terminación de obras.



La empresa ha mantenido la gestión durante todo el año para seguir registrándose como proveedor en las distintas empresas privadas y en las Instituciones, política que continuaremos en el año 2010, así como la intervención en los concursos públicos del Estado mediante las subastas electrónicas inversas.

El año 2009 tuvo los siguientes resultados comerciales:

RUBROS	VALOR US\$	PORCENTAJE
COMPONENTES ELECTRICOS INDUSTRIALES	\$ 250,413.58	18%
PROYECTOS	\$ 495,011.90	35%
TABLEROS VARIOS	\$ 109,853.93	8%
PLANTAS ELECTRICAS Y SERVICIO DE MANTENIMIENTO	\$ 72,444.00	5%
VENTAS A LA LLAVE (PROYECTOS, TABLEROS, SERVICIOS)	\$ 326,894.80	23%
SERVICIOS TECNICOS DE GENERACION	\$ 131,134.34	9%
SERVICIOS ELECTRICOS DE INSTALACION	\$ 29,649.99	2%
TRANSFORMADORES Y OTROS EQUIPOS	\$ 0.00	0%
TOTAL	\$ 1,415,402.54	100%

El promedio de venta mensual fue de \$117,950.21.

Es importante indicar que en el año 2009 la venta de proyectos eléctricos fue mucho menor debido al estancamiento de la economía industrial, la falta de inversión repercute directamente en la cifra de venta.

En el último trimestre del año 2009 pudimos captar órdenes relacionadas con proyectos eléctricos y fabricación de tableros que pasan al 2010 para ser facturados en el período del primer semestre en un monto de \$446.455.78.

Hemos concluido el año 2009 con un inventario de materia prima y productos terminados en el orden de \$491,843.60 que básicamente radica en las mercaderías importadas que son requeridas para poder cumplir con las contrataciones del último trimestre más inventario básico para la atención de solicitudes a Clientes.

La cartera de Clientes alcanzó la cifra de US\$67,679.39 que se produce con las ventas de recuperación a corto plazo lo cual está dentro de nuestras proyecciones.

Con respecto al pasivo Bancario de corto plazo, el Balance refleja un nivel de endeudamiento menor con el Banco Bolivariano que termina con \$135,000.00 a fines del 2009, habiendo sido necesario realizar préstamos a nuestra filial La Llave para cumplir con los niveles de financiamiento que requerimos.

Para el año 2010 se tiene el plan de cambiar el pasivo de corto plazo por un pasivo de largo plazo a 3 años con una Institución Financiera local.

Con respecto al patrimonio de la empresa, se implementó el aumento de capital a \$400,000.00 siendo actualmente el patrimonio neto \$155,812.72 después de rebajar las pérdidas de los ejercicios anteriores y la pérdida del año 2009 que ascendió a \$81,686.74.

Las expectativas para el año 2010 a pesar de la situación política e inestabilidad que vive el Ecuador, las mantenemos optimistas, esperando alcanzar una cifra de venta superior al US\$2,300,000.00 cuyas principales líneas de productos sean proyectos, tableros, servicios técnicos y comercialización a través de La Llave, que nos permita tener una mejor rentabilidad del ejercicio y una mejor participación en el mercado eléctrico-industrial y de la construcción. No descartamos la posibilidad de realizar ventas de generación que contribuyan a incrementar la cifra global mejorando la rentabilidad.

Sin otro particular, me suscribo.

Muy atentamente,

CORPECEL S.A.

Ing. Raúl Velásquez G.
Gerente General



*TdeG.