

SHERLOCTECH SOLUTIONS S.A.

Quito, 04 febrero de 2014

INFORME DE GERENCIA 2013

Señores Accionistas:

En cumplimiento con los estatutos de la empresa y de conformidad con las normas legales vigentes presento a la Junta General Ordinaria de Accionistas el informe de actividades 2013, resaltando los eventos más relevantes del ejercicio.

REPORTE ECONOMICO 2013

ESCENARIO MUNDIAL:

Al término del año 2013 es importante y necesario remontarse por un momento al año 2008, para señalar que las secuelas de la crisis económica financiera que determino un proceso de recesión económica primero en los Estados Unidos y que contamina, considerando la globalización mundial, a la mayor parte de países del orbe y de manera particular a las naciones de la Unión Europea, todavía están presentes en algunos indicadores de los diferentes sistemas económicos.

Durante el año en análisis la recuperación ha sido lenta y paulatina en estas economías, mediante la aplicación de planes de acción fiscales, monetarios, arancelarios, tributarios, todos ellos fundamentados en una relativa austeridad.

En la economía de la Unión Americana sigue manteniéndose un alto el índice de desempleo abierto que no ha bajado del 8% a pesar de los esfuerzos que viene realizado el gobierno central de esa gran nación conjuntamente son el sistema real de la economía con el objeto de equilibrar y retomar los niveles óptimos de consumo interno y poder adquisitivo de las familias. Además, el denominado abismo fiscal sigue vigente, al punto de producir una paralización del aparato burocrático estadounidense por temas del denominado "techo de deuda pública"; que se convirtió en un asunto político entre demócratas y republicanos.

En la economía de la Unión Europea la crisis continúa sin mayores logros de solución a sus múltiples problemas, así, el índice de desempleo abierto bordea el 16% promedio, pues, en países como España, Grecia y Portugal han superado el 25%, provocándose procesos de éxodo masivo de mujeres y hombres europeos hacia otros continentes en busca de plazas de trabajo; adicionalmente se evidencia un problema recurrente que es aquel relacionado con los déficits fiscales de algunas economías. La denominada Troika europea encabezada por Alemania sigue experimentando estrategias y planes de acción encaminados a resolver un problema que al parecer se va de las manos, más aun, cuando algunos países enfrentan procesos político-democráticos de cambio de gobierno. Como información el número de países de la Eurozona paso a ser de 28 al incorporarse Lituania un país que experimenta un crecimiento en su economía. Como corolario de esta crisis europea se diría que todavía el Sistema Euro está en peligro si los organismos financieros monetarios de la UE no llegan a Acuerdos Integrales.

En las economías asiáticas, el panorama económico tampoco es alentador, pues, están pasando por procesos de reactivación interna. Así, la China disminuirá las exportaciones y dinamizara el consumo interno, situación que afectará las relaciones comerciales con aquellos países que realizan importaciones de dicho país. Por otra parte, la economía japonesa viene enfriándose por la pérdida de sus mercados tradicionales. Situación similar la experimenta la India debido a sus grandes brechas internas de pobreza y riqueza.

En las economías de la Región Latinoamericana, la posición y composición económica curiosamente es manejable debido a que estos países por ser exportadores de materias primas y de commodities "clave" para los países del primer mundo, han manejado presupuestos equilibrados debido a la sostenibilidad de los precios de mercado. Sin embargo, no todas las economías presentan síntomas de prosperidad tal es el caso de Venezuela cuya tasa de inflación del 54 % y el caso de Argentina cuya inflación supera el 10% entre otros indicadores, que les han colocado como las economías de relativa crisis en la Región al contrario de la Chile, Panamá y Perú que son las economías más estables y liquidas. Países como Brasil, Colombia y México durante el año, han ido perdiendo impulso en su proceso de crecimiento debido a la ralentización o involución de los agentes económicos.

