

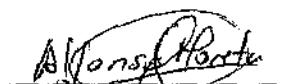
## Bethzana S.A.

## Estado de Situación Financiera

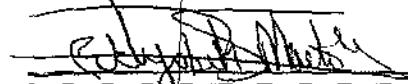
31 de diciembre de 2015, con cifras comparativas de 2014

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Activos</u>	<u>Notas</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
<b>Activos corrientes:</b>			
Efectivo y equivalentes a efectivo	6	US\$ 3.500	-
Cuentas por cobrar comerciales, neto	7	-	800
Otras cuentas por cobrar	7	-	-
Otros activos	10	-	-
Total activos corrientes		<u>3.500</u>	<u>800</u>
<b>Activos no corrientes:</b>			
Muebles y equipos de oficina, neto	8	150.000	-
Otros activos	11	-	-
Total activos no corrientes		<u>150.000</u>	<u>-</u>
Total activos	US\$	<u>153.500</u>	<u>800</u>
<b>Pasivos y Patrimonio, neto</b>			
<b>Pasivos corrientes:</b>			
Cuentas por pagar comerciales	9	US\$ -	-
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	9	-	-
Otras cuentas por pagar	10	-	-
Total pasivos corrientes		<u>-</u>	<u>-</u>
<b>Pasivos no corrientes:</b>			
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	11	-	-
Beneficios a los empleados	11	-	-
Total pasivos no corrientes	11	<u>150.000</u>	<u>-</u>
Total pasivos		<u>150.000</u>	<u>-</u>
<b>Patrimonio:</b>			
Capital acciones	12	800	800
Aporte para futura Capitalización	12	2.700	-
Reservas legal	12	-	-
Reservas facultativa	12	-	-
Resultados acumulados por aplicación de NIIF	12	-	-
Otros resultados integrales	12	-	-
Utilidades disponibles		<u>-</u>	<u>-</u>
Total patrimonio, neto		<u>3.500</u>	<u>800</u>
Total pasivos y patrimonio, neto	US\$	<u>153.500</u>	<u>800</u>



Eugenio Alfonso Moreta  
Gerente General



Elizabeth M. de Ullon  
Contador General

Bethzana S.A.

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2015, con cifras comparativas de 2014

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Notas	2015	2014
		US\$	
Ingreso de actividades ordinarias		-	-
Costo de las ventas		-	-
Utilidad bruta		-	-
Otros ingresos		-	-
Gastos de administración y generales	16	-	-
Utilidad en operaciones		-	-
Costos financieros		-	-
Utilidad antes de impuesto a la renta		-	-
Impuesto a la renta		-	-
Utilidad neta		-	-
Otros resultados integrales:			
Pérdidas actuariales por planes de beneficios definidos		-	-
Utilidad neta y otros resultados integrales		-	-

Eugenio Alfonso Moreta  
Gerente General

  
Elizabeth M. de Ullon  
Contadora General

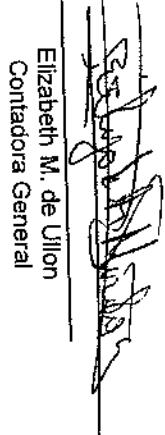
Bethzana S.A.

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2015, con cifras comparativas de 2014  
(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Capital acciones	Aporte para Futura Capitaliz.	Reserva legal	Reserva facultativa	Resultados acumulados por aplicación de NIIF	Otros resultados integrales	Utilidades disponibles	Total patrimonio neto
Saldos al 31 de diciembre de 2013	US\$ 800	-	-	-	-	-	-	800
Ajuste por depreciación de equipos médicos	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad neta	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros resultados integrales	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldos al 31 de diciembre de 2014	US\$ 800	-	-	-	-	-	-	800
Pérdida neta	-	-	-	-	-	-	-	2.71
Otros resultados integrales	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldos al 31 de diciembre de 2015	US\$ 800	-	-	-	-	-	-	3.5

  
Alfonso Moreta  
Eugenio Alfonso Moreta  
Gerente General

  
Elizabeth M. de Ullon  
Contadora General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

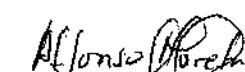
Bethzana S.A.

