



A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE
AMCOR RIGID PLASTICS ECUADOR S.A.

Cumpliendo las funciones para las cuales fui designado como Gerente de AMCOR RIGID PLASTICS ECUADOR S.A. y de acuerdo a lo estipulado en los Estatutos Sociales informo a ustedes la gestión realizada en el ejercicio económico comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre del 2012.

Antes de citar mi informe, adjunto un breve comentario sobre los acontecimientos de la economía nacional, y los principales indicadores macroeconómicos, que constituyeron el marco en el cual se desarrolló la actividad empresarial en Ecuador, así como también la situación financiera y comercial del 2012 y las expectativas para este año 2013.

Ecuador - Contexto Macroeconómico:

La inflación anual del año 2012 se ubica en 4,16%, 1,25 puntos menos que la inflación del mismo mes del año anterior (5,41%). Para el mes de diciembre de 2012 la canasta básica tuvo un costo de USD 595,7 y el ingreso familiar mensual ascendió a USD 545,1; así, la cobertura de la canasta básica fue del 91,5%, 6,2 puntos más que la cobertura del mes de diciembre de 2011 (85,3%).

Por otra parte, la recaudación tributaria neta (excluida devoluciones) entre enero y noviembre de 2012, alcanzó los USD 10.084 millones; un incremento interanual del 27,5% (USD 2.173 millones más) en relación al mismo periodo del 2011. Este resultado se debe al aumento en 27% (USD 962 millones más) de los impuestos directos y en 11% (USD 543 millones más) de los indirectos.

En el décimo mes del año, la balanza comercial presentó un déficit de USD 111 millones. Este resultado se obtuvo a pesar que el déficit de la balanza comercial no petrolera se redujo en un 21,3% (USD 170 millones menos) entre octubre de 2011 y octubre de 2012. De forma acumulada, de enero a octubre de 2012, la balanza comercial presentó un superávit de USD 2,6 millones atribuidos al desempeño favorable de las exportaciones petroleras en los primeros meses del año.

En los primeros 10 meses de 2012, las exportaciones ascendieron a USD 20.009 millones; es decir, un crecimiento de 8,3% en valor y de 1,9% en volumen en relación a igual período de 2011, incremento que se atribuye principalmente al aumento de las exportaciones petroleras.

Por su parte, las importaciones fueron de USD 19.990 millones, mostrando un incremento de USD 1.270 millones en comparación con igual período de 2011. Sin embargo, se destaca que el crecimiento de las importaciones se debe enteramente a un efecto precio y no a un mayor volumen importado. En efecto, en términos porcentuales las compras externas crecieron 6,8% en valor, pero presentaron una reducción de 0,3% en volumen.

El volumen de crédito del Sistema Financiero Privado, entre enero y noviembre de 2012, se ubicó en USD 18.811 millones lo que refleja un incremento de 12,2% (USD 2.040 millones más) en relación

Perspectivas Económicas 2013 del país.-

Según la previsión de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal) en el 2013 Ecuador tendrá un crecimiento estimado del 3,5%. Esta es una cifra menor a la registrada en años anteriores ya que el crecimiento en el 2011 se situó en el 8% y el año 2012 en 4,8%. Para analistas económicos las cifras que maneja la Cepal están dentro del marco evolutivo que ha sufrido la economía del país en los últimos tiempos; sin embargo aclaran que hay varios puntos que tomar en cuenta al momento de analizar el futuro económico del país en este año que inicia. Entre estos, la etapa de elecciones, la falta de inversión extranjera y local, así como la crisis internacional.

Con estos antecedentes, los analistas consideran que no habrá mayores cambios en materia económica en el Ecuador del 2013. Aseguran que hay sectores, como el de la construcción o del comercio que se seguirán consolidando pero hasta llegar a un tope y que luego habrá que buscar nuevas alternativas económicas.

Resumen Comercial 2012-2013

Si evaluamos la situación comercial de AMCOR RIGID PLASTIC S.A, podemos mencionar lo siguiente:

Para el caso de las Preformas.- En el año 2012 tenemos un crecimiento del 1%, originalmente por ventas generadas a Arca (Este cliente incrementa sus ventas año a año) y por las exportaciones que se iniciaron a partir de Agosto/12 a Ajemiragua de 8 a 9mm de preformas al mes, produciendo un efecto positivo en nuestros resultados finales.

Para el caso de los Envases.- En términos generales, en el 2012 tuvimos un decrecimiento de un 4% en las unidades vendidas frente al año 2011 (de 138.mmm de envases en el 2011 a 132.mmm de envases en el 2012), disminución que corresponde al comportamiento de Arca principalmente, no obstante se observa la incidencia de otros factores de importancia acontecidos durante el año 2012, tal como los que se mencionan a continuación:

- La llegada de la nueva máquina de soplado Arca a planta Guayaquil, la cual hizo que las ventas mensuales a partir de Agosto/12 se reduzcan de 8mm a 4mm.
- En Abril de 2012 arranca proyecto Nestea con Corporación Azende.
- Durante el 2011 pasaron una serie de sucesos, en los que Toni se vio obligado a buscar un 2do proveedor (Logisplast). A finales del 2012, logramos poco a poco recuperar al cliente con el proyecto de aligeramiento de sus envases Sku's (PET) personales (Tampico, Profit y Ovi) que representaba un ahorro bastante interesante para el cliente.
- Proyecto envases retornables de 1.5 y 2 litros Arca desde Octubre del 2011.
- Hay crecimiento en exportaciones principalmente por el volumen exportado a Ajenciaragua en los últimos meses del año. Desde Agosto/12 Ajenciaragua nos confirma la compra de 8 a 9mm de preformas por mes de 16.7Grs por el resto del año, extendiéndose este acuerdo verbal hasta Marzo 2013.