Durante el año en análisis Colombia y Perú vienen explotando con resultados positivos los TLC, incluyendo el Acuerdo de Asociación suscrito entre la Unión Europea y los países de América Central. Los resultados son evidentes, pues, se observan crecimientos en el ingreso per cápita de estos países a través de la mejora continua de sus PIB's.

ESCENARIO NACIONAL:

Durante el año 2013, al igual que en los últimos años la posición económica financiera del Ecuador ha presentado indicadores macroeconómicos aceptables que lo han permitido enfrentar con relativa solvencia los impactos negativos provenientes de las recesiones y crisis económicas exógenas experimentadas en economías del primer mundo. Esta situación favorable fundamentalmente se debió a que el precio de barril de crudo se ha mantenido en el tiempo en precios preferenciales que en promedio para este año ha sido de 100,40 dólares por barril, adicionalmente la gestión del Sistema de Rentas Internas, SRI, sobrepasa muchas expectativas al superar una recaudación superior a los 13.000 millones de dólares. Al respecto, merece dejar expreso que este último organismo de recaudación debe actuar con la prudencia necesaria en los temas impositivo y tributario para no desalentar la inversión tanto interna como externa, sin dejar de lado sus mecanismos óptimos y estratégicos para mantener su excelente gestión de recaudación.

Cabe señalar que la inversión externa es casi nula en el Ecuador, si lo comparamos con otros países vecinos como Colombia y Perú que sobrepasan los 13.000 millones de dólares.

Para sustentar esta relativa estabilidad económica del país, a continuación se exponen los siguientes indicadores económicos: Que la Reserva Internacional de Libre Disponibilidad, RILD, creció de 3.800 millones de dólares en el 2012 a 4.051 millones dólares en el 2013, aspecto positivo que le permitirían recurrir a créditos externos preferenciales. La banca privada registro una Cartera equivalente a 22.180.6 millones de dólares; una Captación de 25.399.4 millones de dólares; que le han permitido otorgar créditos por un valor equivalente a 20.427.9 millones de

dólares. El PIB acumulado esta en 64.009.0 millones de dólares, el crecimiento del PIB en el año 2013 es del 3.5%; los sectores de mayor contribución fueron Servicios Financieros 4.4%, Petróleo y Minas 4.1%, Correo y Comunicaciones 3.7%, Actividades y Servicios de Comercio 2.4%, Manufactura 1.1%, Comercio 0.5%. Estos valores relativos demuestran que la Manufactura y el Comercio presentan indicadores insignificantes y pobres si se considera la nueva Matriz Productiva sugerida e implantada por el Gobierno Nacional, que busca la equidad y el equilibrio económicos en la sociedad, orientado sus mayores esfuerzos en favor de las familias más pobres.

La producción petrolera que se constituye en la actividad económica y productiva más importante para nuestra economía registra una producción de campo equivalente a 522.000 barriles/día con un crecimiento del 3.4% respecto al ejercicio fiscal del año 2012, manteniendo un precio WIT, promedio anual por barril fue de 100.4 dólares superior al del año 2012 que fue de 94.2 dólares por barril de crudo. Sin embargo de este precio favorable para los ingresos fiscales el gobierno estima un déficit fiscal de 7.000 millones de dólares si desea cumplir su Plan de Gobierno; mucho tienen que ver en este déficit los subsidios y los bonos a la pobreza que mantiene el gobierno como un síntoma de una estrategia populista que en el largo plazo sería negativa para sustentar un real crecimiento y desarrollo económico.

El índice de inflación registrado para el año 2013 es de 2.3% un tanto superior a la inflación del 2012 que fue del 2.1%, constituyéndose en uno de los indicadores más bajos de la Región. Los ítems más importantes que contribuyeron en mayor medida para este indicador fueron bebidas alcohólicas con el 19.4%, restaurantes y hoteles con el 6.8%, educación 6.5% y salud con el 4.3%.