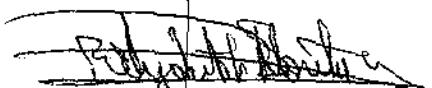
Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2015, con cifras comparativas de 2014

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Notas	2015	2014
		US\$	
<b>Flujos de efectivo de las actividades de operación:</b>			
Efectivo Recibido de clientes		-	-
Efectivo Pagado a proveedores y empleados		(800)	-
Efectivo procedente de las actividades de operación		(800)	-
Impuesto a la Renta pagados		-	-
Intereses pagados	16	-	-
Otros Ingresos		-	-
Flujo Neto provisto por actividades de operación		(800)	-
<b>Flujo de efectivo de las actividades de inversión:</b>			
Adquisición de muebles y equipos		(150.000)	-
Adquisición de activos intangibles		-	-
Venta de muebles y equipos de oficina		-	-
Flujo Neto provisto (utilizado) por actividades de inversión		(150.000)	-
		(150.000)	-
<b>Flujo de efectivo de las actividades de Financiamiento:</b>			
Pago de Obligaciones Financieras		-	-
Prestamos		150.000	-
Aporte de capitalización		4.300	-
Flujo Neto provisto (utilizado) por actividades de Financiamiento		154.300	-
Aumento (disminución) neto en efectivo y equivalentes a efectivo		3.500	-
Efectivo y Equivalentes a efectivo a inicio del año		-	-
Efectivo y Equivalentes a efectivo al final del año	US\$	3.500	-

  
 Eugenio Alfonso Moreta  
 Gerente General

  
 Elizabeth M. de Ullon  
 Contadora General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

**(1) Entidad que Reporta**

Bethzana S.A., fue constituida en la ciudad de Guayaquil, el 12 de Mayo del año 2003 . El domicilio jurídico está ubicado en el Ecuador, provincia del Guayas, cantón Guayaquil, parroquia Rocafuerte, Calles Lorenzo de Garaycoa 821 y Av. 9 de Octubre.

La compañía Bethzana S.A. , se constituyó el 12 de Mayo del 2003, pero la parte operativa fue el 16 de Junio del 2003.

**(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros**

**(a) Declaración de Cumplimiento**

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIFs) para Pequeñas y Medianas Empresas (PYMES).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 31 de diciembre del 2015 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas de la misma.

**(b) Bases de Medición**

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

**(c) Moneda Funcional y de Presentación**

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que es la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

**(d) Uso de Estimaciones y Juicios**

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs para Pymes requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

En particular, la información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que pudieran tener un efecto significativo sobre los montos reconocidos en los estados financieros adjuntos se describen en la nota 13 - medición de las obligaciones para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio.

(Continúa)

**(3) Cambio en las Políticas de Contabilidad Significativas**

La Compañía ha mantenido las políticas contables aplicadas en el periodo 2012

**(4) Políticas de Contabilidad Significativas**

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

**(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes**

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía; y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho periodo.

**(b) Transacciones en Moneda Extranjera**

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las diferencias en moneda extranjera son generalmente reconocidas en resultados.

**(c) Instrumentos Financieros**

i. **Activos Financieros no Derivados**

La Compañía tiene los siguientes activos financieros no derivados:

**Préstamos y Partidas por Cobrar**

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

**Efectivo y Equivalentes a Efectivo**

El efectivo y equivalentes a efectivo se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos e inversiones de corto plazo en valores altamente líquidos, sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en su valor y con vencimientos originales de tres meses o menos.

(Continúa)

ii. Pasivos Financieros no Derivados

Inicialmente, la Compañía reconoce los instrumentos de deuda emitidos en la fecha en que se originan. Todos los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la que la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

iii. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

Los inventarios se valorizan al costo o al precio de venta menos los costos para completar la venta, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

(e) Muebles, Herramientas y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de muebles, herramientas y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Los muebles, herramientas y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye:

- el costo de los materiales y la mano de obra directa;
- cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto;

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

(Continúa)

## Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Cuando partes de una partida de muebles, herramientas y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes principales) del activo.

