

## INFORME DEL PRESIDENTE DE CORECTAGUA SA, AÑO 2011

A los señores accionistas de la compañía Corectagua SA y como Presidente de la empresa, presento a continuación el informe de labores del ejercicio económico del año 2011

El año 2011 se volvió a caracterizar por un incremento permanente de la demanda de corozo en el mercado internacional. En este contexto se logro concretar varios negocios con clientes antiguos de la compañía y con nuevos que se desarrollaron en el transcurso del año. Las ventas principalmente se destinaron al mercado chino, seguidas del mercado europeo. También se logro diversificar las ventas a otros mercados como Japón, Korea y México. El total de ventas de la compañía en el ejercicio económico del año 2011 fue de usd 1527820,54.

El trabajo de la empresa se centro básicamente en la parte comercial. Esto es la compra y venta de producto final a varios proveedores del mercado local y la posterior selección y empaque para cumplir con las exigencias del mercado internacional. Iniciamos también con una pequeña producción propia que ayudo en algunos casos a completar despachos que incluían medidas especiales que los clientes demandan.

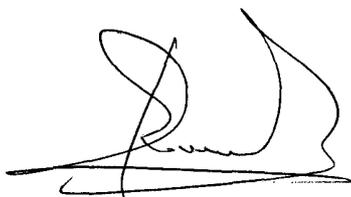
Como era de esperarse este incremento de la demanda trajo consigo un aumento permanente de los precios de compra del producto en el mercado interno, lo que produjo una disminución permanente del margen de rentabilidad. El mercado nacional se torno demasiado inestable. Esperamos que esto se normalice en el corto tiempo y nos permita concretar negocios a mediano plazo, pues los clientes necesitan condiciones estables para el normal desarrollo de sus actividades.

Para financiar esta actividad creciente de las ventas y compras, se necesitaron siempre mayores cantidades de recursos financieros que provinieron en una gran proporción de los mismos clientes puesto que se logro anticipos importantes en cada negociación. También se necesitaron nuevos préstamos privados de corto plazo conseguidos por la administración, los mismos que fueron totalmente pagados, en la medida que el flujo de caja lo permitió. A final del año se cubrió todos estos nuevos compromisos. Otra fuente de financiamiento fueron los bancos con los que se renovaron créditos con intereses bajos y con garantía personal de los accionistas.

A fines de año las cuentas por cobrar fueron mínimas usd 567,75.

Terminamos el año acumulando un inventario de producto final importante, que ayudara a cumplir en mejor forma los compromisos futuros de exportación.

Las utilidades de la empresa registraron a fines de año valores positivos para la compañía.

  
Sr. FERNANDO ROMERO  
CC 170179734-0

