



INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

SHERLOCTECH SOLUTIONS S.A.

AÑO 2016

MARZO 2017

SEÑORES ACCIONISTAS:

En cumplimiento con los Estatutos de la empresa y de conformidad con las normas legales vigentes presento a la Junta General Ordinaria de Accionistas el informe de actividades correspondiente al ejercicio fiscal 2016, resaltando los eventos más relevantes.

ENTORNO GENERAL 2016

ESCENARIO MUNDIAL.-

En 2016 se sostuvo la caída de los precios de varias materias primas, en particular del petróleo, por la fortaleza del dólar estadounidense ante varias monedas de todo el mundo, y por la expectativa de un alza en las tasas de interés de la Reserva Federal. Estas tres variables influyeron drásticamente en las economías de las zonas regionales y los países del mundo.

El próximo año, el 2017 estará marcado por el inicio de la normalización de la política monetaria en Estados Unidos, por la desaceleración de la economía de China y la estabilidad en el precio del petróleo, que en enero 2017 llegó a los USD 55,00 por barril.

Los expertos esperan que la economía mundial crezca 2.4% frente al 2.6% que se espera en 2016, mientras que el Fondo Monetario Internacional (FMI) pronostica el 2.1%. Tan solo en noviembre, la economía estadounidense creó 211.000 nuevos empleos, cifra superior a los 200.000 puestos que esperaban los analistas. En lo que va del año, se han creado en promedio 237.000 nuevos empleos cada mes, mientras que la tasa de desocupación ha caído a 4,5%. Se espera que llegue a 4,0% para finales de 2017, en línea con el pleno empleo.

El dólar ganó 9,4% en el 2016, frente a una cesta de monedas de los principales socios comerciales de los Estados Unidos. Esto motivará el incremento de la tasa de interés, lo que moverá los flujos de capital hacia los Estados Unidos.

La apreciación del dólar, y el incremento de la tasa de interés en los estados Unidos, marcará la diferencia con otros bancos centrales importantes como el Banco Central Europeo (BCE), que en el 2016 decidió extender el plazo de su programa de alivio para varios países, aunque decepcionó la decisión del Reino Unido de retirarse de la Unión Europea.

Además, se espera que el Banco Central de China reduzca los requerimientos de reservas para los bancos y recorte las tasas de interés y que el Banco de Japón aumente sus compras de activos en algún momento de 2017.

ESCENARIO REGIONAL LATINOAMERICANO.-

Según reporte de la CEPAL, América Latina crecerá solo un 1,2% en 2017, tras registrar en el 2016 su peor expansión desde 2009. El PIB descendió 0,9% en promedio, como consecuencia del mal desempeño de las economías sudamericanas, especialmente las de Brasil, Venezuela, y Argentina.

Según las proyecciones de la CEPAL, Panamá liderará el crecimiento regional el próximo año con una expansión de 6,2%, seguido por Dominica y República Dominicana (5,2%), San Kitts y Nevis (4,7%) y Bolivia (4,5%). Se prevé que Nicaragua crezca 4,3%, mientras que Cuba lo hará en 4,2%, Guatemala 4,0%, Perú 3,4%, Costa Rica y Honduras 3,3%, Colombia 2,5%, Paraguay 3,0%, México

2,6%, Haití 2,5%, El Salvador 2,4%, Chile 2,1%, Uruguay 1,5%, Venezuela -7%, Argentina 2,7%, Ecuador 0,3%, y Brasil 0,5%.

Los escenarios y riesgos a los que se enfrenta la economía mundial, especialmente China, principal socio comercial de la región condicionarán el desempeño de Latinoamérica en el año 2017.

Financieramente en el año 2017 persistirán la volatilidad y la incertidumbre observadas en 2016, lo que hará que algunas economías emergentes sigan teniendo dificultades para obtener recursos en los mercados internacionales. A ello se suma la persistente apreciación del dólar y el aumento de la tasa de interés en Estados Unidos.

ESCENARIO NACIONAL.-

La economía ecuatoriana actual, requiere con urgencia liquidez en cantidades importantes, a plazos largos y con tasas de interés bajas. Con o sin FMI, la política económica debe ordenar el manejo fiscal, debe olvidar el derroche, debe regular el endeudamiento, debe mejorar las relaciones internacionales, el rol del sector privado debe ser más activo, la información económica debe ser transparente.

El país requiere de recursos frescos, que los puede lograr abriendo otras puertas como las del FMI, el BID, y el Banco Mundial.