Las ganancias o pérdidas de la venta de un elemento de muebles, herramientas y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados cuando se realizan o conocen.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en muebles, herramientas y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de muebles, herramientas y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo. La Administración de la Compañía no espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de la propiedad, muebles y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

(Continúa)

La depreciación de los elementos de muebles, herramientas y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas de cada componente de muebles, herramientas y equipos.

Los elementos de muebles, herramientas y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo está completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

Edificios	20 años
Herramientas	10 años
Muebles y enseres	10 años
Equipos de computación	3 años
Vehículos	5 años
Equipos de oficina	<u>10 años</u>

Si hay indicadores que ha habido cambios significativos en los métodos de depreciación y vidas útiles de un activo, entonces la depreciación del activo es revisada prospectivamente para reflejar las nuevas expectativas.

(f) Activos Intangibles

Se reconoce una partida como activo intangible cuando es probable que los beneficios económicos futuros que se han atribuido al mismo, fluyan a la compañía y el costo del activo pueda ser medido de manera fiable. Los activos intangibles están conformados por licencias para uso de programas.

(Continúa)

i. Reconocimiento y Medición

La compañía registra las licencias para uso de software a su costo de adquisición. Estos intangibles son considerados de vida finita.

ii. Amortización

La amortización de los activos intangibles se basa en el costo del activo y se reconoce en resultados con base al método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en la que se encuentren disponibles para su uso. La vida útil estimada para el periodo en curso y comparativo es de tres años para las licencias para uso de programas.

Si hay indicadores que ha habido cambios significativos en los métodos de amortización y vidas útiles de un activo intangible, entonces la amortización del activo intangible es revisada prospectivamente para reflejar las nuevas expectativas.

(g) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. Cuando un hecho que ocurra después de que se haya reconocido el deterioro causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se revierte contra resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos intangibles y de muebles, herramientas y equipos, son revisados en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo y se compara con el valor en libros del activo. Se reconoce inmediatamente en resultados una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo excede su importe recuperable.

Similarmente, el valor en libros de los inventarios es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el precio de venta menos los costos para completar la venta y se compara con el valor en libros de cada ítem de los inventarios. Si un ítem de inventarios está deteriorado, su valor en libros se reduce a su precio de venta menos los costos para completar la venta, una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable (precio de venta menos costos).

(Continúa)

## Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

para completar la venta, en el caso de los inventarios). Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h) Beneficios a Empleadosi. Beneficios Post-EmpleoPlanes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal se determina calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal en otros resultados integrales; y, todos los gastos relacionados con el plan, excluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

Otros Beneficios a Empleados a Largo Plazo

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización equivalente al 25% de la última remuneración mensual multiplicada por el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el beneficio de indemnización por desahucio es el monto de beneficio a futuro que los empleados han recibido a cambio de sus servicios en el período actual y en períodos pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado. Cualquier ganancia o pérdida actuarial es reconocida de inmediato en otros resultados integrales.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

(Continúa)

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva de que los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes son transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos incurridos y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún envolvimiento en la

(Continúa)

administración corriente de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como una reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato o acuerdo de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de los clientes.

ii. Servicios

El ingreso por servicio de mantenimiento de equipos médicos es reconocido cuando el servicio ha sido entregado y no subsisten incertidumbres relacionadas con la recuperación de la consideración adeudada o de los costos asociados.

iii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros y costos financieros incluyen:

- ingreso por intereses;
- gasto de intereses;
- ganancia o pérdida en cambio sobre activos y pasivos financieros en moneda extranjera;

El ingreso o gasto por interés es reconocido usando el método de interés efectivo.

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el

(Continúa)

Bethzana S.A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos por impuesto a la renta serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que puedan ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Situación Tributaria

Al determinar los montos de los impuestos corrientes e impuestos diferidos, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos, sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en que se determinen.

**(5) Determinación de Valores Razonables**

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determine los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

(Continúa)

**Préstamos y Partidas por Cobrar**

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar, se estiman al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar comerciales, son medidas al monto de la factura si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

**Otros Pasivos Financieros**

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

**(6) Efectivo y Equivalentes a Efectivo**

El detalle del efectivo y equivalentes a efectivo es el siguiente:

		2015	2014
Efectivo en caja	US\$	-	-
Depósitos en bancos	US\$	3,500	-
		<u>3,500</u>	<u>-</u>

**(7) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar**

Las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se detallan como sigue:

	Notas	2015	2014
Deudores Comerciales:			
Clientes locales	US\$	-	-
Provisión para deterioro	US\$	-	-
		<u>-</u>	<u>-</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Compañías Relacionadas	7	US\$ -	800
Funcionarios y empleados		US\$ -	800
		<u>-</u>	<u>800</u>

(Continúa)

Bethzana S.A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito relacionado con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 15.

