

11407

INFORME DE GERENCIA AÑO 2006

En cumplimiento del artículo vigésimo noveno de los estatutos de la compañía, y la Ley de Compañías, presento a consideración de los señores accionistas, el informe de labores correspondiente al ejercicio económico de 2006.

Resulta complejas las actividades productivas y de comercialización en el país, pues la crisis económica, afecta a todos los sectores productivos, acompañados de una iliquidez, falta de demanda y difícil de competir con los precios de los productos que ingresan vía contrabando. Ahora el mercado no busca calidad, sino cantidad y precio.

Sin embargo se han desarrollado estrategias de ventas y crédito a fin de no perder mercado así como de incentivos para reajustar los tiempos de plazo a los clientes, pues nuestros proveedores han comenzado a trabajar con pagos de contado, en tales circunstancias la empresa tiene que disponer de una liquidez permanente a fin de poder cumplir con sus obligaciones.

Una de las metas principales es disminuir la existencia de inventarios tanto de materias primas, materiales y productos terminados, dada la situación económica no es factible tener capital amortizado, además es preferible tener en el mercado únicamente las líneas de productos que tienen una rotación significativa, situación que lo vamos cumpliendo poco a poco. Y que vamos trabajando desde dos años atrás sobre esta meta.

Trabajamos siempre en un ambiente innovador, introduciendo al mercado nuevas líneas de productos, con presentaciones modernas, perfumes apropiados a la época y edad. Estamos seguros que este cambio nos ayuda a mantener y conseguir un mayor mercado.

El trabajo se realiza bajo las normas de calificación ISO 9001:2000, mismo que nos lleva a producir con calidad, pues la meta es mantener la certificación vigente, y así ha sucedido ya que en el mes de septiembre/2006 tuvimos la visita de los auditores para una revisión, misma que fue aprobada sin problema alguno.

También se ha conseguido la certificación de calidad para los productos, es decir complementamos el proceso, ya que la calificación no solo es a la gestión de calidad sino en sí mismo al producto.

De acuerdo al convenio de comercialización con Envalca C.A. proveedor de los envases de aerosoles, fue necesario solicitar un préstamo bancario al Banco del Pichincha por el monto de US\$ 400.000,00, mismo que fue concedido el mes de octubre/2006 a 180 días con vencimiento para el 5 de marzo del 2007.

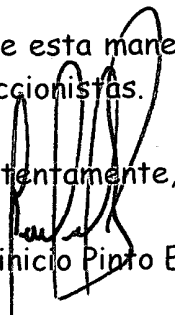
Dentro del plano tributario, la empresa cumple a cabalidad y a tiempo con los disposiciones legales como es el pago del IVA, de las retenciones en la fuente e Impuesto a la renta.

Las relaciones comerciales, bancarias, laborales y sociales de la empresa, se han desarrollado de la manera mas cordial y armoniosa, dando cumplimiento a lo que disponen las leyes pertinentes.

El agradecimiento profundo para todo el personal por la colaboración y respaldo incondicional pues siempre se mantienen en la lucha a fin de colocar a nuestra empresa en el sitio que se merece.

De esta manera doy cumplimiento a mi obligación de informar a los señores accionistas.

Atentamente,


Vinicio Pinto E.

Quito, 31 de enero del 2007