La desocupación abierta presenta un nivel del 4.6% y el de subocupación del 42.9%, que sumados llegan a un valor relativo del 47.5%, índice integral que oficialmente nos indica que el gobierno de turno ha superado los niveles de pobreza que el país registraba en años pasados, pues, estos indicadores conjuntamente superaban el 60%. Sin embargo los índices de violencia y delincuencia dan otra lectura no coherente con los datos oficiales. Como información el índice de pobreza de la población urbana es del 15.7% respecto a la población total del país.

Las importaciones registraron oficialmente en el año 2013 un valor de 24.116.1 millones de dólares y las exportaciones un valor de 24.764.1 millones de dólares, por lo tanto de manera recurrente, la balanza comercial sigue siendo negativa en menos 1.351.9 millones de dólares. El saldo de la deuda externa pública es de 12.606.8 millones de dólares y la deuda privada

es de 5.720.6 millones de dólares, que sumadas dan un total equivalente a 18.327.4 millones de dólares; a este valor se sumaría la deuda interna del gobierno de 8.625.0 millones de dólares. Las remesas de los emigrantes vienen disminuyendo sistemáticamente cada año respecto al año 2012 disminuyeron en 7.7% para registrar un valor en el año 2013 de 2.466.0 millones de dólares.

Los indicadores e índices antes señalados confirman la hipótesis de que la economía ecuatoriana presenta una posición adecuada y manejable a pesar de sus desajustes y desviaciones de índole mediático, pero se debe considerar el corregir la expansión del gasto público, disminuir los subsidios a combustibles, evitar los bonos a la pobreza, retornar a los créditos de los organismos de desarrollo renunciando al sometimiento Chino, retomar los acuerdos y TLC con economías idóneas. Todo esto en base a una revisión integral y técnica de la Política Económica vigente.



SHERLOC Technology Solutions S.A.

Introducción

El año 2013 significó la consolidación de la nueva plataforma de servicios, basado en los equipos STARLINK provistos por nuestro proveedor exclusivo ERM de Israel.

La limitación en cupos de importación de vehículos establecida por el Gobierno Nacional en el 2012, nos impulsó a buscar nuevos nichos de mercado y lo encontramos en los servicios de Administración de Flotas, mercado que fue desarrollado por nuestros competidores y en el que no teníamos una participación significativa.

El concepto de **SHERLOC NEW VISION**, una vez que hemos podido evaluar el programa piloto de verificación de los equipos con varios clientes potenciales, deberá ser lanzado al mercado en el primer trimestre de este año.

Adicionalmente, nuestro proveedor ERM nos ha presentado el nuevo software **KARMA** para facilitar el uso de la plataforma de Administración de Flotas en nuestro servicio **GOLDEN**, el cual será integrado de manera inmediata y sin necesidad de ninguna programación adicional y sin costo para Sherloc.

A partir de Abril del presente año iniciaremos la importación del nuevo equipo STARLINK, el cual tiene prestaciones adicionales y sobre todo con un tamaño menor que el actual.

Por último pero no menos importante, la Corporación concreto ya el inicio de operaciones de CFC y SHERLOC en el mercado peruano, apoyados en la infraestructura creada por el grupo en el norte de dicho país.

Más adelante desarrollamos lo que significan cada uno de estos elementos de proyección para el 2014, los que nos permitirán el incrementar nuestras operaciones tanto en el mercado nacional como en la internalización de nuestros servicios.



Los objetivos comerciales con este nuevo producto son, las entidades gubernamentales y sus flotas de vehículos.

La fortaleza del **NEW VISION**, es la capacidad de evaluar y corregir los hábitos agresivos de conducción, los ahorros de combustible de hasta el 20% en el consumo y también el poder disminuir la incidencia de accidentes por impericia, conducción irresponsable y por la prevención de daños mecánicos que ocasionan dichos accidentes, hasta en un 38%.

Es importante destacar que el desarrollo del software mencionado, tiene el aval de varios estudios académicos realizados con universidades israelitas y con varias empresas europeas, en cuanto a determinar parámetros reales de comparación y evaluación de los hábitos del conductor.