**(8) Propiedad Planta y Equipos**

El detalle y movimiento de Propiedades, muebles y Equipo al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014 es como sigue:

Bethzana S.A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Terrenos	Edificios	Equipos de computación	Muebles y enseres	Vehículos	Equipos de oficina	Total
<b>Costo o costo atribuido:</b>							
Saldo al 31 de diciembre de 2014	US\$ -	-	-	-	-	-	-
Adiciones		-	150,000	-	-	-	150,000
Ventas y bajas		-	-	-	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2015	US\$ -	-	150,000	-	-	-	150,000
<b>Depreciación acumulada:</b>							
Saldo al 31 de diciembre de 2014	US\$ -	-	-	-	-	-	-
Gasto de depreciación del año		-	-	-	-	-	-
Ventas y bajas		-	-	-	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2015	US\$ -	-	-	-	-	-	-

Valor neto en libros:

Al 31 de diciembre de 2014	US\$ -	-	-	-	-	-	-
Al 31 de diciembre de 2015	US\$ -	-	150,000	-	-	-	150,000

(Continúa)

Bethzana S.A.  
 Notas a los Estados Financieros  
 (Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

**(9) Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar**

La empresa no realizo transacciones comerciales durante el periodo 2014 2015.

	<u>Notas</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Acreedores comerciales:			
Proveedores locales		US\$ -	-
Proveedores del exterior		US\$ -	-
Compañías relacionadas	17	US\$ -	-
Otras cuentas por pagar		US\$ -	-

Las cuentas por pagar a proveedores y compañías relacionadas representan facturas por compras de bienes y servicios, con plazo de hasta 30 días y no devengan intereses.

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se revela en la nota 15.

**(10) Activos y Pasivos por Impuestos Corrientes**

El detalle de los activos y pasivos por impuestos corrientes es el siguiente:

(Continúa)

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Activos por impuesto corriente:		
Credito Tributario Iva	US\$ -	0
Retenciones en la fuente del impuesto a la renta	US\$ -	-
Pasivos por impuesto corriente:		
Retenciones de IVA por pagar	US\$ -	-
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta por pagar	US\$ -	-
Impuesto a la renta por pagar	US\$ -	-

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

## Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 25%. Dicha tasa se reduce al 2%, en el 2015 si las utilidades se reinvierten en la compañía a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

A partir del ejercicio fiscal 2010 entró en vigor la norma que exige el pago de un "anticipo mínimo de impuesto a la renta", cuyo valor es calculado en función de las cifras reportadas el año inmediato anterior aplicando el 0.2% al patrimonio y los costos y gastos deducibles más el 0.4% sobre los ingresos gravables y el total de activos. La referida norma estableció que en caso de que el impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, lo cual podría ser aplicable bajo ciertas condiciones.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 25% a la utilidad antes de impuesto a la renta:

		(Continúa)
	2015	2014
Utilidad (perdida) neta	US\$	-
Impuesto a la renta	-	-
Utilidad antes de impuesto a la renta	US\$	-
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 25%.	US\$	-
Incremento (reducción) resultante de:		
Gastos no deducibles	-	-
Beneficio tributario por pago a trabajadores nuevos	-	-
Anticipo mínimo de impuesto a la renta	US\$	-
Gasto de impuesto a la renta reconocido en los resultados	US\$	-

Impuesto a la Renta por Pagar

La empresa No Realizo actividades Económicas durante el periodo que se informa.

