

Quito, 10 de abril de 2015

**Señores**  
**Accionistas de Casa Moeller Martínez C.A.**

Pongo a su consideración el informe de actividades de nuestra empresa en el ejercicio 2014.

#### **Situación económica:**

Ha sido un año complicado por la necesidad del gobierno de tratar de nivelar la balanza de pagos debido a la fuerte dependencia de importaciones y a la reducción de las exportaciones por la baja del precio del petróleo.

Hubo una desaceleración en el crecimiento del PIB que fue del 3.5% vs el 4.6% del 2013.

La inflación fue del 3.5% vs 2.7% del año anterior.

La balanza comercial tuvo un pequeño superávit de 135 millones de US. gracias a las medidas restrictivas de importaciones impuestas por el gobierno, en su afán de nivelarla.

La reducción en los últimos meses del precio del petróleo se ha convertido en una gran amenaza para la estabilidad económica del país, generando ya nuevas medidas en lo que vamos del año 2015, con las cuales se busca reducir el déficit de cerca 10 mil millones de US.

El presupuesto del Estado estaba realizado en base a un precio por barril de US 80 que no logró afectar mayormente la situación en el 2014, pero que será de fuerte impacto en el 2015, ya que el precio actual del petróleo alcanza los US 50.

En buena hora los productos que comercializa la compañía no han sido incluidos en los incrementos arancelarios del año 2015, por lo que esperamos sea un año de estabilidad para nuestro sector a pesar de todas las variables existentes.

### **Resultados:**

Fue un excelente año para la empresa. Las ventas casi se mantuvieron en las cifras del año 2013, registrando un pequeño decrecimiento del 2.3%; sin embargo la utilidad obtenida fue la más alta en toda la historia de la compañía al igual que el retorno sobre la inversión (ROI).

*Ventas 2014: 23'208*

*Ventas 2013: 23'762*

*Decrecimiento: (-2.3%)*

Fue un año sin creatividad en cuanto a promociones, ideas nuevas en los puntos de venta, lanzamientos, publicidad, etc., debido a la limitación del cupo de importación asignado por el gobierno para el Sector Cosmético. La compañía se limitó a vender el inventario permitido para importar con las medidas arancelarias vigentes.

### **Utilidad neta:**

Logramos una última línea de 1'708 mil vs 759 mil del 2013, es decir un crecimiento de casi un millón de dólares adicionales a lo obtenido el año anterior, que representa el 225%. Se debió al muy buen control de los gastos, los márgenes, promociones y descuentos en facturas otorgados por L'oreal a fines del 2013, cuya utilidad se cristalizó en el 2014.

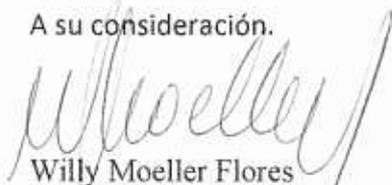
### **ROI:**

El retorno de la inversión para los accionistas fue del 76%, muy difícil de conseguir en ningún tipo de negocio o inversión empresarial. El ROI del 2013 fue del 34%.

**Reparto de utilidad:**

Se propone el reparto del 50% de la utilidad obtenida durante el ejercicio 2014, es decir USD\$ 854.000 y el 50% restante mantener en una cuenta de reservas. Necesitamos este capital de trabajo para operar, ya que el Sector bancario ha puesto serias restricciones a los préstamos.

A su consideración.



Willy Moeller Flores  
**GERENTE GENERAL**  
**CASA MOELLER MARTÍNEZ C.A.**