

## INFORME DEL PRESIDENTE DE CORECTAGUA SA, AÑO 2008

A los señores accionistas de la compañía Corectagua SA y como presidente de la empresa, presento el informe de labores correspondiente al ejercicio económico del 2008

- La pérdida de competitividad del dólar frente al euro a desembocado en una baja sustancial de pedidos de Europa y por tanto una pérdida de clientes.. Podría intentarse seguir haciendo negocios, pero con descuentos de precios grandes, que es imposible concederlos, ya que internamente en el país los costos han subido y se ha tornado imposible recuperarlos. Cada vez es mas difícil comercializar el producto, puesto que hay que seguir asumiendo los cambios en los costos de producción internos, ante una muy baja respuesta de la demanda internacional ante incrementos de los precios de los productos que exportamos. Sin embargo de esto se ha logrado mantener clientes en Europa, específicamente Turquía, pero haciendo despachos de producto de tercera calidad. Se han realizado muchos esfuerzos para diversificar la cartera de clientes, habiendo negociado con una nueva empresa china importantes despachos de nuestro producto, logrado con descuentos moderados en los precios de exportación. Las ventas totales en el año ascendieron a usd 386585,00.
- La empresa casi totalmente ha dejado la fabricación del producto y se ha dedicado a su comercialización tanto en el mercado interno como externo. El personal de planta y administrativo es el mínimo necesario para comprar, seleccionar, empacar y despachar el producto al exterior. Por tanto los mayores gastos son los de compra del producto en el mercado local, con dificultades permanentes, puesto que las adquisiciones son a pequeños productores que no tienen capacidad para dar financiamiento y que por lo general exigen adelantos de dinero para cumplir en la mayoría de los casos parcialmente con sus compromisos.
- Se han recuperado totalmente las cuentas por cobrar de la compañía que quedaron pendientes en el ejercicio económico del 2007.
- Las negociaciones con clientes se han dado sobre la base de exigir siempre que se pueda un adelanto importante cuando se confirma el pedido. Esto ha permitido tener una base de recursos para iniciar de buena forma las compras en el mercado local. Las necesidades de recursos adicionales han sido cubiertas temporalmente con préstamos del accionista y en mayor cuantía por préstamos bancarios que se obtuvieron con garantía del accionista.
- Una importante cantidad de recursos se utilizaron para cubrir prestamos pequeños que se tenía con tarjetas de crédito y sobre todo para cancelar parcialmente a los socios por prestamos que habían realizado años anteriores y para cubrir los compromisos bancarios ante vencimientos de los créditos.
- De un último despacho efectuado a finales del año 2008 queda un saldo importante de recursos por cobrar de usd 73987,00, del cliente que se ha convertido en el principal comprador y que tiene excelentes referencias comerciales. Estos recursos permitirán cubrir con holgura todos los compromisos que tenemos con nuestros proveedores, que finalmente ante un aumento importante de nuestras compras nos han dado algo de financiamiento.
- Resultados del ejercicio 2008, una utilidad positiva razonable.



E. FERNANDO ROMERO  
CC. 170179734-0

