

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE TECNOQUALITY S.A

Riobamba, 20 de Junio del 2017

Señores:

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE TECNOQUALITY S.A.

De mis consideraciones:

Me es grato dirigirme a Ustedes, en mi calidad de **GERENTE** de la empresa **TECNOQUALITY S.A.** Y dando cumplimiento con las normas legales, estatutarias y reglamentarias vigentes y a lo dispuesto en los Art. 20,23 y 231 de la Ley de Compañías y a la Resolución N° SCVS-DNCDN-2015-003 emitida por la Superintendencia de Compañías y Valores publicada en el Suplemento Registro Oficial N° 469 de 30 de marzo 2015, para presentar el Informe Anual de actividades de la empresa correspondiente al año 2016.

INFORME DE ADMINISTRACIÓN Y OPERACIÓN

"La economía Ecuatoriana depende en buena parte de los ingresos petroleros, desde mediados de 1999 se ha considerado como el primer rubro de exportaciones y uno de los principales patrimonios nacionales, ya que constituye una base indispensable para su desarrollo socio-económico."

Los combustibles tienen una importancia fundamental en el mundo actual y dan un gran poder económico a los países que lo poseen.

El gobierno ha entregado a empresas privadas la comercialización de los combustibles con el lema de la modernización y mejorar los precios para el consumidor en base a la libre competencia.

TECNOQUALITY S.A. Es una empresa ecuatoriana que está en el negocio de comercialización de combustible, satisface las necesidades a nivel industrial, luego de analizar y evaluar el negocio de la Distribución de Combustibles, decidió abrir el mercado y expandir el negocio para lo cuál ha brindado los mejores beneficios a sus clientes dentro de una sana política de negocios, brindando el mejor servicio con cantidades exactas y óptimas.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Frente al compromiso de cumplir con las acciones emprendidas, durante el período 2015 hay eventos que son dignos de mencionar:

El año 2016 significó para nuestra empresa y para el equipo de dirección llegar finalmente a la consecución del objetivo más importante, obtener la autorización de la ARCH para operar como un Centro de Distribución, esto representó iniciar una etapa que requirió poner en práctica estrategias empresariales que nos permitieron alcanzar los objetivos planteados. Esta meta la alcanzamos en el mes de agosto, este inicio significó también poner a punto nuestro Centro de Distribución siendo necesaria la inversión en mejoras de obra civil, implementación de equipos y herramientas entre otros.

Nuestra tarea se ha ido desarrollando en el transcurso del año habiéndose concluido en el mes de Diciembre con la obtención de un crédito que nos ha permitido crecer y afianzarnos como empresa con un beneficio mutuo al poder cubrir la demanda de nuestros clientes y sus necesidades.

Esto ha sido posible con el cumplimiento de actividades enmarcadas en un criterio de desarrollo sostenible y gracias a estos logros ser más competitivos.

ASPECTOS IMPORTANTES DE LA COMPAÑÍA

En el primer trimestre gestionamos y alcanzamos la autorización por parte de la Agencia de Regulación y Control Hidrocarburífero (ARCH) para el funcionamiento del Centro de Distribución.

En los meses siguientes con la Aseguradora Latina se obtuvo la póliza de Garantía y Responsabilidad Civil y con la Aseguradora Confianza la póliza de garantía para asegurar el impacto ambiental en el manejo de combustible dando así cumplimiento a la normativa y demás permisos solicitados.

En el inicio del segundo semestre se dio en calidad de garantía el Centro de Distribución por la firma del contrato de comercialización del combustible con la empresa Lutexa.

Para dar inicio a las operaciones en el mes de julio se ejecutan obras de mejoramiento en el centro de distribución tales como acceso y salida, luminarias, señalética, adquisición de equipos para la distribución y control del despacho del combustible.

Ya en agosto se consigue la autorización de la ARCH para poder operar y Tecnoquality S.A. se convierte en un centro de distribución autorizado, y se inician las primeras compras de combustible.

En septiembre se logran las primeras ventas iniciando sus actividades con cuatro clientes autorizados, con el incremento de nuestras ventas se incorporan además otros clientes nuevos autorizados.

La demanda de combustible hizo necesario la búsqueda de financiamiento mediante la obtención de un crédito con una Institución Bancaria local por el valor de \$ 20.000,00 que ayudo a aumentar las compras y potenciar nuestras ventas, brindándonos así la satisfacción de un crecimiento de la empresa.

SITUACION FINANCIERA Y RESULTADOS OBTENIDOS DE LA COMPAÑIA

La información consignada en el presente informe refleja la situación financiera de la empresa **TECNOQUALITY S.A.**

Al 31 de Diciembre del 2016, y el resultado de las operaciones comprendidas entre el 1 de enero al 31 de diciembre del 2016, incluye el Estado de Resultados, El Estado de Situación, así como los respectivos Anexos que forman parte integral de los Estados Financieros, los cuales han sido elaborados de acuerdo los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados y utilizando como herramienta el Sistema Financiero Contable implementado en la empresa.

En el presente informe de los resultados económicos de **TECNOQUALITY S.A.** Se puede observar que los resultados son satisfactorios gracias a un plan estratégico que impulsaron la producción de la transportación y venta de combustible, optimizando recursos y reduciendo gastos.

Me es grato dar a conocer estas cifras, los resultados y el impacto positivo en términos de la satisfacción de nuestros clientes por cuanto pudimos brindarles un servicio y atención de calidad que nos posiciona como una de las empresas preferidas por los clientes.

Los Movimientos Económicos que han determinado la Situación Financiera de la Compañía durante el ejercicio 2016 se detallan en el Balances de Situación y Estado de Resultados que se adjuntan al informe, cabe señalar que los anexos y detalle de los mismos reposan en el archivo de la compañía con los documentos soportes que sustentan la información presentada.

RECOMEDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

TECNOQUALITY S.A. Enfocó durante el año 2016 sus esfuerzos hacia la apertura de nuestro Centro de Distribución y el inicio de nuestras operaciones cristalizando de esta manera brindar un servicio de calidad a la altura de nuestros clientes.

Nuestra gestión no solo esta destinada a la entrega de combustible en forma eficiente, incluye también los beneficios que generamos para cada uno de ellos.

Teniendo como propósito estas motivaciones considero necesario realizar las siguientes recomendaciones:

Mantener un manejo eficiente de la información sobre pedidos, entregas y requerimientos del cliente para brindarle un producto de calidad a un mejor precio y con mejor servicio.

Capacitar al personal de la empresa en todas sus áreas, de forma que podamos garantizar un servicio dentro de los estándares de calidad hacia nuestros clientes.

Continuar con el mejoramiento de las instalaciones del Centro de Distribución buscando así funcionalidad y optimización de recursos para la empresa.

Implementar políticas de venta enfocadas hacia la consecución de nuestro objetivo incrementar nuestra lista de clientes autorizados y ofrecer soluciones prácticas y confiables para quienes nos eligen.

Con la satisfacción del trabajo cumplido y la plena convicción de que el camino recorrido es solo el inicio de grandes retos, pongo en su consideración el Informe de Actividades de la compañía.

Agradezco el apoyo, la colaboración permanente y el trabajo en equipo de todos quienes conforman la empresa, puesto que gracias a ese esfuerzo invaluable hemos culminado con éxito otra etapa, y con el firme propósito de continuar en la búsqueda de un crecimiento sostenible que asegure nuestra permanencia dentro de una economía globalizada.

Gracias



Sr. Washington Hernández E.

GERENTE