Bethzana S.A.  
 Notas a los Estados Financieros  
 (Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2015		2014	
		Anticipos y retenciones	Por pagar	Anticipos y retenciones	Por pagar
Saldos al inicio del año	US\$	-	-	-	-
Impuesto a la renta corriente del año		-	-	-	-
Pago de impuesto a la renta		-	-	-	-
Retenciones de impuesto a la renta		-	-	-	-
Antícpio de impuesto a la renta		-	-	-	-
Compensación de anticipos y retenciones contra el impuesto por pagar		-	-	-	-
Saldos al final del año	US\$	<u>  </u>	<u>  </u>	<u>  </u>	<u>  </u>

#### Precios de Transferencias

De acuerdo con disposiciones legales vigentes para los contribuyentes sujetos al impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con parte relacionada del exterior y locales, dentro de un mismo ejercicio fiscal en un monto acumulado superior a los US\$3 millones, deberán

(Continúa)

presentar el Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas, y aquellos contribuyentes en un monto acumulado superior a los US\$6 millones, deberán presentar adicionalmente al Anexo, el Informe Integral de Precios de Transferencia.

La Compañía está exenta de la presentación del Informe Integral de Precios de Transferencia, debido a que sus operaciones con partes relacionadas no superaron el límite establecido en la normativa.

#### Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por los ejercicios impositivos del 2012 al 2015 están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

#### **(11) Beneficios a Empleados**

El detalle de beneficios a empleados es como sigue:

Bethzana S.A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<b>Contribuciones de seguridad social</b>	US\$	-	-
<b>Beneficios sociales (principalmente legales)</b>		-	-
<b>Participación de los trabajadores en las utilidades</b>		-	-
<b>Reserva para pensiones de jubilación patronal</b>		-	-
<b>Reserva para indemnizaciones de desahucio</b>		-	-
	US\$	<u>-</u>	<u>-</u>
<b>Pasivos corrientes</b>	US\$	-	-
<b>Pasivos no corrientes</b>	US\$	<u>150,000</u>	<u>-</u>
	US\$	<u>150,000</u>	<u>-</u>

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía no ha generado gasto de participación de los trabajadores del periodo 2015 (en el 2014 la participación de los trabajadores fue de US \$0). En el 2014, el gasto fue reconocido en los gastos administrativos y generales y costo de ventas.

(Continúa)

Gastos del Personal

La compañía no genero gastos del personal por los años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014 se resumen a continuación:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Sueldos y salarios	US\$	-	-
Aportes a la seguridad Social (incluido Fondo de Reserva)		-	-
Beneficios sociales		-	-
Participación de trabajadores		-	-
Jubilación patronal y desahucio		-	-
	US\$	<u>-</u>	<u>-</u>

**(12) Capital y Reservas**

Capital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente Acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. Las participaciones autorizadas, suscritas y pagadas a la fecha de los estados financieros son 800

Bethzana S.A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador requiere para las compañías de responsabilidad Limitada, que salvo disposición estatutaria en contrario, de la utilidad neta anual se tomará un porcentaje no menor a un 10%, destinado a formar un fondo de reserva legal, hasta que éste alcance por lo menos el 50% del capital social de la compañía. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

(Continúa)

Resultados Acumulados por Aplicación de NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución No. SC.G.ICI.CPAIFRS. 11.007, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los

resultados acumulados, no está sujeto a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizado para aumentar el capital acciones en la parte que excede al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren.

**(13) Administración de Riesgo Financiero**

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de Administración de Riesgos

La Administración de la Compañía es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como por el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

## Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

**Riesgo de Crédito**

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente del efectivo y equivalentes de efectivo, de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

(Continúa)

**Exposición al Riesgo de Crédito**

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

	Notas		2015	2014
Efectivo y equivalentes a efectivo	6	US\$	3,500	-
Deudores comerciales	7		-	-
Otras cuentas por cobrar	7		-	-
		US\$	<u>3,500</u>	<u>-</u>

**Cuentas por Cobrar Comerciales**

La Compañía ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza cada cliente nuevo individualmente para evaluar su solvencia, antes de autorizar ventas a crédito. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Se establecen límites de venta para cada cliente, los que representan el monto abierto máximo que no requiere de aprobaciones adicionales; estos límites se revisan periódicamente. Los clientes que no cumplen con los requerimientos de solvencia exigidos por la Compañía solo pueden efectuar compras de contado.

Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos se agrupan según sus características de crédito, incluyendo si corresponden a un individuo o a una entidad legal, si son mayoristas, minoristas o usuarios finales, su ubicación geográfica, industria, perfil de antigüedad, vencimiento y existencia de dificultades financieras previas.

