

# **ALMACEN OLGA CIA. LTDA.**

## **INFORME DE GERENTE**

Quito, 26 de marzo de 2012

Señores Socios de "Almacenes Olga" Cía. Ltda.

Estimados señores:

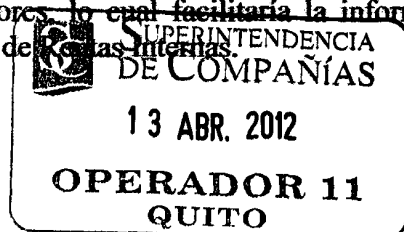
De acuerdo a la Ley de Compañías y a los estatutos de la empresa, en mi calidad de Gerente General de "Almacenes Olga Cia. Ltda.", presento ante ustedes el informe de labores correspondiente al ejercicio económico del año 2011

Como es de conocimiento general, el mercado para la comercialización de textiles, cada año va experimentando leves deterioros, debido al cambio en el comportamiento de consumo de la gente, pues se ha hecho obvio que el cliente prefiera acudir a locales donde se ofrezca el insumo del vestuario ya listo para su uso, por lo tanto las telas en si resulta cada vez más difícil su comercialización, en todo caso hemos experimentado un modesto incremento en las ventas del período, esto se debe a que se sigue aprovechando de una de nuestras fortalezas del mercado, cual es la línea de los uniformes de escuelas y colegios, tanto de la Sierra, como de la Costa, pese a que esto implique una inversión bastante alta, pues en muchos casos nuestra empresa se ha visto en la necesidad de pagar por anticipado por ciertos tipos de uniformes y además hacernos cargo de metrajes altos, con el único fin de poder atender a nuestros clientes.

Otro artículo que hemos aprovechado en la comercialización es el Paño de "pura lana", producto escaso en el mercado, ante lo cual, se ha decidido pagar por anticipado por el producto y en metrajes altos, lo cual nos ha convertido en distribuidores a tiempo completo en el mercado, lo cual ha ido en beneficio tanto nuestro, como del cliente, que puede disponer del producto en todo momento, este nicho del mercado lo hemos aprovechado, pero implica fuertes desembolsos para la empresa.

La empresa ha cumplido con absoluta exactitud todas y cada una de las obligaciones tributarias, seguridad social, Municipio de Quito, proveedores y con sus empleados.

Una de las prioridades de la empresa es la de paulatinamente ir sistematizando la contabilidad, lo cual se está logrando exitosamente y- con mucha satisfacción comunicamos a ustedes, que el sistema de facturación ha empezado ya, venciendo todas las dificultades, de entrenamiento al personal, introducción al sistema de códigos, inventarios, precios, en fin todos los detalles que se necesitan para que el sistema funcione; por el momento, nuestra aspiración inmediata es introducir el detalle de proveedores, lo cual facilitaría la información nuestra y la que debemos entregar al Sistema de Reglas Internas.



La empresa preparó y cumplió con el calendario de implementación de las NIIFs, así como de los ajustes necesarios para adaptar la contabilidad bajo NEC a NIFF. Y a partir del 1ero. de enero de 2012 se llevará la contabilidad bajo la NIFF para PYMES.

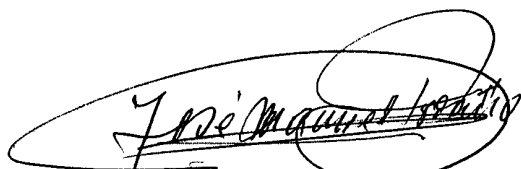
A continuación, me permito poner en la consideración de ustedes un análisis de los principales indicadores del Estado de Pérdidas y Ganancias: las ventas se han incrementado en \$60.923,43 con respecto al ejercicio anterior, cifra a la que restado: costos, gastos, impuestos, participación de empleados, ha generado un incremento en la utilidad a disposición de socios en \$46.879,64, lo que significa un incremento de \$8.176,84 con respecto al ejercicio anterior lo cual se verá reflejado en un incremento en el reparto de utilidades para nuestros empleados, este resultado nos estimula a seguir adelante, pese a lo difícil que se presenta el mercado económico.

El incremento en las ventas de \$60.923,43 con respecto al ejercicio anterior, es el determinante en el incremento de nuestras utilidades, pese al incremento del rubro de sueldos y gastos generales.

Espero que los resultados hayan satisfecho vuestras expectativas, pues el haber incrementado las utilidades, pese a la crisis que estamos afrontando nos ha llenado de optimismo y estímulo tanto a mi persona como a toda la planta de empleados que conformamos nuestra empresa.

Dejo constancia de mi agradecimiento por la colaboración brindada y por la confianza en mi gestión.

Atentamente.



José Manuel Proaño - D.  
Gerente General