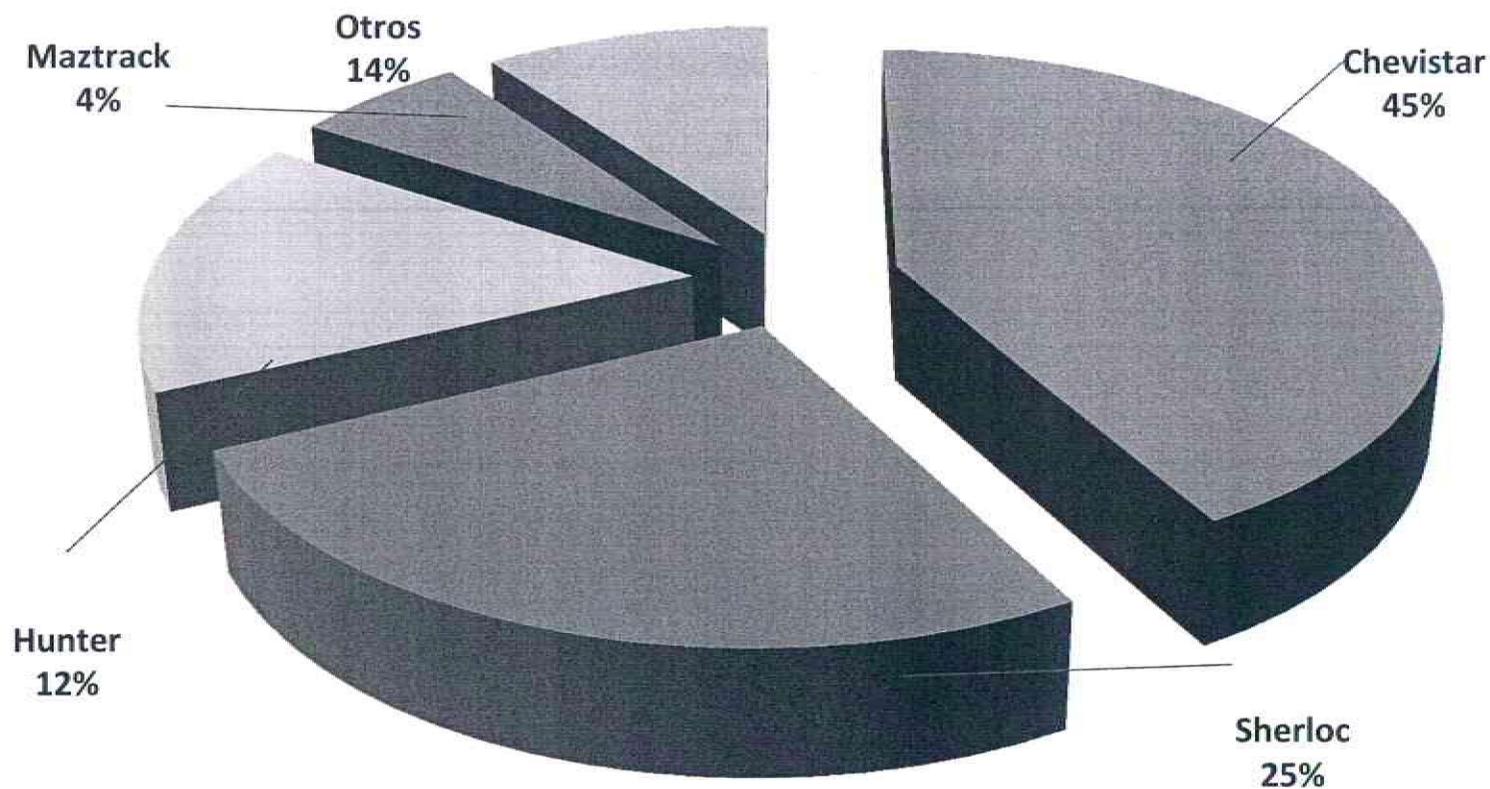


Objetivos 2014

- **Lanzamiento del nuevo concepto SHERLOC NEW VISION basado en la evaluación del hábito de manejo del conductor y en la prevención de daños del motor y componentes críticos del vehículo.**
- **Enfoque de ventas en los sistemas de seguridad vial y control de accidentes en la transportación masiva. Incursión en la venta de servicios con valor agregado a Instituciones Estatales y Autoridades de control del Transporte Masivo.**
- **Incorporación del software KARMA a nuestra plataforma de Administración de Flotas. Nueva aplicación que generara más facilidad para incrementar el volumen de renovaciones.**
- **Creación de un Departamento de Ventas especializado para la comercialización del SHERLOC NEW VISION. Se requiere reclutar personal experimentado para consolidar un real incremento de ventas en el mercado.**
- **Inicio de operaciones en el Perú.**
- **Las actividades de Renovaciones contemplan un agresivo incremento para compensar la disminución de ventas prevista en el número de equipos, así como la comercialización de sistemas para la Administración de Flotas con nuestro servicio GOLDEN.**

OTROS ASPECTOS DE GESTIÓN

Estimación de Participación en el mercado Satelital en 2013, vehículos nuevos.



El mercado satelital en país no ha cambiado significativamente en cuanto a su distribución. Es necesario mencionar que en el 2013 se han iniciado muchas empresas pequeñas que quieren incursionar en el mercado de rastreo satelital.

Las ventas de vehículos en el 2013 se realizaron bajo las siguientes modalidades, según reporte de AEADE 2013:

Participación Dispositivos SHERLOC en el Mercado

