

Mejía, 21 de marzo del 2017

INFORME DE GERENCIA

PARA: JUNTA UNIVERSAL DE ACCIONISTAS DE WASCORP S.A.

La Gerencia general de la compañía WASCORP S.A., representada por mi persona se complace en presentar el presente informe sobre el estado financiero, laboral y de nuevos alcances y proyectos que se han realizado en la compañía correspondiente al ejercicio fiscal 2016.

Es grato para mí informar que estamos cumpliendo con satisfacción nuestras expectativas en lo que se relaciona a Producción y ventas de los productos tradicionales y nuevas formulaciones, así mismo se ha incrementado la exportación de nuestros equipos especialmente a un nuevo cliente en Bogotá Colombia, que a significado para nosotros un gran expectativa de poder ofrecer nuestro técnica, profesionalismo y nuestros productos al exterior, también hemos considerado incrementar la importación de materias primas y nuevos productos, como son los difusores que realmente estamos seguros representara una nueva alternativa para nuestro negocio. Las estrategias de ventas implementadas, como mejorar la asistencia técnica a nuestros clientes y de invertir en un nuevo profesional Ingeniero Químico conjunta mente con los Ingenieros Electrónicos en automatización y control ha mejorado muchísimo nuestra imagen y nos hemos nutrido de nuevos conocimiento incrementando así un mejor servicio y más completo a nuestros clientes, nos ha dado buenos resultados por lo que hemos logrado dar mayor seguridad a nuestros clientes y por ende tener mejor estabilidad con ellos. En cuanto a nuestro servicio de Taller o mantenimiento no solo lo hemos requerido para nuestras instalaciones y equipos si no que también hemos logrado incrementar este servicio para nuestros clientes y con nuestro propio personal estamos realizando algunas instalaciones de sistemas relacionados con nuestro trabajo con esto logramos ampliar y variar más nuestras opciones de negocios al poder comercializar el servicio y productos que generan estos mantenimientos. En este año en nuestro taller hemos realizado algunos equipos complementarios para nuestros proyectos, hemos equipado con herramienta moderna y con esto hemos logrado abaratar costos en los equipos los cuales nos ha permitido ser más competitivos, evidenciando así un gran adelanto en nuestros objetivos.

Las ventas logradas este año en general, se aumentaron considerablemente y por primera vez hemos superado el millón de dólares en ventas anuales. El rublo de mayor crecimiento ha sido la venta de plantas de tratamiento de aguas, equipos industriales, Reingeniería de plantas por lo que tomaremos muy en cuenta, para este próximo año

seguir incursionando con más fuerza por este campo. Se ha realizado algunas inversiones como: Mantenimiento y adecuación de nuestros equipos y lugares de trabajo, se diseñó y construyó una lavadora de canecas, mejorando así el trabajo de los operadores.

También quiero señalar que este Año ya se nos emitió la Licencia Ambiental, para lo cual hemos cumplido con todos sus requisitos, entre ellos tenemos: Uso de suelo, permiso de funcionamiento de los Bomberos de Mejía, Plan de contingencia, Patente municipal y principalmente que seguimos invirtiendo en mejorar la instalación de la planta de tratamiento de aguas para recuperar el agua residual de nuestros procesos y apoyar a la descontaminación del ambiente. Este logro alcanzado nos llena de orgullo y satisfacción ya que dentro de nuestro campo, y tamaño de empresa somos uno de los primeros en obtener esta licencia

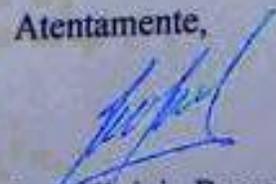
En cuanto a nuestros aspectos sociales queremos indicar que seguimos el Comité de seguridad y salud, como también hemos realizado nuestro reglamento interno de seguridad y salud en el trabajo el cual ha sido aprobado y registrado por el Ministerio de Relaciones Laborables. En este año hemos sufrido la renuencia de algunas personas entrenadas para nuestro trabajo, pero hemos superado contratando nuevas y entrenando este personal que ha rendido de mejor manera por lo que en este aspecto nos sentimos muy satisfechos. También es satisfactorio recalcar que ante tan lamentable suceso del terremoto ocurrido en meses anteriores, nuestra empresa no dudo en colaborar con nuestra gente de Manabí y se envió por tres ocasiones ayuda especialmente agua tratada para bebida.

Financieramente y operacionalmente nos hemos desarrollado normalmente, sin haber tenido problemas económicos. Estamos al día en nuestras obligaciones tributarias y con el IESS. Las cuentas por cobrar superan a las cuentas por pagar y nuestro flujo de caja en bancos es suficiente para realizar nuestras operaciones, Según el balance presentado nos hemos mantenido a la alza en ventas y ganancias se han incrementado en comparación al año pasado, lo que ha significado para nosotros una mayor utilidad. Estos resultados nos demuestran que nuestras políticas están funcionando y vamos para adelante

También estamos cumpliendo con nuestra expectativa de seguir importando directamente nuestra materia prima, y bombas dosificadoras PULSAFEEDER que significa para nosotros un ahorro en costos de producción, y equipos.

En fin considero que el año 2017 a pesar de incrementos de salarios, salida e ingreso de personal y otros gastos fue bueno y satisfactorio para nosotros sin que se nos presente dificultades, en términos generales, la situación de la empresa para este año esta dentro de las expectativas que se habían planificado.

Atentamente,



Ing. Vinicio Pasaca Rojas.
Gerente General