

INFORME DE LABORES

Señores Accionistas:

En cumplimiento con lo dispuesto con la Ley de Compañías, me permití presentar a ustedes, en mi calidad de Gerente General, el informe de labores correspondientes al ejercicio que culminó al 31 de diciembre del 2007.

La gestión realizada por parte de la nueva administración de la empresa durante el período terminado, en el campo económico financiero, se lo llevo de acuerdo a formas legales, estatutarias y disposiciones de la Junta General. Los estados financieros fueron elaborados en base a principios de contabilidad de general aceptación en el país. Igualmente se ha respetado las normas de propiedad intelectual y derechos de autor.

1. Corporación Empresarial Ecuatoriana S.A. en el 2007

Por medio de esta informo la gestión de la nueva administración económica, comercial y contable

Las ventas de Cesa han sufrido traumatismos por los cambios y subida de precios, aun así vamos superando las cifras de años anteriores en un 52% respectivamente, lo anterior sin dejar afectar la operación de los problemas coyunturales y mucho menos sin dejar de hacer pagos al proveedor del exterior que en las actuales circunstancias no solo era probable, si no que en valores los abonos han sido muy superiores que los efectuados en los años 2005 y 2006

Los gastos operacionales se han reducido en un 13% respectivamente, a pesar de los altos costos que los imprevistos presentados han obligado a asumir y así poder defender y proteger la operación de dicha compañía.

El personal y entidades que laboran directa o indirectamente en la compañía se han ajustado y de alguna manera adaptado a las nuevas circunstancias y condiciones impuestas, afortunadamente sin ningún costo adicional, que la depuración que normalmente se da en estos casos y que termina siendo necesaria y oportuna. Adicional a que la infraestructura que hoy día existe debía como condición para quedarse tomar conciencia de los cambios, entender y crear sentido de pertenencia que era una convicción que antes no existía.

La consecución del Gerente Comercial de Cesa da espera, es claro que hay que mejorar las ventas y para ello se debe conformar un equipo y fuerza de ventas, pero la administración se esta forzando a incrementar las ventas con un nivel de exigencia alto, que esta dando resultados sin necesidad de incurrir en costos innecesarios, hasta que no haya políticas claras y un portafolio mas amplio para dejar de improvisar y trabajar sobre cuerpos ciertos.

Los objetivos de la empresa se hallan bien encaminados y esperamos que el próximo año encontremos mejores resultados para seguir creciendo dentro de nuestra actividad comercial, dentro del país.

Atentamente,


DRA. GLORIA PRIETO A.
Gerente General.