AÑO	Contado	Inst. finan.	Directo	%
2013	49,7%	50,3%	0%	100%

PARTICIPACIÓN EN LA INDUSTRIA				
2013	2013	2012	2011	VARIACION
Ventas Totales Industria	113.940	121.446	139.593	-15%
Ventas Financiadas	66.667	61.087	97.715	
Ventas Totales SHERLOC	21.387	18.754	26.501	-41%
SHERLOC % Ventas Totales	18,77%	15,44%	18,98%	
SHERLOC % Ventas Financiadas	32,08%	30,70%	27,12%	

Las ventas totales de la industria en el 2013 fueron 113.940 unidades (fuente AEADE 2013) y nuestras ventas de 21.387 unidades.

Nuestra participación en el mercado de financiamiento total fue del 32.08%, mientras que en el 2012 representó el 30.70%.

PROYECCIÓN PRESUPUESTO 2014
Proyección de resultados en 2014 y su comparación con 2013

PROYECCIÓN 2014 COMPARACIÓN CON 2013						
ESTADO DE RESULTADOS						
	2013	%	2014	%	VAR US\$	%
INGRESOS						
Ventas	8,191,529	60%	7,331,355	51%	-860,174	-11%
Renovaciones	5,459,806	40%	6,962,571	49%	1,502,765	28%
(-) Costo	3,510,223	26%	2,506,198	18%	-1,004,025	-29%
Margen Operativo Neto	10,141,112	74%	11,787,728	82%	1,646,616	16%
Otros	262,571	2%	60,000	0%	-202,571	-77%
Total Ingresos	10,403,683	72%	11,847,728	82%	1,444,045	14%
GASTOS						
Gastos Personal	1,504,467	28%	1,854,959	32%	350,492	23%
Gastos Operación	3,334,833	62%	3,484,164	60%	149,331	4%
Gastos Financieros	517,131	10%	494,726	8%	-22,404	-4%
Total Gastos	5,356,431	39%	5,833,850	41%	477,419	9%
Margen Final	5,047,252	33%	6,013,878	41%	966,626	19%

Facturación de Renovaciones de Contratos de Servicio

La proyección de incremento de Renovaciones es tan agresiva como en el 2013 y nos basaremos en el lanzamiento de la plataforma **KARMA** y en varios tipos de promociones.

