



INFORME DE LA GERENCIA

A los señores accionistas de:
ESCOFFEE S.A.

SITUACION GENERAL DEL PAIS

Durante el año 2004, el País no experimentó cambios ni substanciales ni de menor escala e incidencia para el mejoramiento del área de la Agronomía, como País eminentemente agrícola, y debido a que los acuerdos y planes del Gobierno no se han concretado en su segundo año de mandato, estos hechos han despertado la incertidumbre entre los inversionistas, productores y consumidores, y ello se reflejo en el mercado local.

En la bolsa el café estuvo con tendencia a la alta, pero con una demanda cada vez más exigente, con los perjuicios del primer mundo a quienes están dirigidas nuestras exportaciones.

SITUACIÓN GENERAL DE ESCOFFEE S.A.

Enero 04 – Junio 04

- Venta directa a Tostadores en USA y Canadá
- Consecución de registro sanitario / Inicio comercialización Local
- Cobranza 1era Exportación
- Participación con Stand en Atlanta (SCAA)
- Primera exportación a Holanda

Junio 04 – Septiembre 04

- Segunda exportación a Holanda
- Beneficio de Materia Prima de Olmedo, Chaguarpamba, Buena Vista (2da Cosecha)
- Alianza Estratégica Solubles Instantáneos (Café Instantáneo Especial), proyecto a consolidarse en 2005 con participación accionaria de Sica en Escoffee.
- Desarrollo de empaque comercialización local

Septiembre 04 – Diciembre 04

- Búsqueda de clientes 2da cosecha
- Venta Exportación a Japón (Beneficio por la vía Seco)
- Venta de Segundas a Solubles Instantáneos
- Desarrollo y Ejecución LIBRO Cafés Especiales del Ecuador
- Ingreso a cadena Mi Comisariato y conversaciones avanzadas Supermaxi
- Apertura 1era Franquicia en Aeropuerto de Quito
- Cierre de Alianza Estratégica Cinnabon (Franquicia 8 Locales en 5 meses)
- Finalización del desarrollo de empaques



COMENTARIO FINAL

Por las razones expuestas en líneas anteriores, las estrategias trazadas están en continuo avance. Este nuevo año la empresa cambiara a resultados azules fundamentado en un aumento de capital; capitalizando las acreencias de los accionistas, proceso que se llevara a cabo a mediados de año. Tenemos los recursos humanos, gerenciales en Ecuador y Europa que han permitido despertar el interés en un nuevo e importante accionista, Solubles Instantáneos que proporcionará junto Escoffee una alianza más que estratégica, altamente productiva y rentable.

Ing. Miguel Rendón Fontaine
GERENTE GENERAL