METROPOLITAN EXPRESO
A RELOCATION LOGISTICS COMPANY

FAIM

Quito, 30 de abril del 2.008

Señores
SOCIOS
METROPOLITAN EXPRESO
Presente

De mi consideración:

De conformidad con los estatutos sociales de la compañía y a las normas legales vigentes, me permito presentar a ustedes el informe de las actividades correspondientes al ejercicio económico del año 2007

ANALISIS GENERAL

El mercado ha seguido la tendencia de los años anteriores, que ha experimentado una notable reducción y una disminución grande de precios por la presión de la competencia, un continuo decrecimiento de la inversión extranjera en el Ecuador y una elevación permanente de los costos. A todo esto habría que añadir la incursión en el mercado de nuevas empresas dedicadas a este ámbito de negocios, que han venido a degenerar el mercado de precios con el fin de captar cuentas.
Todos estos factores han tenido una influencia importante en los resultados finales de nuestra operación en este año.

ADMINISTRACION

En el año 2007 se hizo evidente continuar la reestructuración de las áreas de negocios, que empezamos en el año 2006, se contrajo aún más el nicho de mercado hacia el cual esta orientado nuestro negocios, lo cual nos ha obligado a implementar cambios drásticos en el ámbito de nuestros servicios y el explorar nuevos campos que nos permitan la consecución de los objetivos planteados por la administración de la compañía.

VENTAS

Por lo anotado en el párrafo anterior las ventas en el año 2007 disminuyeron sustancialmente y el personal de ventas ha dedicado su tiempo a la investigación de mercado en el cual queremos incursionar con los nuevos servicios que vamos a ofrecer en el campo de la Relocation lo que nos permitirá ofrecer un servicio más completo a nuestros clientes.

Edifício Site Center, Cumbayá, Torre III, Oficina 107 Quito – Ecuador Telf.: (593-2) 380-1172 Fax: (593-2) 380 1174
E-mail: metropolitan@metropolitanexpreso.com

Si consideramos que somos la primera empresa en el Ecuador en ofrecer estos servicios tenemos plena confianza en los resultados que vamos a obtener.

OPERACIONES

Se ha buscado mejores niveles de rendimiento, de control, de productividad, de calidad y de disminución de los costos

Hemos logrado mantener nuestro equilibrio financiero, apalancando nuestro flujo, en proveedores, instituciones de créditos y aportes de accionistas no capitalizables.

La difícil situación de caja y la deuda mantenida con el IESS nos obligo a vender las instalaciones en las que veníamos funcionando, lo cual nos permitió cancelar la deuda con el IESS y el pago a proveedores.

CONCLUSIONES

El año 2007, fue definitivo para implementar los mecanismos que permitirán entrar con pie derecho en el nuevo ámbito de negocios no se encontraron las condiciones esperadas para el mejoramiento de nuestras actividades, sin embargo, pese a la crisis económica-financiera de la empresa hemos logrado mantenernos, lo cual nos compromete con el futuro a redoblar esfuerzos para superar esta crisis, mejorar la productividad de la empresa y ofrecer mejores resultados a los señores accionistas y a los empleados.

Quiero dejar constancia de mi agradecimiento a Gerentes y colaboradores en general que con su entusiasmo, esfuerzo y capacidad han contribuido a mantener la empresa en el nivel de calidad que siempre se ha distinguido. Mis agradecimientos en forma especial a los señores accionistas por el respaldo y confianza con que me han distinguido en la conducción de esta empresa.

Atentamente,
METROPOLITAN EXPRESO

V. Hernán Cortez
CEO & GERENTE GENERAL