

ACEITES SULFONADOS Cía. Ltda.

INFORME A LOS ACCIONISTAS DE LA FIRMA ACEITES SULFONADOS CIA.LTDA.

Señores Accionistas:

En esta reunión analizaremos los Resultados del Ejercicio Económico del año 2006, los documentos fueron entregados anteriormente a los Socios.

Los índices financieros que les indicamos a continuación demuestran que la fábrica tiene una gran solvencia económica, resultado de las decisiones que oportunamente ha tomado la Gerencia y la Presidencia,

1 RAZON CORRIENTE	Activo Corriente	466,965.31	1.81
	Pasivo Corriente	257,951.41	
2 PRUEBA ÁCIDA	Activo Corriente- Inventario	239,829.79	0.93
	Pasivo Corriente	257,951.41	
3 MARGEN NETO DE UTILIDAD	Utilidad Neta	143,801.59	18.59
	Ventas	773,172.45	
4 RENDIMIENTO PATRIMONIO	Utilidad Neta	143,801.59	35.55
	Patrimonio	404,444.94	
5 RENDIMIENTO DE INVERSIÓN	Utilidad Neta	143,801.59	21.70
	Activo	662,396.35	

La deuda por préstamos de socios se ha reducido a US\$ 180.000,00, seguiremos abonando a esta cuenta durante este año.

Las ventas han mejorado en un 16.28% respecto al año anterior y las utilidades se han incrementado de US\$ 121.392.93 a US\$ 143.801.59, estamos controlando los costos de las materias primas, cuidamos de no tener stocks improductivos, además hemos eliminado de nuestra lista los productos que no son rentables.

ACEITES SULFONADOS Cía. Ltda.

-2-

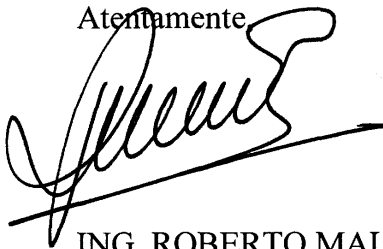
Con respecto a los cobros, solamente tenemos un problema con Tenería Palmay que se declaró en quiebra y nos quedó debiendo la cantidad de US\$ 3.463.99 esta cuenta se entregó a un abogado en la ciudad de Riobamba para que se encargue de cobrar, lamentablemente hasta ahora no se ha podido recuperar esta deuda, en este año daremos de baja esta cuenta.

Las otras fábricas tanto textiles como curtiembre están pagando en los plazo previstos.

Desde el mes de octubre del 2006 comenzamos a tener problemas con la importación de almidón de maíz desde Colombia, debido a que en Estados Unidos y otros países están usando el maíz para producir etanol, lo que ha provocado un aumento en el precio de más del 60% y las entregas fueron limitadas, gracias a nuestras previsiones de tener un stock para 4 meses pudimos trabajar sin problemas, para el mes de enero del 2007 la entrega del almidón se ha normalizado, sin embargo el precio continúa alto, por esta razón hemos tenido que subir el precio de los productos para engomado desde el 1º de febrero del 2007.

En cuanto a los pronósticos de venta para este año tanto en la industria textil como en la del cuero, creemos que no serán buenos, no obstante nuestro objetivo es mantenernos con los rendimientos y las ventas similares a las del año 2006.

Atentamente



ING. ROBERTO MALO
GERENTE