La balanza de pagos tiene dos elementos complicados: el déficit comercial y la dependencia en el ingreso de créditos externos del sector público, indispensables para atender el alto servicio de la deuda internacional. De esto se desprende que la brecha de la cuenta corriente será el 3% del PIB, y otra brecha, la de amortización de la deuda externa, que sumadas pueden llegar a los 12.000 millones de dólares.

Será complicado sostener una política promotora de exportaciones bajo las condiciones actuales. El acuerdo comercial con la Unión Europea ofrecerá incentivos tributarios, lo que permitirá mirar soluciones para el crecimiento de las exportaciones y por tanto del sector exportador y financiero.

No hay que dejar de observar, que a la fecha hay 24 arbitrajes internacionales, que le podrían costar 14.000 millones de dólares. Si se especula que podríamos ganar la mitad, la otra mitad valdría 7.000 millones de dólares, cifra escalofriante.

El Gobierno cumplió el compromiso de pagar a la Oxy 980 millones de dólares en abril del 2016 y asumió los costos de liquidación del recurso humano de la compañía.

El País no podrá mantener la producción petrolera, que, en el 2016 bajo 30.000 barriles diarios, porque el gobierno no entrega a Petroecuador y Petroamazonas los recursos que demanda la explotación; y, porque tendrá que disminuir la producción en 20.000 barriles por compromiso con la OPEP para sostener el precio del petróleo durante el año 2017. Esto agrava la situación de por si deficitaria. No hay dinero para poner en producción los campos Auca, e ITT.

El panorama es oscuro y desalentador, y más aún si tomamos en cuenta de que es un año de elecciones presidenciales.

Por lo anteriormente expuesto y para evitar una catástrofe económica anunciada es necesario que el gobierno central revise su presupuesto 2017 de 29.317 millones de dólares, reduciendo

el gasto público y haciendo reformas tributarias, arancelarias y fiscales inteligentes y oportunas con la participación y compromiso del sector privado, las mismas que se sustenten en estudios técnicos y no políticos internos y externos a nivel global.

SHERLOC Technology Solutions S.A. en el 2016

Acertadamente la previsión del año 2016 represento una significativa declinación del entorno comercial en el país, debido a factores que no fueron corregidos por el Gobierno Nacional.

La continuación del gravamen de salvaguardias de hasta el 45% en la importación de equipos GPS, redujeron nuestras expectativas tanto de ventas como en la gestión de renovaciones, la que representó una importante disminución frente a lo logrado en el ejercicio anterior.

A pesar de lo ya indicado, nuestro esfuerzo en la generación de ingresos se concentró en gestionar y concretar el mayor número de renovación de contratos de rastreo entre los usuarios de nuestras plataformas; sin embargo, debido a la incertidumbre generada en el ámbito nacional, un alto porcentaje de clientes que estimamos nos permitirían el ingreso previsto, optaron por guardar sus recursos para gastos prioritarios.

Estos efectos nos han llevado a buscar alternativas para desarrollar e implementar sistemas de menor costo, plan que se estaría materializando en el primer semestre del 2017.

La participación de la Compañía, considerando el total de las ventas de la industria automotriz, que en el año 2016 ascendió a 63.555 vehículos nuevos comercializados, es del 17,11%, y si se considera la participación sobre las ventas financiadas, la misma es del 42,77%.

VENTAS INDUSTRIA AUTOMOTRIZ					
	2012	2013	2014	2015	2016
VENTAS TOTALES INDUSTRIA	121.446	113.812	120.007	81.143	63.555
VENTAS FINANCIADAS	61.087	66.667	70.204	48.685	25.422
% VENTAS FINANCIADAS	50,30%	58,58%	58,50%	60,00%	40,00%
VENTAS TOTALES SHERLOC	18.744	21.387	20.490	9.981	10.874
% SHERLOC / VENTAS TOTALES	15,43%	18,79%	17,07%	12,30%	17,11%
% SHERLOC / VENTAS FINANCIADAS	30,68%	32,08%	29,19%	20,50%	42,77%

SITUACIÓN FINANCIERA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2016

El Activo Total al 31 de diciembre del 2016 es de 6'672.225 dólares, es decir un incremento de 140.513 dólares (2,15%) respecto del registrado al 31 de diciembre del 2015.

BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE				
(expresado en dólares)				
	2016	2015	VAR.	%
ACTIVOS				
ACTIVO CORRIENTE				
Efectivo y equivalentes de efectivo	1.624.970	818.125	806.845	98,62%
Activos financieros (netos)	1.478.299	1.811.362	-333.063	-18,39%
Existencias	336.330	839.122	-502.792	-59,92%
Activo por impuesto corriente	162.606	179.636	-17.030	-9,48%
Servicios y otros pagos anticipados	47.461	45.639	1.822	3,99%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	3.649.666	3.693.884	-44.218	-1,20%
ACTIVO NO CORRIENTE				
Propiedades, planta y equipo, neto	2.717.391	2.575.633	141.758	5,50%
Inversiones en asociadas	289.293	52.946	236.347	446,39%
Compañías relacionadas	0	184.280	-184.280	-100,00%
Otros activos no corrientes	15.875	24.969	-9.094	-36,42%
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	3.022.559	2.837.828	184.731	6,51%
TOTAL ACTIVO	6.672.225	6.531.712	140.513	2,15%
PASIVOS Y PATRIMONIO				
PASIVO CORRIENTE				
Obligaciones con instituciones financieras	897.820	664.379	233.441	35,14%
Cuentas y documentos por pagar	319.735	239.090	80.645	33,73%
Pasivos por impuestos corrientes	804.594	835.185	-30.591	-3,66%
Otros pasivos corrientes	557.104	630.236	-73.132	-11,60%
TOTAL PASIVO CORRIENTE	2.579.253	2.368.890	210.363	8,88%
PASIVO NO CORRIENTE				
Obligaciones con instituciones financieras	735.452	396.044	339.408	85,70%
Reserva para jubilación patronal	218.458	187.569	30.889	16,47%
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	953.910	583.613	370.297	63,45%
TOTAL PASIVO	3.533.163	2.952.503	580.660	19,67%
PATRIMONIO				
Capital Social	518.520	518.520	0	0,00%
Reserva Legal	259.260	259.260	0	0,00%
Otras Reservas	496.659	502.961	-6.302	-1,25%
Resultados acumulados NIIF	-126.511	-126.511	0	0,00%
Resultados acumulados	25.524	18.947	6.577	34,71%
Resultado Neto del Ejercicio	1.965.609	2.406.031	-440.422	-18,30%
TOTAL PATRIMONIO	3.139.062	3.579.209	-440.147	-12,30%
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	6.672.225	6.531.712	140.513	2,15%

El Activo Corriente representa el 55,35% del Activo Total (56,55% al 31 de diciembre del 2015), y sus rubros más significativos corresponden al Activo Disponible y a los Activos Financieros.

El Activo No Corriente está fundamentalmente representado por los Activos Fijos que suponen en términos netos, el 45,30% del Activo Total. Es importante señalar que, durante el año 2016, se concluyó la construcción de las nuevas oficinas en la ciudad de Guayaquil.

El Pasivo Total registra un incremento durante el ejercicio 2016 de 580.661 dólares (19,67%), básicamente por el financiamiento obtenido para poder concluir la construcción antes mencionada.

Cabe mencionar que la empresa se encuentra al día con sus obligaciones Tributarias y Societarias con el SRI, IESS, Superintendencia de Compañías, así como en todos los aspectos de cumplimiento de reportes y obligaciones administrativas.

Al 31 de diciembre del 2016 el Patrimonio se reduce en 440.147 dólares, producto fundamentalmente de la disminución en los Resultados Netos del Ejercicio con respecto a los obtenidos en el año 2015.

La Cuenta de Resultados registra los efectos de la gestión de la Compañía durante el ejercicio 2016.

ESTADO DE RESULTADOS AL 31 DE DICIEMBRE				
(expresado en dólares)				
	2016	2015	VAR.	%
(+) INGRESOS	9.126.825	9.716.694	-589.869	-6,07%
Venta de mercadería	4.702.888	4.167.944	534.944	12,83%
Venta de servicios	4.385.362	5.547.135	-1.161.773	-20,94%
Otros	38.575	1.615	36.960	2288,54%
(-) COSTO DE VENTAS	2.999.945	2.786.348	213.597	7,67%
MARGEN DE VENTAS	6.126.880	6.930.346	-803.466	-11,59%
(-) GASTOS GENERALES	2.690.026	2.992.926	-302.900	-10,12%
MARGEN OPERATIVO NETO	3.436.854	3.937.420	-500.566	-12,71%
(+) INGRESOS NO OPERATIVOS	29.877	79.811	-49.935	-62,57%
(-) OTROS GASTOS NO OPERACIONALES	446.188	371.697	74.491	20,04%
UTILIDAD BRUTA DEL EJERCICIO	3.020.542	3.645.534	-624.992	-17,14%
(-) PARTICIPACION TRABAJADORES	453.081	546.830	-93.749	-17,14%
(-) IMPUESTO A LA RENTA	601.852	692.673	-90.821	-13,11%
UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO	1.965.609	2.406.031	-440.422	-18,30%

