

INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA “EPSATECUADOR S.A.” EJERCICIO ECONÓMICO – 2010

Señores Accionistas:

Mediante este informe a la Junta General Ordinaria de EPSATECUADOR S.A. la Gerencia General, somete a su consideración los aspectos más relevantes para la empresa en el ejercicio económico 2010, así como los resultados de la gestión realizada por la Gerencia en el año 2010 Entre las medidas de mayor impacto se encuentran:

- La Empresa EPSATECUADOR S.A. inicia sus actividades operativas en el mes de abril de 2010, luego de su constitución como Sociedad Anónima.
- Sus principales proveedores son Gustavo Moreta, Moreraecuador S.A. y Agrisec Ecuador S.A., es así que para iniciar las operaciones se adquiere producto por un monto de USD. 17.300,00 con lo que se procede a establecer los contactos para su comercialización y hasta el final del ejercicio económico 2010 se adquiere productos por USD. 98.868,00, lo que representa un promedio de USD. 10.985,00 durante los nueve meses de actividad.
- En lo referente a cuentas por cobrar cliente durante el año 2010 estas finalizan con USD. 34.200,00 debido a que por la competencia existente se requiere la concesión de crédito a nuestros clientes.
- Durante el año 2010 se realizó la implementación de la oficina y bodegas para la comercialización de los productos agrícolas que la empresa distribuye.
- Las ventas se realizaron mensualmente como sigue:

DETALLE DE VENTAS 2010				
MES	VENTA BRUTA	DESCUENTO EN VENTAS	DEVOLUCIÓN EN VENTAS	VENTA NETA
ENERO				0,00
FEBRERO				0,00
MARZO				0,00
ABRIL	2.142,00			2.142,00
MAYO	21.597,56			21.597,56
JUNIO	13.512,72		1.411,20	12.101,52
JULIO	4.220,23			4.220,23
AGOSTO	8.196,68		898,87	7.297,81
SEPTIEMBRE	11.570,25		88,23	11.482,02
OCTUBRE	12.298,39		80,58	12.217,81
NOVIEMBRE	7.293,84		408,00	6.885,84
DICIEMBRE	24.107,45			24.107,45
TOTALES	104.939,12	0,00	2.886,88	102.052,24

INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA

“EPSATECUADOR S.A.”

EJERCICIO ECONÓMICO – 2010

De enero a diciembre 2010 se recibieron ingresos por el valor de USD 102.052,24 por concepto de Venta de productos agroquímicos, que constituye la base de ingresos en nuestra Compañía, lo que considero es un importante volumen debido a que iniciamos las negociaciones de ventas apenas en abril de 2010.

En el mes de Diciembre se registran las ventas más altas del año. El valor promedio de ventas mensuales es de USD 11.339,13.

El resultado del ejercicio económico 2010 es una utilidad de: 2.339,66 USD.

Los costos y gastos para el año 2010 ascienden a USD 99.685,16 valor que representa el 97.65% con respecto al valor de los ingresos totales recibidos durante este año. Es decir que como resultado de las operaciones del giro del negocio, en términos de ingresos y egresos, se obtuvo una utilidad de USD 2.339,66 que representa el 2.35% sobre los ingresos totales, esto se debe básicamente a que estuvimos trabajando en la búsqueda de clientes y a las adversas condiciones del mercado agrícola ocasionado principalmente por las situaciones climáticas tan cambiantes y la agresiva competencia de otros proveedores de similares productos.

El índice de liquidez es de 1,00 es decir, que se dispone de USD. 1,00 para pagar nuestras obligaciones de corto plazo, y realizando la prueba ácida obtenemos que podemos cancelar USD. 0.67 Centavos de dólar que adeudamos, lo que demuestra que la empresa para ingresar en el mercado se ha visto obligada a conceder créditos a los clientes.

El endeudamiento de la empresa es del 94.12%, considerando que nuestros proveedores nos conceden crédito para la adquisición de mercadería de 30 a 60 días. Durante el año 2010, se obtuvo una rotación de la inversión de 187,66% como resultado de la comparación de las ventas anuales netas sobre los activos totales.

El margen bruto fue del 19.28% que es resultado de comparar costos contra ventas es decir que vendemos con un margen de rentabilidad promedio del 19.28%.

En relación con nuestros clientes, importante pilar de crecimiento para la empresa se ha fortalecido, con lo cuál nos hemos captado clientes en Imbabura y Carchi, tenemos la suficiente disponibilidad de stock para atender nuevos retos y expandirnos en el mercado.

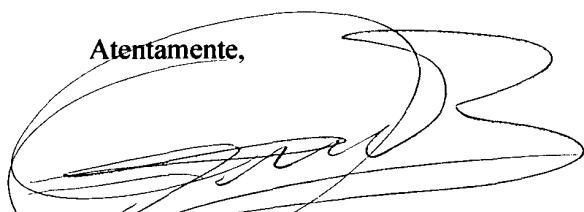
El año 2010 no ha sido un año fácil cada una de las áreas ha puesto lo mejor de sí con mucho esfuerzo pero al final los resultados no han sido beneficiosos para la empresa por lo que quiero agradecerles a todos por esto. El esfuerzo de los Jefes y empleados de la empresa ha contribuido de manera fundamental al crecimiento de nuestra empresa gracias a su profesionalismo y dedicación.

Raf

**INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA
“EPSATECUADOR S.A.”
EJERCICIO ECONÓMICO – 2010**

A todos ustedes Sres. Accionistas, deseo agradecerles la asistencia a esta Junta y espero que los resultados del ejercicio 2010 que hemos presentado sea ascendentes para los futuros años para el bienestar y satisfacción de todos.

Ibarra, 28 de febrero de 2011

Atentamente,

Ing. Byron Montero Villacrés

APODERADO GENERAL.