



DISTIMPART CIA. LTDA.

**GERENCIA GENERAL
INFORME DE LABORES
DISTIMPART CIA. LTDA.
2008**

1.- ASPECTO ADMINISTRATIVO.

En cuanto a la parte administrativa, tengo que informarles que seguimos atravesando años muy difíciles y el 2008 ha sido un año lleno de dificultades, sobre todo por la subida de precios en los productos de acero, sin embargo, hemos logrado sobrevivir, la economía del país no ha mejorado a pesar de que el precio del petróleo llegó a precios que nunca antes había llegado, estamos con un Gobierno que no genera confianza en el sector productivo, lo que ha generado una gran incertidumbre debido a que han gravado mayor cantidad de impuestos y sigue atacando al sector empresarial a pretexto de que los grandes empresarios no pagan impuesto, hemos pasado en un período político con una Nueva Constitución y con un Congresillo con mayoría de Asambleístas que son del grupo de Gobierno, los mismos que están Legislando en perjuicio del sector productivo, lo que es una variable mas que afectó a nuestra economía, si embargo, estamos tratando de buscar mejores opciones para beneficio de nuestra Empresa. Las actividades mas relevantes desarrolladas en este Ejercicio Económico son las siguientes:

a.- Es una pena informarles que este Gobierno sigue con la negativa de negociar el Tratado de Libre Comercio "TLC" con los Estados Unidos, nuestros países vecinos como Colombia y Perú ya disfrutan de esos beneficios lo cual perjudica a nuestros intereses económicos por ser éste País el mayor socio Comercial desde hace muchos años, lo que implica que las Importaciones de USA tendrán que pagar un arancel con lo que elevará el costo de los productos importados, igualmente, nuestros productos para poder Exportar tendrán que pagar un arancel con lo que encarecería y no sería competitivo exportar a ese país, lo que originaría un cierre de varias Empresas que trabajan produciendo artículos para los Estados Unidos, con la consecuente desocupación de miles de puestos de trabajo y el deterioro de la economía de los compatriotas, esto producirá un problema social muy grave en nuestro país, por lo que estamos en desventaja comparado con los países que ya firmaron el tratado.

Un grupo de empresarios del País lograron negociar un tratado que se denomina "APTDA" que es un Acuerdo de Preferencias Arancelarias que esta vigente hasta finales del 2009, esperamos que se prolongue por un tiempo mayor para beneficio de la economía Ecuatoriana.

Por lo expuesto, seguimos tratando de salir de los momentos críticos ya sea por la competencia con las Empresas que tienen mayor capacidad económica y además, varios años de existencia en el mercado, sin embargo, nuestro movimiento ha mejorado notablemente comparado con el año anterior.

b.- El adecuado manejo de los recursos económicos producto de las Ventas y el control en los Gastos, logramos alcanzar una utilidad que no es la que deseábamos, pero al fin es razonable debido a los momentos críticos que pasamos. Espero que el próximo año nos brinde mejores alternativas de crecimiento, hasta el momento hemos cumplido con las metas propuestas que fueron el de mantenernos en el mercado haciéndonos conocer en estos primeros años.

c.- Seguimos realizando esfuerzos para bajar los Costos de Ventas mediante el ahorro en la utilización de transporte interno, mejorar la eficiencia en la cobranza que es uno de los problemas básicos de la Empresa,



DISTIMPART CIA. LTDA.

tenemos Clientes que no nos cumplen con las fechas de pago negociadas, eso hace que también nosotros quedemos mal con nuestros proveedores.

d.- En la parte política, seguimos con un Gobierno de tendencia Socialista que se pelea con todos los sectores productivos del país, lo que ha generado una enorme preocupación sobre todo en el sector inversionista que no tiene confianza debido a la prepotencia con que se dirige a los sectores empresarial, industrial, la prensa, etc. Lo que ha generado incertidumbre y desconfianza, también incide en nuestra Empresa.

Tengo a bien informales que las Compras del período fueron de \$170.992.98 dólares, lo que equivale a un incremento del 144.6 % comparado con el año anterior.

Las disponibilidades económicas que la Empresa posee producto de las Ventas, son destinadas, una parte para cubrir los gastos corrientes y la diferencia se destina para pagar la compra de Productos a nuestro Proveedores.

2.- ANÁLISIS FINANCIERO

Este análisis es en base a las Ventas Netas del presente Ejercicio Económico y a la vez, se comparó con el año anterior.

COSTO DE VENTAS.-En el presente ejercicio económico el Costo de Ventas es 135.29% más que el año anterior y representa el 82.18% en relación a las Ventas Netas.

GASTOS DE VENTAS Y DE ADMINISTRACIÓN.- Los Gastos de Ventas crecieron en un 42.32% en relación al año anterior y representa un 3.50% en relación a las Ventas Netas; y los Gastos de Administración también tuvieron un crecimiento del 45.23 % comparado con el 2007 y representa un 10.65% respecto de las Ventas Netas, lo que demuestra que ha sido un año exitoso para nosotros a pesar de los momentos críticos para el país, esperamos seguir mejorando para el próximo año..

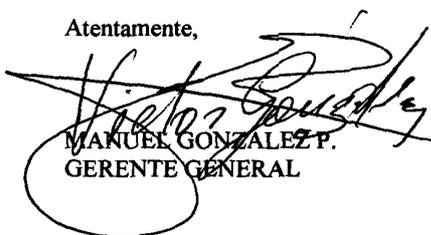
UTILIDAD LIQUIDA.- Siendo un año complicado, nuestra Empresa se han mantenido con un nivel de crecimiento, es el segundo año consecutivo que logramos una Utilidad de \$5.662.14 que representa un 3.02% de las Ventas Netas.

Pongo a consideración de ustedes señores Accionistas los Estados Financieros y Anexos de la Compañía correspondiente al Ejercicio Económico del 2008 para que se informen y puedan hacer sus respectivos análisis y a la vez, se den cuenta del estado en que se encuentra la Empresa.

En base a lo expuesto, Uds. sabrán calificar mi ejecutoria durante el año, en caso de existir inconformidad, pongo a disposición la Gerencia y si es necesario pondré la renuncia a mi cargo.

Finalmente, dejo constancia de mi agradecimiento a mis colaboradores por su decidido apoyo, sin la cual hubiera sido difícil terminar éste año.

Atentamente,


MANUEL GONZÁLEZ P.
GERENTE GENERAL



Guayaquil, 03 de Abril del 2009