

INFORME DE GERENCIA AÑO 2013.

INTRODUCCION

Distinguidos Señores Accionistas:

De acuerdo a los Estatutos Sociales de la empresa y en virtud de la Resolución emitida en la Asamblea General Ordinaria mediante la cual fui elegido como Gerente de la compañía, tengo a bien presentar este informe, así como la documentación necesaria en relación con las operaciones. Este informe es el resultado de las operaciones comerciales realizadas hasta la fecha indicada, así como el estado de la situación financiera de la compañía.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS.

Se han presentado las declaraciones de impuesto a la Renta, se ha cumplido con los impuestos, obligaciones de ley; y, todo lo ensamblado se vendió a nuestro cliente relacionado FEMAR S.A., quien se encarga de la comercialización de los productos de nuestra marca.

Se cumplieron los requerimientos que exigió el Ministerio de Industrias y Productividad tales como; desagregar en partes y piezas los parlantes y control remoto del televisor en CKD.

Se renovó convenio de transferencia tecnológica con nuestro principal proveedor HONG KONG KONKA LTD por cuatro años más.

Se importaron modelos de la nueva tecnología Android, los mismos que fueron notificados a los organismos de control, estos televisores poseen un sistema que nos ha facilitado la instalación de un Software, el cual es 100% agregado nacional; el mismo que permite realizar varias aplicaciones. Estas aplicaciones son diseñadas por manos Ecuatorianas, para uso conveniente de nuestro cliente. De tal manera que logramos un gran incremento de agregado nacional, dando paso al mejoramiento continuo de calidad y procesos productivos, generando más fuentes de trabajo e invirtiendo y ratificando nuestra confianza en el país.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Se han cumplido todas las disposiciones emanadas por la Junta General, como conocer y resolver el informe del administrador, del comisario y los estados financieros correspondientes a este ejercicio.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.

PRIMA, paulatinamente se ha ido alineando en los aspectos administrativos y operativos de la empresa. Han existido falencias en los procesos operativos que poco a poco se han mejorado.

Hubo incremento de personal en el año 2013, contamos con 45 trabajadores en relación al año 2012 que teníamos en nómina a 36 trabajadores. Nuestra rotación es muy baja, más bien año a año iremos incluyendo más personal debido al incremento de nuestras líneas de ensamblaje, según lo que se tiene proyectado para el próximo año.

A partir del segundo semestre del año se inició la implementación de las Normas ISO 9001, esperando certificar a mediados del año 2014.

A principios de 2013, se contrató a la compañía **QUANTUMBIT S.A.**, especializada en redes sociales la misma que comenzó a desarrollar la estrategia digital que define lineamientos para que los diferentes consumidores puedan incursionar y participar en mediante las redes para posicionar la marca y promover los productos.

ASPECTOS FINANCIEROS.

Nuestras ventas al cierre del año 2013 ascendieron a \$7'788.168,00, lo que representa un 39% en relación al año 2012 que las ventas totalizaron \$ 5'591.413,76, generándose el incremento de producción por la demanda de los nuevos LED con tecnología **DUAL VISION**.

Pese a esto tuvimos una pérdida en el ejercicio debido a ciertos factores tales como:

La aplicación de obsolescencia del inventario.

La aplicación de cuentas incobrables, se aplicó el 100% del mismo, siendo el cliente **Computrong** el más significativo de nuestra cartera, consta en los registros del departamento legal, siguiendo su caso hasta declararlo insolvente.

Regularización por NIIF de la contabilización del gasto del Estudio de Factibilidad del año 2012 que se encontraba amortizado.

Los índices financieros muestran:

Liquidez Inmediata.- Estableciendo la capacidad que tiene la empresa para responder con sus obligaciones a corto plazo excluyendo los inventarios, lo óptimo debe fluctuar entre 0.5 y 0.1. La compañía puede presentar dificultades ya que todo su circulante depende de su inventario

Liquidez Corriente.- Determinando las veces que el activo corriente sobrepasa el activo circulante de la empresa. Este índice debe ser mayor que uno por lo que el en el año 2013 su índice es satisfactorio pero considerando con el ejercicio del 2012 se tuvo una reducción del 220%.

Endeudamiento del activo.- Mostrando en que proporción mis activos han financiado deuda en el año 2013 se incrementó este índice al tener un incremento del 53% en los pasivos y un 48% en los activos.

El apalancamiento.- La proporción de los activos ha sido desde el punto de vista de los acreedores a mayor índice mejor está el desempeño con relación al 2012.

El apalancamiento financiero.- El apalancamiento con referencia a la utilidad generado sobre el patrimonio es baja debido a la baja utilidad presentada y sobre los activos por lo consiguiente.

El año 2014 augura buenas condiciones para avanzar hacia nuestra meta de crecimiento rentable de largo plazo concebida en nuestra visión.

Continuará la intensa competencia en nuestros mercados, dadas las condiciones atractivas de nuestro país, lo cual exige ser más innovadores y más efectivos en el lanzamiento de nuevos productos, el aprovechamiento de nuestras redes de distribución y el fortalecimiento de nuestra marca PRIMA.

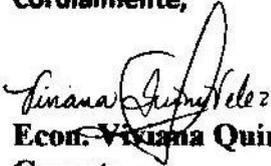
Seguiremos incrementando nuestros niveles de productividad con el respaldo del MIPRO.

RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Revisado los Informes contables y financieros se recomienda trabajar con ajuste de presupuestos mensuales, flujo de efectivo y conciliación tributaria mensual.

Agradecimiento a todos los accionistas por apoyar nuestra gestión. A todos nuestros colaboradores, clientes y proveedores, por aportar al desarrollo de nuestra marca de manera sostenible, esperando continuar así y mejor para el año 2014.

Cordialmente;


Econ. Vianca Quimi Vélez

Gerente

PRIMA ELECTRONICORP S.A.