



QUIMICA ARISTON ECUADOR C. Ltda.

Planta y Oficina Comercial:
Panamericana Norte Km. 6 1/2, Joaquín Manchano OF-209 y Francisco García
Tells. Planta: (593-2) 2470 985 / 2470 984 / 2470 984 • e-mail: quimicaariston@ariston.com
Tells. Ofc. Comercial: (593-2) 3500-271 / 2474-772 • Cel: 0997 060 261 / 0994 475 528 • e-mail: qvventas@ariston.com
QUITO - ECUADOR
www.quimicaariston.com

Quito, 15 de marzo del 2019

INFORME DE GERENCIA 2018

Tengo el agrado de dirigirme a ustedes, para informarles las actividades de la Empresa a la cual represento, correspondiente al año 2018.

En el mes de febrero 2018 hemos tenido un importante ingreso no operacional por las ventas de las dos marcas: Relimex y Urex; esto ha contribuido a mejorar nuestros flujos en forma importante para poder solventar pagos pendientes a nuestros proveedores locales y del exterior. Si bien se han vendido estas dos marcas continuamos fabricándolas para la empresa que nos la ha adquirido y esto nos representa un ingreso importante adicional.

A principios del 2018 se ha efectuado una reingeniería en el personal del área administrativa para mejorar el clima laboral por lo que hemos incurrido en gastos importantes en este sentido, pero a largo plazo tendremos un ahorro considerable que se podrá evidenciar desde el próximo año.

Nuestras ventas respectivamente con el año anterior fueron afectadas principalmente por el sistema de fijación de precios techos, lo que continúa impactando en forma negativa para poder aspirar a obtener rentabilidad por las ventas de nuestros productos.

Con este panorama lastimosamente hemos tenido una pérdida en este ejercicio económico de \$ 241,065.81 (DOSCIENTOS CUARENTA Y UN MIL SESENTA Y CINCO CON 81/100 DÓLARES) las cuales esperamos poder recuperarlas en el año 2019. Aspiramos conseguir este objetivo lanzando una línea de productos oftálmica en el primer semestre el nuevo año, así como también productos de venta libre.

A pesar de los resultados negativos obtenidos puedo indicar que nuestros gastos operacionales han tenido una disminución del 26%, gracias a que hemos tomado medidas de austeridad en los gastos administrativos y de ventas.

Por último, me es grato informar que hemos lanzado durante este año el producto Erika como un antiácido y continuamos reafirmando las ventas de los productos Doitrex que es un producto analgésico y Tamiflex que es un antiinflamatorio para las articulaciones. Estamos muy optimistas en este sentido ya que se han creado las bases con los lanzamientos de futuros productos para volver a tener resultados positivos.

Agradecemos una vez más vuestra amable atención y pongo a disposición el presente informe.

Muy atentamente,

QUIMICA ARISTON ECUADOR C. LTDA.
ELIZABETH HAHN
Gerente General