Señores socios para cumplir con los requisitos establecidos por la Superintendencia de Compañías informo adicionalmente lo siguiente:

- Se ha cumplido con las resoluciones de la Junta General de Socios.
- Durante el año 2012 la administración de la Compañía ha actuado alineada a los objetivos y políticas de la Corporación.
- La Compañía se encuentra en cumplimiento localmente con las Normas Internacionales de Información Financiera, Normas sobre la Propiedad Intelectual y Derechos de autor.
- Pese a la situación de incertidumbre en nuestro país, gracias a la gestión y apoyo de cada uno de los empleados que conforman AMCOR RIGID PLASTICS ECUADOR S.A., la situación financiera de la compañía al 31 de diciembre del 2012 y de los resultados anuales comparados con el 2011 son favorables, los principales indicadores financieros denotan a una empresa en crecimiento, con una sólida estructura financiera e indicadores financieros saludables para constancia de lo expuesto adjunto los estados financieros que forman parte integrante de este informe y detallo los principales indicadores financieros.



PRINCIPALES CUENTAS	2011	2012	Variación Análisis horizontal	%	Variación análisis Vertical 2011	Variación análisis Vertical 2012
CLIENTES POR COBRAR CUENTES INVENTARIOS	2,089,049.92	2,368,938.37	279,888.45	13%	9%	10%
	3,055,495.63	3,648,810.80	593,315.17	19%	5%	21%
TOTAL ACTIVOS	22,639,147.87	22,252,367.31	(386,780.56)	-2%	100%	100%
TOTAL PASIVOS	12,134,690.82	13,495,546.70	1,360,855.88	11%	54%	61%
TOTAL PATRIMONIO	10,504,517.00	8,756,820.61	(1,747,696.39)	-17%	45%	53%
VENTAS LÍCIDAS	20,665,702.57	21,812,855.00	1,147,152.43	6%	95%	93%
EXPORTACIONES	791,284.39	1,529,452.00	738,167.61	93%	4%	6%
TOTAL INGRESOS	21,724,867.11	23,536,062.09	1,811,194.89	8%	100%	100%
COSTOS	16,868,380.99	19,264,548.00	2,396,167.01	14%	84%	89%
GASTOS	3,171,896.79	2,434,061.00	(737,835.79)	-23%	16%	11%
TOTAL COSTOS Y GASTOS	20,040,777.78	21,698,609.00	1,657,831.22	8%	92%	92%
UTILIDAD NETA	1,116,950.00	1,751,304.11	634,354.11	12%	5%	5%
ROA (Ventas sobre Activos)	0.91	1.06				
			La utilidad de esta ratio nos permite analizar la rentabilidad del activo que tiene la empresa por su capacidad para obtener las ventas. Una relación elevada indica gran eficiencia a su activo.			
UTILIDAD/VENTAS (Utilidad sobre Ventas)	0.05	0.08				
			Mide la rentabilidad sobre ventas y costos. Los valores altos significan una rentabilidad más alta para la empresa, pero se miden en un porcentaje por el volumen de ventas de la empresa. La rentabilidad neto está aumentando a 8 por ciento durante los 2 últimos períodos.			
ENDEUDAMIENTO O APALANCAMIENTO	1.16	1.25				
			El endeudamiento muestra un nivel de endeudamiento moderado con las operaciones en el año 2012, al año 2011 el endeudamiento era menor, esto indica que la empresa está mejorando su endeudamiento.			
CRECIMIENTO EN VENTAS		0.14				
			El crecimiento en ventas entre el 2011 y 2012, con un crecimiento moderado, considerando que el valor de la tasa pasará referencial al 2013, lo que nos da la idea de la inflación.			
ENDEUDAMIENTO SOBRE ACTIVO	0.54	0.61				
			El endeudamiento sobre activo es el resultado de la relación entre el endeudamiento y el activo. En el 2012, el endeudamiento sobre activo es menor que en el 2011, lo que indica que la empresa está mejorando su endeudamiento.			
ROTACIÓN INVENTARIOS		1.69				
COBRAR/VTA/Promedio Ctas por Cobrar						
			La rotación de inventarios de 1.69 indica que la empresa está mejorando su gestión de inventarios, lo que nos da la idea de la eficiencia en la gestión de inventarios.			

Expectativas 2013.

- Fortalecer la relación AMCOR RIGID PLASTICS ECUADOR S.A. con otras oficinas en Latinoamérica.
- Mejorar los volúmenes de ingresos, consolidando la relación con los clientes existentes, ofreciendo importantes alternativas de servicio a nuestros clientes.
- Fortalecer los controles internos de la empresa con la finalidad de minimizar riesgos en áreas claves de la empresa.

Agradecimiento y Recomendaciones:

Por lo expuesto anteriormente agradezco vuestra colaboración, al tiempo que solicito de los miembros de la prestigiosa Junta General de Accionistas:

- La aprobación de los estados financieros con todos sus anexos correspondientes al año que terminó el 31 de diciembre 2012. Cabe indicar que la preparación del estado de situación financiera de apertura al 1° de enero de 2012 y de los estados financieros al 31 de diciembre de 2012, la Compañía ha realizado ajustes y

reclasificaciones a las cuentas previamente reportadas en los estados financieros preparados de acuerdo con sus anteriores bases contables.

- En el año que terminó al 31 de diciembre del 2012, la Compañía presentó una utilidad neta de US\$1.251.304, después del impuesto sobre la renta y Participación de utilidades); la misma que es puesta a consideración de esta Junta a efectos de disponer sobre su distribución.

Cordialmente,



Juan Carlos Procel Marchelle,
Presidente Ejecutivo
Amcor Rigid Plastics Ecuador S. A.