Del total de los Ingresos negocio por 9'126.825 dólares, el 51,53% (42,89% en el año 2015) se origina en ventas directas y el 48,05% (57,09% en el año 2015) por la renovación anual del servicio.

Las Ventas Totales por un valor de 4'702.888 dólares, suponen el 12,83% más que en el año 2015 (4'167.944 dólares), en tanto que las Renovaciones Totales por un valor de 4'385.362 dólares, registran una disminución del 20,94% respecto del año 2015 (5'547.135 dólares).

El Ingreso de las líneas del Negocio señalado de 9'126.825 dólares, supone un cumplimiento presupuestario de 111,89%, aunque sin embargo es menor en 589.869 dólares respecto de los

obtenidos durante el ejercicio 2015, fundamentalmente por la disminución de ingresos por renovaciones.

El Costo de Ventas por 2'999.945 representa el 32,87% de los ingresos de la Compañía (28,68% en el año 2015).

Los Gastos Generales del año 2016 registran una sensible disminución de 302.900 dólares (10,12%) respecto de los registrados en el ejercicio anterior, de manera que el Grado de Absorción se sitúa en el 43,90%, lo que denota un buen grado de eficiencia operativa.

La Utilidad Bruta de la Compañía asciende a 3'020.542 dólares, y luego de las deducciones por la participación laboral por 453.081 dólares e impuesto a la renta por 601.852 dólares, resulta una Utilidad Neta de 1'965.609 dólares.

PRESUPUESTO 2017

La tendencia del mercado actual de servicios de rastreo de vehículos demanda de menores precios y con los mismos servicios que ofrecen nuestras actuales plataformas de tecnología avanzada.

Para el 2017 se han consolidado las mejoras, similar tecnología pero que se ofrezca a mejores precios para el usuario. Este desarrollo requiere de programación y de nuevos equipos de soporte, pero estimamos que en el transcurso del segundo semestre se completará la infraestructura para ofrecerlos al mercado.

Las actividades de Renovación serán un pilar importante en la generación de ingresos en el 2017 y se establecerán cuotas y presupuestos atados a la gestión del personal de dicha área. El resultado en el 2016 no fue alentador, ya que muchos clientes optaron por no realizar la renovación, debido principalmente a que el usuario prioriza sus gastos en otros rubros y evita la inversión en seguridad del vehículo.

PROPUESTA PARA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES DEL 2016

Pongo a consideración de los Señores Accionistas la aprobación de la liquidación de los resultados correspondientes al ejercicio fiscal por el año terminado el 31 de diciembre del 2016:

LIQUIDACIÓN DE UTILIDADES

UTILIDAD BRUTA	3.020.542
(-) 15% PARTICIPACION DE TRABAJADORES	453.081
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA	2.567.461
(+) GASTOS NO DEDUCIBLES	174.222
(-) INGRESOS EXENTOS	5.993
UTILIDAD BASE PARA IMPUESTO A LA RENTA	2.735.690
(-) IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	601.852
UTILIDAD NETA	1.965.609
10% RESERVA LEGAL	0
CONTRIBUCIÓN SOLIDARIA	32.213
UTILIDAD A DISPOSICION DE LOS ACCIONISTAS	1.933.396

La Gerencia General propone a los Señores Accionistas que la Utilidad Líquida de 1'933.396 dólares, resultante de la liquidación anteriormente aprobada, sea distribuida a los Señores Accionistas como un Dividendo en Efectivo.

COMENTARIO FINAL

La labor del equipo humano de la empresa se ve reflejada en los resultados del 2016 a pesar de las condiciones recesivas en el Ecuador. Es fundamental el apoyo incondicional de los Señores Accionistas y mi agradecimiento personal, ya que sin el mismo no habría sido posible el entregar las ganancias reportadas y confío en que en el 2017 podamos alcanzar de manera eficiente y efectiva las perspectivas indicadas.

Atentamente,



Patricio Hernández

GERENTE GENERAL

SHERLOCTECH Solutions S.A.