La disminución en la importación de vehículos en el 2014, nos obliga a ser creativos en la gestión de Renovación, así como en una gestión comercial con personal calificado para este propósito.

La meta es incrementar de manera amplia la venta de sistemas de Administración de Flotas con las nuevas aplicaciones de **KARMA** y buscar un mayor porcentaje de este segmento de mercado.

Debido a las limitaciones impuestas por el Comex, nuestro esfuerzo estará concentrado en el incremento de Renovaciones. Los detalles de cómo afrontaremos un agresivo incremento en este rubro lo presentamos en el cuadro siguiente.

Estas estimaciones podrían variar dependiendo del entorno del país y la producción por la gestión de las Marcas.



Producción Satelital en 2014

La nueva regulación gubernamental sobre los nuevos sistemas de seguridad a incorporar en vehículos nuevos, afectaran las importaciones y las ventas de los mismos. Se estima una reducción de hasta el 10% en ventas con el consiguiente efecto en nuestras ventas. Se estima vender 19.000 dispositivos satelitales en el 2014 y prevemos las ventas mensuales conforme a la siguiente tendencia.



PRESENTACION DE ESTADOS FINANCIEROS Y PROPUESTA DE DISTRIBUCION DE UTILIDADES 2013

- RESUMEN DE GESTIÓN FINANCIERA
- Utilidad del ejercicio.
- La utilidad al 31 diciembre del 2013 fue de
USD 5´047.252



Resultados 2013

(Comparativo)

	Acumulado 2013	Acumulado 2012	Variación	% de Variación
4. EGRESOS	8,866,654	9,941,150	-1,074,496	-10.81%
4.1. GASTOS DE ADMINISTRACION	4,240,370	4,418,565	-178,195	-4.03%
4.1.01. DEL PERSONAL	1,504,467	1,336,770	167,696	12.54%
4.1.02. SERVICIOS DE TERCEROS	2,735,903	3,081,795	-345,892	-11.22%
4.2. OTROS EGRESOS	545,793	638,134	-92,341	-14.47%
4.2.02. INTERESES PAGADOS	149,019	304,308	-155,289	-51.03%
4.2.03. GASTOS BANCARIOS	368,112	300,088	68,024	22.67%
4.2.04. IMPUESTOS Y CONTRIBUCIONES	28,662	33,738	-5,076	-15.05%
4.2.05. OTROS GASTOS OPERAC.	0	0	0	#¡DIV/0!
4.3. DEPRECIACIONES Y AMORTIZACIONES	664,282	1,390,923	-726,641	-52.24%
4.3.01. DEPRECIACIONES Y AMORTIZACIONES	664,282	1,390,923	-726,641	-52.24%
4.4. COSTO DE VENTAS	2,928,376	3,209,255	-280,879	-8.75%
4.5. GASTOS OPERATIVOS	4,273	815	3,458	424.11%
4.5.01. GASTOS OPERATIVOS	4,273	815	3,458	424.11%
5. INGRESOS	-13,913,905	-12,687,900	-1,226,006	9.66%
5.1. INGRESOS OPERACIONALES	-8,191,429	-7,267,038	-924,391	12.72%
5.1.01. VENTAS	-8,191,429	-7,267,038	-924,391	12.72%
5.2. RENOVACIONES	-5,459,906	-5,332,761	-127,144	2.38%
5.2.04. RENOVACIONES	-5,459,906	-5,332,761	-127,144	2.38%
5.5. OTRAS RENTAS	-262,571	-88,100	-174,471	198.04%
UTILIDAD	5,047,252	2,746,750	2,300,502	83.75%



Análisis Horizontal y Vertical (Comparativo)

