

# APRESTOS Y RESINAS Cía. Ltda.

AV. MALDONADO 10750 \* TELFS.: 2 676555 - 2 671659

FAX: 2 678264 \* P.O. Box 17-02-5269

E-mail: [aprestre@uio.satnet.net](mailto:aprestre@uio.satnet.net)

QUITO-ECUADOR



**Dr. Böhme**  
Chemie & service

## INFORME A LOS ACCIONISTAS DE LA FIRMA APRESTOS Y RESINAS CIA. LTDA.

Señores Accionistas:

Como lo habíamos previsto, el 2009 ha sido un año muy difícil ya que la crisis mundial ha afectado a la industria, los programas de aumento de producción que tenían las fábricas se han paralizado.

Los precios del petróleo, palma y derivados del maíz, en los primeros meses continuaban altos, para el segundo semestre comenzaron a bajar lentamente hasta que las fábricas salgan de los stocks antiguos. El problema se presentó porque la competencia comenzó a ofrecer precios menores en proyección de que los precios de la materia prima en el segundo trimestre bajen.

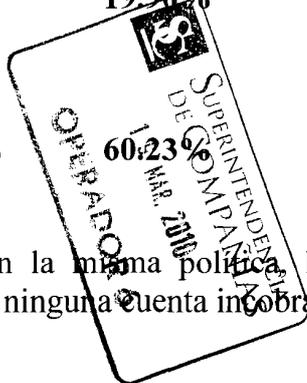
Nuestra política de tener los stocks para unos 6 meses mínimo, en el año 2008 nos dio buenos resultados, pero para el año 2009 fue lo contrario porque tuvimos que bajar nuestros precios de ventas, como resultado de aquello las utilidades fueron menores que el año pasado.

A continuación detallamos en el siguiente cuadro los principales indicadores de este ejercicio:

	2007	2008	2009
<b>VENTAS</b>	<b>668.093.00</b>	<b>740.173.35</b>	<b>622.484.84</b>
<b>UTILIDAD TOTAL</b>	<b>92.981.09</b>	<b>147.344.01</b>	<b>62.014.28</b>
<b>% UTILIDAD VENTAS</b>	<b>13.91%</b>	<b>19.90%</b>	<b>9.96%</b>
<b>COSTO MATERIA</b>			
<b>PRIMA SOBRE VENTAS</b>	<b>65.34%</b>	<b>60.23%</b>	<b>67%</b>

En cuanto a los cobros seguimos con la misma política, los plazos son de aproximadamente 90 días y no tenemos ninguna cuenta incobrable.

./.



# APRESTOS Y RESINAS Cía. Ltda.

AV. MALDONADO 10750 \* TELFS.: 2 676555 - 2 671659

FAX: 2 678264 \* P.O. Box 17-02-5269

E-mail: [aprestre@uio.satnet.net](mailto:aprestre@uio.satnet.net)

QUITO-ECUADOR



**Dr. Böhme**  
Chemie & Service

.2.

Con respecto a los préstamos de los socios, solamente está pendiente la cancelación de US\$ 46.000,00 a DyStar

Los productos que importábamos de Dystar para el engrase de los cueros, están muy caros y la competencia está ofreciendo a precios que no cubren ni nuestros costos, por lo que he tomado la decisión de no seguir comercializándolos, solo tratar de vender para que los clientes importen directamente. Estamos negociando con Dystar la compra de acciones que tiene en Aprestos y Resinas, de concretarse, ellos buscarían otro distribuidor.

Atentamente,

ING. ROBERTO MALO  
GERENTE

Quito, 29 de enero del 2010

