INFORME DE GERENCIA

Informe de la Administración a la Junta General de Socios de la empresa La Health & Life S.A. Helisa por el ejercicio económico del 2014

Señores socios de la empresa COMPAÑÍA HEALTH & LIFE S.A., cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de la Empresa HEALTH & LIFE S.A., durante el ejercicio económico del 2014

La situación económica del país se ha mantenido estable, pese a que el efecto de la economía del mundo no sido tan buena; en el Estado Ecuatoriano esto afecto poco la economía local, producto de ello la inflación comparando los porcentajes entre 2013-2014 cierra con un 3.67% de la meta trazada ante las políticas implantadas por el Gobierno.

Mas con la continuidad de cultura tributaria que se genero en la ciudadanía las recaudaciones de impuestos en nuestra sociedad han aumentado en 6,73 % en relaciór al año anterior, lo que le permite al gobierno seguir con los planes de desarrollo.

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de Diciembre del 2014 tomando en cuenta la antes manifestado y las estrategias y planes de trabajo y esfuerzo desarrollado por la gerencia general y su equipo de profesionales, ha sido favorable, lo que se puede vereflejado en sus estados financieros. Reflejando un aumento en las ventas en relación a año 2013-2014 en un 8.94%.

Lo que permito mantener el crecimiento de la empresa y conseguir importantes metas como son:

- Se mantiene una cartera de clientes fijos en cuanto a instituciones garantizando así nuestro posesionamiento en el mercado con un sistema de calidad y atenciór oportuna a nuestros clientes dentro de la ciudad.
- Se incrementaron los ítems para la comercialización según el requerimiento de mercado y por ende nuestro inventario de productos de acuerdo a la misión de la compañía, de mejorar la calidad de vida de las personas.
- Con estas decisiones se logro tener mayor cobertura de comercialización, más la continuidad de participación en la Ciudad, apoyo a nuestros clientes, el plan de incentivos agresivo al personal ha hecho posible se logre un importante resultado.
- Se encuentra en elaboración un nuevo software para poner en funcionamiento en la compañía a partir del año 2015 donde se podrá agilitar aun mas la atención a nuestros clientes y se contara con toda la información de productos a comercializar.
- Se realizo la compra de 2 vehículos; uno para el dpto. de Servicio Técnico y otro en el de Administración. Para dar una mayor fortaleza en la atención y distribución de nuestros equipos al cliente de la manera que llegue seguro y sin defectos a su sitio.





 Se renovo parte de los muebles que se necesitan en el area de servicio tecnico, mostrador. Y se planteo ir renovando poco a poco cada departamento para el buen manejo y desempeño de funciones del personal.

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido tomadas y cumplidas a cabalidad por la administración, tales como mejoramiento de procesos administrativos (Control y Dirección de cada área administrativa) con el propósito de optimizar los recursos de la compañía a través de capacitación permanente del personal administrativo servicio al cliente y comercialización.

Durante el año 2014, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal logrando conservar su mayor recurso humano de calidad, pese a los cambios constantes de las políticas laborales en el país que hace que en determinado momentos se vuelva difícil sostenerlos dentro de quienes Administramos el aparato productivo del país.

Esta Administración recomienda para el siguiente año, se incremente la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, para fortalecerla con una imagen corporativa más grande, en mercado en especial ante sus clientes aun más de la que ha ganado hasta la fecha.

Que se realicen adquisiciones a los Activos fijos de la compañía para darle mayor solides de garantía de cumplimiento ante cualquier negociación. Por otra parte mantener una política racional para la reducción de gastos.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente Jan Harlin

Sr. Luis Zambrano GERENTE GENERAL

