



DISTIMPART CIA. LTDA.

GERENCIA GENERAL INFORME DE LABORES DISTIMPART CIA. LTDA. 2012

1.- ASPECTO ADMINISTRATIVO.

En la parte administrativa, debo comunicarles que en este período los precios fueron estables, sin embargo no logramos mantener nuestro mercado y decayeron las ventas en un 31% respecto del año anterior, lastimosamente la Competencia con los productos de procedencia China no nos permite crecer conforme planificamos, razón por la que el resultado del presente Ejercicio Económico no es el esperado, hemos logrado mantenernos con las justas. Tenemos presencia en el mercado pero no hemos cumplido con nuestro reto que era seguir creciendo a pesar de la difícil situación económica del País por la falta de crecimiento económico derivado de la escasa o casi nula inversión nacional e internacional. Estamos con un Gobierno que no genera confianza en el sector productivo, lo que ha generado una gran incertidumbre y sigue atacando al sector empresarial a pretexto de que los grandes empresarios no pagan impuestos, sin embargo, estamos tratando de buscar mejores opciones para beneficio de nuestra Empresa. Las actividades más relevantes desarrolladas en este año son las siguientes:

a.- Lamento informar que este Gobierno no quiere negociar el Tratado de Libre Comercio "TLC" con los Estados Unidos, nuestros países vecinos como Colombia y Perú ya disfrutaban de esos beneficios lo cual perjudica a nuestros intereses económicos por ser este País el mayor socio Comercial desde hace muchos años, lo que implica que las Importaciones de USA tendrán que pagar un arancel con lo que elevará el costo de los productos importados, igualmente, nuestros productos para poder Exportar tendrán que pagar un arancel con lo que encarecerá y no sería competitivo exportar a ese país, lo que ha originado el cierre de varias Empresas que trabajaban produciendo artículos para los Estados Unidos, con la consecuente desocupación de puestos de trabajo y el deterioro de la economía de los compatriotas, esto ha ocasionado un problema social muy grave en nuestro país, por lo que estamos en desventaja comparado con los países que ya firmaron el tratado.

Por lo expuesto, seguimos tratando de salir de los momentos críticos ya sea por la competencia con las Empresas que tienen mayor capacidad económica y además, varios años de existencia en el mercado, nuestro reto es mejorar los malos momentos que hemos pasado en este año.

b.- El mal manejo de los recursos económicos producto de las Ventas por parte de nuestro agente Vendedor a perjudicado en el resultado de la empresa por lo que no, logramos alcanzar una utilidad razonable y fue ampliamente inferior a la del año anterior. Espero que el próximo período nos brinde mejores alternativas de crecimiento y podamos recuperar con mayor dedicación y responsabilidad.

c.- Hacemos esfuerzos para bajar los Costos de Ventas mediante el ahorro en la utilización de transporte interno, tratamos de mejorar la eficiencia en la cobranza que es uno de los problemas básicos de la Empresa, tenemos Clientes que no nos cumplen con las fechas de pago negociadas, la utilización arbitraria de la cobranza por parte del Vendedor, hace que también nosotros quedemos mal con nuestros proveedores.

d.- En la parte política, seguimos con un Gobierno de tendencia Socialista que se pelea con todos los sectores productivos del país, lo que ha generado una enorme preocupación sobre todo en el sector inversionista que no tiene confianza debido a la prepotencia con que se dirige a los sectores empresarial, industrial, la prensa, etc. Lo que ha generado incertidumbre y desconfianza, también incide en nuestra Empresa.



DISTIMPART CIA. LTDA.

Tengo a bien informales que las Compras del periodo fueron de \$320.954,84 dólares, lo que equivale a un 30.59 % menos comparado con el año anterior.

Las disponibilidades económicas que la Empresa posee producto de las Ventas, son destinadas, una parte para cubrir los gastos corrientes y la diferencia se destina para pagar la compra de Productos a nuestros Proveedores.

2.- ANÁLISIS FINANCIERO

Este análisis es en base a las Ventas Netas del presente Ejercicio Económico y a la vez, se comparó con el año anterior.

COSTO DE VENTAS.-En el presente ejercicio económico el Costo de Ventas es 31.35% menos que el año anterior y representa el 81.28% en relación a las Ventas Netas. La baja en el Costo de Ventas está en relación a la disminución en las Ventas comparado con el año anterior.

GASTOS DE VENTAS Y DE ADMINISTRACIÓN.- Los Gastos de Ventas bajaron en un 46.39% en relación al año anterior y representa un 3.95% en relación a las Ventas Netas; y los Gastos de Administración subieron el 39.79 % comparado con el 2011 y representa un 14.41% respecto de las Ventas Netas, lo que demuestra que ha sido un año difícil para nosotros, esperamos mejorar para el próximo año.

UTILIDAD LIQUIDA.- Lamentablemente la Utilidad no es la esperada debido a varios factores que esperamos corregir en el próximo año, no es justo que luego de un año de trabajo apenas tengamos \$696.21 de utilidad, esto es un retroceso muy peligroso que tenemos que cuidar y espero la recuperación total poniendo de mi parte mayor esfuerzo debido a que soy responsable del mal uso del dinero de la Compañía.

Pongo a consideración de ustedes señores Accionistas los Estados Financieros y Anexos de la Compañía correspondiente al Ejercicio Económico del 2012 para que se informen y puedan hacer sus respectivos análisis y a la vez, se den cuenta del estado en que se encuentra la Empresa.

En base a lo expuesto, Uds. sabrán calificar mi ejecutoria durante el año, en caso de existir inconformidad, pongo a disposición la Gerencia y si es necesario pondré la renuncia a mi cargo.

Finalmente, dejo constancia de mi agradecimiento a mis colaboradores por su decidido apoyo, sin la cual hubiera sido difícil terminar éste año.

Atentamente,


MANUEL GONZÁLEZ B.
GERENTE GENERAL

Guayaquil, 21 de Marzo del 2013

