

Quito Abril 16/2010

1134  
SEÑORES ACCIONISTAS:

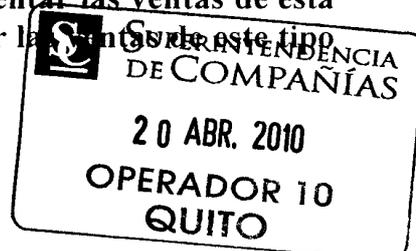
En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias, me es grato informar a ustedes sobre las principales actividades desarrolladas en la Compañía y la Situación Económica y Contable al 31 de Diciembre del año 2009.

Entre los principales temas desarrollados en el año 2.009 tenemos los siguientes:

**INCREMENTO DE VENTAS.-** Pese a que el año 2009 se presentaba como un año complicado por la recesión que se sintió al final del 2008 las ventas se incrementaron en la Compañía. La excelente gestión efectuada por el Departamento de Ventas con un muy buen servicio al cliente tanto en Fábrica como en el Almacén de Quito y la Oficina de Guayaquil nos llevo a lograr un incremento del 4% en las ventas con respecto al año 2008. Los Precios de nuestros productos para el año 2009 se mantuvieron en el mismo nivel del año anterior pese a que realizamos incrementos en los sueldos de todo el Personal mas alla del valor decretado por el Gobierno.

**LICENCIA DISNEY.-** La utilización de la licencia Disney ha sido bastante positiva para la imagen misma de nuestra Empresa, pues es conocido que no se otorga esta licencia y la utilización de sus Personajes a cualquier Proveedor. Adicional a esto las ventas de Productos Disney significa para la Compañía un nivel de Ventas del 5% del Total de Ventas lo cual es un aporte importante, por tanto será interesante mantener el mayor tiempo posible esta Licencia que actualmente es manejada por Importadora El Rosado en Ecuador.

**VENTA PRODUCTOS POLIPROPILENO.-** Al igual que la linea Disney la linea de Productos importados desde China aporta con un nivel significativo de Ventas al Presupuesto de la Empresa, es así que para el año 2009 dicho nivel significò el 10% del Total de Ventas de la Compañía. En el año 2009 realizamos la importación de un Contenedor de 40 pies que nos permitiò incrementar las ventas de esta linea y nos permitirá para el año 2010 aumentar la



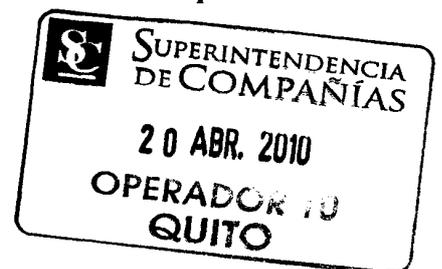
de Producto. Casi todos los clientes de Consumo Masivo adquieren los articulos señalados.

**COMPRA-VENTA DE ACTIVOS FIJOS.-** Durante el año 2009 la Empresa adquirió una Moto nueva para el mensajero, pues el Municipio no aceptaba el tipo de Moto que manejaba sino hasta Diciembre 2008. De igual manera adquirió una Camioneta Toyota nueva mas grande que la camioneta Fiat que teníamos. Esto nos permite entregar mayor cantidad de Pedidos pues el cajón que se adquirió es mucho mas grande que el cajón que tenia la camioneta Fiat. Con esto también evitamos el uso del camión que se lo emplea cuando la cantidad de pedidos que se debe entregar es alta en número de cajas. En Guayaquil se adquirió un vehiculo pequeño Chevrolet que es utilizado y pagado por la Administradora de la oficina de dicha ciudad, pero que hasta que dicha deuda sea cubierta el vehiculo permanecerá a nombre de Rex Plastics S.A. La Camioneta Fiat se la vendió a la Encargada de Ventas de Quito que cumple a cabalidad con su trabajo.

En lo referente a maquinaria se adquirió una Remachadora de Anillos usada a una Empresa Alemana ya que en esta area existia un cuello de botella que no permitia entregar los pedidos de forma oportuna pues solo se contaba con una Remachadora. Ahora se pueden utilizar las dos al mismo tiempo para remachar diferentes tipos de anillos y pedidos.

**RESULTADOS ECONOMICOS.-** Los Resultados del año 2009 son buenos pues si bien se incrementaron las ventas con respecto al año 2008, también se incrementaron las Utilidades tanto para trabajadores como para los Accionistas de la Compañía y es de esperar que en los próximos años estos resultados sean mejores todavía que los obtenidos en los últimos años. La Utilidad con respecto a las Ventas de los Socios es del 3%, equivalente de acuerdo a declaraciones del Servicio de Rentas Internas al promedio obtenido por la mayoría de Empresas en el Ecuador.

**PAGO DE UTILIDADES.-** Durante el año 2009 se cancelaron Utilidades a los Accionistas por un valor de U.S. 18.000,00 que se divide en U.S. 11.530,00 de la Sra. Myriam Barragán y U.S. 6.470,00 del Sr. Alvaro Hayek. Es intención de esta Administración seguir pagando las utilidades a los accionistas en la medida en que la liquidez nos permita realizarlo.

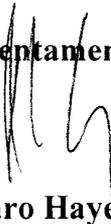


**VIAJE A FERIA DE FRANKFURT 2009.-** Con oportunidad de la visita a la feria Paperworld en Frankfurt al inicio del año 2009 se pudo visitar la fàbrica de Cartòn de la Compañia Smurffit-Kappa que nos provee desde el año pasado el cartòn para la fabricaciòn de nuestros Articulos. El conocer personalmente al encargado de las Venta para Latinoamerica nos ha permitido obtener un Crèdito para las Compras de Cartòn de 30, 60 y 90 dias desde el despacho del Contenedor desde Alemania. En un principio el Crèdito se extendiò hasta 30 dias pero eso nos causo una serie de inconvenientes en el flujo de Caja que tuvimos que renegociar las formas de pago.

El Cartòn que utilizamos actualmente es mucho mejor que el que se adquiria en Cuenca y cuyo secado no era el adecuado. El personal de Producciòn puede adelantar trabajos pues ahora cortan con anticipaciòn las làminas requeridas.

En la Feria se pudo comprobar que la mayoría de Empresas a nivel mundial utilizan la licencia Disney para sus productos confirmando que lo que hemos hecho en Ecuador esta en la tendencia correcta.

Atentamente

  
Alvaro Hayek B.  
Gerente General

