INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES DE LA ADMINISTRACIÓN DE PROTECO COASIN S.A. A LOS ACCIONISTAS POR EL EJERCICIO FISCAL 2017

Señores Accionistas:

Me complace poner en su consideración el informe de labores de la Administración de la compañía PROTECO COASIN S.A; por el ejercicio económico 2017.

I. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Los inicios del año 2017 parecían tener una buena perspectiva y esta Administración hizo un arduo trabajo junto al equipo gerencial con la meta de recuperar los ingresos y las ventas conseguidos al menos en el año 2016. Como se esperaba el año 2017 fue un año de lenta recuperación donde aún se mantenía la recesión y crisis a nivel nacional que se ha venido generando desde el año 2015. La elección del nuevo Presidente generó mucha expectativa para un cambio en políticas públicas y una apertura y diálogo con el sector privado.

Durante los primeros meses del 2017 la expectativa de cambio de gobierno hizo que nuestra estrategia de largo plazo permanezca pausada, en "stand by" hasta conocer el rumbo que iba a tomar nuestro país. Esto se notó también en todos los mercados pues, tanto las empresas públicas en sus compras gubernamentales como las compañías privadas fueron muy cautos en sus inversiones. La conclusión en la aplicación de las sobretasas aduaneras a mediados de año, nos dio la posibilidad de incrementar nuestras órdenes de stock lo cual produjo un impulso importante dentro de la generación de nuestra facturación. A partir de Junio hubo una reactivación tanto el en sector privado como el público y todos los proyectos represados comenzaron a fluir. Esto causó una mejora sustancial para el cierre de nuestras ventas, lo cual se reflejó a fines del año. El año terminó muy positivo pues, hubo un crecimiento en ingresos mayor al 40%.

Se han realizado varios cambios en la estrategia de crecimiento como la contratación a un nuevo ingeniero para brindar soporte en la línea de instrumentación, cambio en la plataforma de servicios de Polycom a Zoom y la obtención de una línea de instrumentación en el área educativa, la línea LEYBOLD. El primer cambio ha sido muy favorable donde hemos incrementado nuestra atención al cliente y el apoyo del soporte técnico para todas nuestras líneas de instrumentación. El cambio de plataforma de Polycom a Zoom se ha dado para ser más eficientes y mejorar los márgenes de contribución en la facturación en la línea de servicios de videoconferencias. Se obtuvo la línea LEYBOLD para instrumentación científica en el área educativa y se espera que esta área se desarrolle y comercialice el próximo años posicionándose en el mercado.

INFORME POR LÍNEAS

FLUKE: Continuó siendo nuestro fundamento para la comercialización diaria de productos a través de los canales de distribución localizados en ciudades importantes de nuestro país. Se participó en la Edición 2017 de Ecuacier que es la Feria de Empresas Eléctricas que nos permitió continuar concretando importantes proyectos para ventas directas en esa área.

ANRITSU: Esta marca Japonesa tiene ya 130 años en el mercado, desafortunadamente sus productos en el área de fibra óptica no están totalmente actualizados por lo que nos vimos en

la necesidad de buscar una línea alternativa. De todas maneras Anritsu sigue siendo líder en sus productos de R.F. y son estos los que se impulsaron para el cierre de proyectos.

SHINEWAY: La necesidad de contar con una línea que cumpla con las especificaciones actuales de nuestros clientes en el campo óptico nos hizo optar por esta marca. Se trajo un equipo de DEMO para hacer demostraciones y participamos en concurso de precios.

INFOVISTA: Se continuó trabajando para dar el soporte de los contratos que tenemos abiertos con esta línea. Se implementó una nueva modalidad para trabajar en conjunto con otra empresa TEST QUALITY para la provisión de servicios de Tickets (Contrato de 3 años).

POLYCOM: Los proyectos han disminuido notablemente con respecto a la provisión de sistemas completos de videoconferencia, seguimos atendiendo a los clientes antiguos a través de comercialización de soporte. Se ejecutaron un par de proyectos para provisión de equipos, sin embargo, no existieron proyectos para comercializar servidores.

SERVICIO DE VIDEOCONFERENCIA: La escasez de proyectos de servidores produjo que introduzcamos cambios a los servicios de videoconferencia con la finalidad de optimizar los costos de los mismos. La estrategia es comenzar la migración a una nueva plataforma lo cual se espera disminuirá notablemente los gastos operativos.

LEYBOLD: Se obtuvo la representación de esta línea que es muy reconocida dentro del ámbito educativo.

Cerramos el año 2017 con una utilidad total luego de impuestos y obligación a los trabajadores de US$ 59.998,10 dólares. La situación financiera de la compañía se analizará en detalle más adelante conforme lo reflejan los estados financieros.

Los estados financieros que serán presentados a la Junta General Ordinaria de Accionistas próxima a reunirse, se han realizado bajos las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) y las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) de acuerdo con las disposiciones de la Superintendencia de Compañías.

2. DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Esta Administración ha dado fiel cumplimiento a todas las disposiciones determinadas en las actas de Junta General de Accionistas realizadas durante el año, y en las cuales asistieron todos los accionistas inscritos, por sus propios derechos o a través de representación formal como lo manda la ley y los estatutos. También puede manifestar que las operaciones de la Compañía han cumplido con el objeto social establecido en los estatutos y en la Ley.

3. HECHOS EXTRAORDINARIOS

Durante el ejercicio fiscal 2017, no se registraron hechos extraordinarios que se consideren destacables o susceptibles de revelar en el presente informe.

4. SITUACIÓN FINANCIERA

Como se puede observar en el cuadro que sigue, existen las siguientes variaciones significativas respecto al año 2016. Las Cuentas por Cobrar a Clientes incrementaron en un 276.14% debido a una venta relacionad a INDRA SISTEMAS S.A. de España por US$ 880.000,00 dólares. Las

Otras Cuentas por Cobrar disminuyeron debido a la recuperación de anticipos de proveedores y hubo un incremento de 74.86% en Impuestos Corrientes relacionado al incremento en las Ventas durante este periodo y cadencia de resultados obtenidos. El Total de Activos de la compañía incremento en un 9.1% debido principalmente a asuntos referidos previamente. Las Cuentas por Pagar Relacionadas incrementaron en un 89.26% debido a los prestamos de empresas relacionadas para financiar el flujo operativo de la compañía. Los Prestamos Bancarios disminuyeron en un 59.40% debido a la cancelación del préstamo con el Helm Bank y un abono al préstamo con Produbanco. Este año la suma de Anticipos a Clientes disminuyo en comparación con periodo anterior llegando a un total de US$ 311.217,45 principalmente relacionado a anticipos del cliente CELEC EP. Uno de los cambios más significativos en los Pasivos se debe al incremento de 61.53% en la cuenta de Jubilación Patronal y Bonificación Por Desahucio debido al ajuste de cálculos actuariales de años previos los cuales no son de exigibilidad inmediata. En general el Pasivo Total se incremento en un 15.87% por lo mencionado previamente. Los Ingresos Totales incrementaron en un 40.68% y se mantuvo el mismo índice de 68% en el costo de venta. El Patrimonio de la compañía disminuyo en un 29.4% debido a la acumulación de perdidas las cuales incrementaron por la perdida del periodo anterior y debido a todo lo previamente mencionado la compañía obtuvo una utilidad neta de US$ 59.988,10 dólares luego del impuesto a la renta y la participación de los trabajadores.

PROTECO COASIN S.A.
BALANCE DE SITUACION FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017
(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América)

ACTIVOS	2016	2017	% DE VARIACIÓN 2016/2017
EFECTIVO	US$ 287.835,29	US$ 56.995,01	- 19.80 %
CUENTAS POR COBRAR – CLIENTES	303.171,89	1.140.358,74	376.14 %
OTRAS CUENTAS POR COBRAR	246.974,61	32.880,37	- 13.31 %
INVENTARIOS Y MERCADERÍA EN TRÁNSITO	814.590,64	773.951,47	- 95.01 %
IMPUESTOS CORRIENTES	94.375,71	165.023,82	174.86 %
PROYECTOS EN DESARROLLO	88.294,12	41.129,56	- 46.58 %
GASTOS ANTICIPADOS	348,94	1.151,52	330.00 %
PROPIEDAD MOBILIARIO Y EQUIPOS Y VEHÍCULOS, NETO	808.968,67	754.819,28	- 93.30 %
ACTIVOS FINANCIEROS EN INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO	1,891,84	1.891,84	0 %
INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS	368.477,00	368.477,00	0 %
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES	68.468,15	29.650,18	- 43.30 %
TOTAL ACTIVOS	**US$ 3.083.396,86**	**US$ 3.366.328,79**	**109.17 %**
PASIVOS			
PROVEEDORES	US$ 709.913,79	US$ 1.224.085,03	172.43 %
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS	258.861,09	489.926,88	189.26 %
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	54.691,20	22.418,85	- 40.99 %
BENEFICIOS SOCIALES	6.344,56	21.761,89	343.00 %
IMPUESTOS Y APORTES POR PAGAR	76.126,44	153.829,10	202.07 %
PRÉSTAMOS BANCARIOS	102.702,12	41.701,14	- 40.60 %
PRÉSTAMOS RELACIONADOS A LARGO PLAZO	282.509,59	203.988,01	- 72.20 %
PRÉSTAMOS BANCARIOS A LARGO PLAZO	64.006,59	22.305,85	- 34.85 %
ANTICIPOS DE CLIENTES	686.040,38	311.217,45	- 45.36 %
JUBILACIÓN PATRONAL Y BONIFICACIÓN POR DESAHUCIO	273.197,15	441.314,42	161.53 %
PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS	113.052,20	111.866,45	- 98.95 %
TOTAL PASIVOS	**US$ 2.627.463,51**	**US$ 3.044.424,07**	**115.87 %**
PATRIMONIO			
CAPITAL SOCIAL	US$ 482.000,00	US$ 482.000,00	0 %
RESERVA LEGAL	108.963,69	114.844,93	105.40 %
SUPERÁVIT POR REVALUACIÓN DE PROPIEDADES	412.094,95	412.904.95	0 %
PERDIDAD ACUMULADAS	(329.649,34)	(741.963,02)	(225.07 %)