Análisis Horizontal		Acumulado			
Pérdidas y Ganancias	dic-11	dic-12	dic-13	% 12-11	% 13-12
INGRESOS	14,116,504	12,599,799	13,651,334	-11%	8%
COSTO DE VENTAS	7,383,125	4,538,440	3,510,223	-39%	-23%
Utilidad Bruta	6,733,379	8,061,360	10,141,112	20%	26%
GASTOS VENTAS	158,963	135,637	161,515	-15%	19%
GASTOS OPERATIVOS	922,420	2,138,110	1,799,864	132%	-16%
GASTOS ADMINISTRATIVOS	2,051,049	2,241,110	2,394,362	9%	7%
Utilidad Operativa	3,600,947	3,546,503	5,785,371	-2%	63%
- Gastos Financieros	699,736	604,396	517,131	-14%	-14%
+Otros Ingresos	20,416	88,100	262,571	332%	198%
-Otros Egresos	169,639	283,458	483,559	67%	71%
Utilidad antes de impuestos	2,751,988	2,746,750	5,047,252	0%	84%

Análisis Vertical		Acumulado				
Pérdidas y Ganancias	dic-11	%	dic-12	%	dic-13	%
INGRESOS	14,116,504		12,599,799		13,651,334	
COSTO DE VENTAS	7,383,125	52%	4,538,440	36%	3,510,223	26%
Utilidad Bruta	6,733,379	48%	8,061,360	64%	10,141,112	74%
GASTOS VENTAS	158,963	1%	135,637	1%	161,515	1%
GASTOS OPERATIVOS	922,420	7%	2,138,110	17%	1,799,864	13%
GASTOS ADMINISTRATIVOS	2,051,049	15%	2,241,110	18%	2,394,362	18%
Utilidad Operativa	3,600,947	26%	3,546,503	28%	5,785,371	42%
- Gastos Financieros	699,736	5%	604,396	5%	517,131	4%
+Otros Ingresos	20,416	0%	88,100	1%	262,571	2%
-Otros Egresos	169,639	1%	283,458	2%	483,559	4%
Utilidad antes de impuestos	2,751,988	19%	2,746,750	22%	5,047,252	37%



Movimientos de préstamos.

A diciembre de 2013 el pago acumulado de préstamos ascendió a US\$ 2.211.309, así: US\$ 2.048.515 de capital y USD 162.794 en intereses; Adicionalmente, no se contrajeron nuevas obligaciones durante el año. El saldo total de obligaciones de la compañía al cierre del 2013 asciende a USD 174.831 con el Banco del Pacífico.

Importaciones.

El valor acumulado a Diciembre del 2013 de pedidos de importaciones ascendió a USD 2'028.400; equivalente a 20.000 unidades.

Análisis de cifras del ejercicio 2013

Entre los aspectos más relevantes sobre el período 2013 mencionaré los siguientes:

Ingresos :

El rubro de ingresos del negocio está compuesto de la siguiente manera:

Ventas Totales por un valor de USD 8´191.429; 13% más que en 2012 (USD 7´267.038); a pesar de la afectación por los cupos de importación impuestos por el Gobierno. La contribución de ventas fue el 59% en el total anual de los ingresos.

Margen Bruto: Vale la pena analizar la rentabilidad bruta en la venta de dispositivos: el costo de ventas de \$ 2.928.376 frente a la cifra de ventas genera un margen bruto de \$ 5.263.053 y que representa un 64% de rentabilidad.

Renovaciones Totales por un valor de USD 5´459.806, un 2% más que el 2012 (USD 5´332.761) y una contribución del 39% a los ingresos.

Facturación de las 2 líneas del Negocio

El Ingreso de las líneas del Negocio fue de USD 13´307.188, con un cumplimiento del 88% de lo presupuestado, lo que significó un incremento del 8% con relación al 2012 en el cual se alcanzó USD 2´310.670.



Situación financiera al cierre del ejercicio 2013

Como se expresa en los Informes Comparativos adjuntos, el Estado de Situación y el Estado de Resultados entre el año 2013 y 2012, se debe considerar:

El Balance General presenta un aumento en los Activos del 4%, debido a la disminución de saldos de Bancos e Inventarios y menor valor de los Activos Fijos y por otro lado, por el incremento en las Cuentas por Cobrar e Inversiones.