RESULTADOS UTILIDAD (PÉRDIDA) DEL EJERCICIO LUEGO DE IMPUESTOS, PARTICIPACION DE TRABAJADORES Y RESERVA LEGAL		(218.285,95)		54.116,86	-
TOTAL PATRIMONIO	**US$**	**455.933,35**	**US$**	**321.903,72**	**- 70.60 %**
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	**US$**	**3.083.396,86**	**US$**	**3.366.328,79**	**109.17 %**

PROTECO COASIN S.A.
ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017
(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América)

		2016		2017	% DE VARIACIÓN 2016/2017
INGRESOS	**US$**		**US$**		**%**
VENTAS BIENES		1.875.015,34		2.893.490,75	154.32 %
VENTAS SERVICIOS		455.541,41		1.292.926,21	283.82 %
VENTAS SERVICIOS LOGÍSTICA EXTERIOR		770.470,63		267.165,70	- 34.67 %
VENTAS COMISIONES		27.000,00		6.410,75	- 23.74 %
OTRAS VENTAS		65.331,59		32.370.57	- 49.55 %
TOTAL INGRESOS	**US$**	**3.193.358,97**	**US$**	**4.492.363,98**	**140.68 %**
COSTOS					
COSTOS BIENES	**US$**	1.360.555,93	**US$**	2.227.252,66	163.70 %
COSTOS SERVICIOS		222.226,28		677.163,90	304.72 %
COSTOS SERVICIOS LOGÍSTICA EXTERIOR		546.485,41		109.874,69	- 20.10 %
COSTOS COMISIONES		0,00		3.739,49	100 %
COSTOS OTRAS VENTAS		370,06		7.907,34	2136.77 %
OTROS COSTOS		24.171,70		5.275,62	- 21.82 %
TOTAL COSTOS	**US$**	**2.153.809,38**	**US$**	**3.020.662,46**	**140.24 %**
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	**US$**	**1.039.549,59**	**US$**	**1.471.701,52**	**141.57 %**
GASTOS					
GASTOS DEL PERSONAL	**US$**	1.029.521,66	**US$**	811.255,18	- 78.80 %
GASTOS GENERALES		341.261,83		540.882,99	158.49 %
TOTAL GASTOS	**US$**	**1.370.783,49**	**US$**	**1.352.138,17**	**- 98.64%**
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					
OTROS INGRESOS NO OPERATIVOS	**US$**	180.428,76	**US$**	7.955,72	- 4.40 %
OTROS EGRESOS NO OPERATIVOS		19.231,28		34.277,03	178.23 %
RESULTADO EN OPERACIÓN					
15% PARTICIPACIÓN LABORAL	**US$**	0,00	**US$**	13.986,31	100 %
IMPUESTO A LA RENTA		48.249,53		19.257,63	- 39.91 %
RESULTADO INTEGRAL UTILIDAD (PÉRDIDA) NETA DEL EJERCICIO	**US$**	**(218.285,95)**	**US$**	**59.988,10**	-

5. DESTINO DE LAS UTILIDADES

Como se puede ver arriba, la utilidad neta de la compañía fue US$ 59.998,10 luego del impuesto a la renta y la participación a trabajadores, sugiero se destine el porcentaje correspondiente a la reserva legal de la compañía y el saldo se mantenga en resultados acumulados a fin de fortalecer el patrimonio.

6. ESTADO DE CUMPLIMENTO DE LAS NORMAS SOBRE PATRIMONIO INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

La Compañía tiene al día todas las licencias y patentes referentes al uso de Propiedad Intelectual y Derechos de Autor y se han dado instrucciones expresas a sus empleados de que no instalen o adquieran productos o sistemas que no estén debidamente licenciados.

7. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL AÑO 2018.

El año 2018 se perfila como un año de mediana recuperación de la economía ecuatoriana después de casi 3 años de recesión y crisis. Hay mucha expectativa de cambios estructurales en todos los sectores por parte del nuevo gobierno y se esta a la espera de la mejora en precios de barril de petróleo WTI para la reactivación económica.

Internamente se espera un año positivo de recuperación, crecimiento y nuevas oportunidades donde seguiré trabajando en el control de costos y gastos. Continuare a trabajar en diversificar las líneas de negocios que tenemos, invertir en desarrollo y retención de clientes con indicadores claves de cumplimiento y retorno de inversión. Se espera participar y ganar el concurso de fibra óptica de $ 800K que se lanzara en Q3 del 2018. Se continuara el servicio de tickets que es de un contrato de 3 años el cual empezó en el 2017. Se tiene la expectativa de terminar la migración a una nueva plataforma de video conferencias con lo cual se espera disminuirá notablemente los gastos operativos y también ser mas competitivos con esta nueva plataforma. Y por ultimo seguimos en la promoción de la nueva línea educativa y se buscara la creación de proyectos que se esperan empiecen a cristalizarse en Q4 y en el 2018.

Atentamente,

Sebastián A. Freile Gómez
PRESIDENTE

Quito, Julio del 2018