Las inversiones representan el 33% del total de Activos a Diciembre del 2013; por otro lado, el rubro de Inventarios constituye el 7%, el bien inmueble representa el 18% y las Cuentas por Cobrar son el 33%.

El pasivo presenta una disminución significativa de USD 2.037.233, explicada básicamente por la disminución de las obligaciones financieras. La última obligación financiera que es pagadera en forma mensual y vence en el mes de mayo del 2014.

Cabe mencionar que la empresa se encuentra al día con sus obligaciones Tributarias y Societarias con el SRI, IESS, Superintendencia de Compañías, así como en todos los aspectos de cumplimiento de reportes y obligaciones administrativas.

Finalmente, al 31 de Diciembre del 2013 el Patrimonio tuvo igualmente un aumento significativo de USD 2.300.501 producto del incremento de los Resultados del Ejercicio con respecto al año anterior.

Indicadores de Gestión

INDICADOR	FORMULA / VARIABLES	2013	INTERPRETACION
No. DE DIAS		dic	
CAPITAL DE TRABAJO U OPERACIÓN	$KT = AC - PC$	4,197,534	Determina la capacidad líquida para atender con normalidad los compromisos corrientes del negocio
LIQUIDEZ	$Li = AC / PC$	6.36	Determina las veces que la empresa cuenta para atender sus obligaciones de corto plazo
LIQUIDEZ NETA	$Lin = (AC - I) / PC$	5.76	Determina en forma más rígida las veces y la capacidad que tiene la empresa para atender las obligaciones de corto plazo
SOLIDEZ FINANCIERA	$S = PT / AT$	13.47%	Es el porcentaje de terceros que financian o apalancan el activo total de la empresa
MARGEN SOBRE VENTAS	$MV = UN / VN$	36.27%	Determina el porcentaje de beneficios respecto a las Ventas Totales acumuladas
MARGEN SOBRE PATRIMONIO	$ROE = UN / PAT$	55.14%	Determina el porcentaje de beneficio respecto al patrimonio de la empresa
MARGEN SOBRE ACTIVOS	$ROA = UN / AT$	74.85%	Determina el porcentaje de beneficio respecto a los activos de la empresa

La solidez de la empresa nos muestra una liquidez apreciable, un margen neto sobre ventas muy saludable y un ROE de 55.14%, casi un 12% de incremento respecto del año anterior, el que nos permite trabajar con una excelente rentabilidad.

CONCLUSION

La utilidad del año es de USD 5.047.252 y desde el 2004 a la fecha se han originado un total de USD 18.649.897 de utilidades acumuladas.

En estos nueve años de vida, la Empresa ha consolidado su posición en el mercado, reflejado por un sólido Patrimonio de \$5.835.180 y un Pasivo que apenas representa el 15% de ese valor.

Con la introducción del concepto de **SHERLOC NEW VISION**, la diversificación para ofrecer servicios únicos en el Ecuador y la región, representa un reto de innovación en un nicho sin competencia y que nos permitirá el proyectarnos más allá del tradicional servicio de rastreo y ubicación.

Nuestra misión es la **EXCELENCIA EN EL SERVICIO AL CLIENTE**

Las proyecciones para este nuevo año representan un crecimiento moderado. Sin embargo, el éxito que buscamos con el nuevo concepto de servicios nos puede proyectar a cifras sin precedentes en las operaciones de la empresa razón por la que su apoyo en este proyecto es de singular importancia.

La labor del equipo humano de la empresa se ve reflejada en los resultados del 2013. Es fundamental el apoyo incondicional de los Accionistas y mi agradecimiento personal, ya que sin el mismo no habría sido posible el entregar las ganancias reportadas y confío en que en el 2014 podamos consolidar nuestra posición y abarcar nuevos nichos de mercado.

Atentamente,



Patricio Hernández
Gerente General
SHERLOC Technology Solutions S.A.