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas y con base a una evaluación colectiva para los saldos no significativos.

La exposición máxima al riesgo de crédito para los deudores comerciales a la fecha del estado de situación financiera por tipo de cliente fue:

Bethzana S.A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	2015	2014
Clientes finales	US\$ -	-

(Continúa)

Pérdidas por Deterioro

La antigüedad de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales a cada fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

	2015		2014	
	Valor bruto	Deterioro	Valor bruto	Deterioro
Vigentes	US\$ -	-	-	-
Vencidas de 1 a 30 días	-	-	-	-
Vencidas de 31 a 90 días	-	-	-	-
Vencidas de 91 a 180 días	-	-	-	-
Vencidas de 181 a 360 días	-	-	-	-
Vencidas más de 360 días	-	-	-	-
	US\$ -	-	-	-

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes a efectivo por US\$ 3500 al 31 de diciembre de 2015 (US\$ 0 al 31 de diciembre de 2014), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes a efectivo son mantenidos principalmente con bancos e instituciones financieras que están calificadas entre el rango AAA- y AAA, según las agencias calificadoras Pacific Credit Rating y Bank Watch Ratings o Humphreys S. A..

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

(Continúa)

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de sesenta

## Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

días, esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de los estados financieros no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.  
 Los siguientes son los vencimientos contractuales de pasivos financieros:

		31 de diciembre de 2015	
	US\$	Valor en libros	Vencimientos contractuales
	US\$		De 0 a 12 meses
Acreedores comerciales	-	-	-
Otras cuentas por pagar	-	-	-
Beneficios Sociales	-	-	-
		31 de diciembre de 2014	
	US\$	Valor en libros	Vencimientos contractuales
	US\$		De 0 a 6 meses
Acreedores comerciales	-	-	-
Otras cuentas por pagar	-	-	-
Beneficios Sociales	-	-	-

**Riesgo de Mercado**

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

**Riesgo de Moneda**

La Compañía, en lo posible, no entra en transacciones denominadas en monedas diferentes al US dólar, moneda funcional; por consiguiente, la Administración considera que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda es irrelevante.

**(14) Administración de Capital**

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita mantener la confianza de los inversionistas y los acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total. La junta de accionistas establece las necesidades adicionales de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de utilidades que se reinvierte anualmente y el nivel de dividendos que se paga a los accionistas. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

(Continúa)

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado. Para este propósito, deuda neta ajustada es definida como el total de pasivos, más

Bethzana S.A.  
 Notas a los Estados Financieros  
 (Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

dividendos propuestos y no acumulados, de haberlos, y menos efectivo y equivalentes a efectivo; y el patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio menos los dividendos propuestos no acumulados, de haberlos. El índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera es el siguiente:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Total pasivos	US\$	150,000	-
Menos efectivo y equivalentes a efectivo		(3,500)	-
Deuda neta ajustada	US\$	<u>146,500</u>	<u>-</u>
Total patrimonio	US\$	<u>3,500</u>	<u>800</u>
Índice deuda neta ajustada a patrimonio		<u>41.86</u>	<u>-</u>

**(15) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas**

Transacciones con Compañías Relacionadas

El resumen de las compañías no ha mantenido transacciones con compañías relacionadas. En los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014 es el siguiente:

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es como sigue:

(Continúa)

## Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2015	2014
<b>Activos:</b>			
Otras cuentas por cobrar	US\$	-	<u>800</u>
<b>Pasivos:</b>			
Cuentas por pagar comerciales	US\$	<u>-</u>	<u>-</u>
		<u>-</u>	<u>-</u>
		<u>-</u>	<u>-</u>

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Durante los años 2015 y 2014 las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		2015	2014
Honorarios	US\$	-	-
Beneficios a corto plazo		-	-
Beneficios a largo plazo		<u>-</u>	<u>-</u>

**(16) Gastos por Naturaleza**

El gasto atendiendo a su naturaleza se detalla cómo sigue:

		2015	2014
Costo de la mercadería consumida	US\$	-	-
Gasto del personal (nota 13)		-	-
Gastos por honorarios profesionales		-	-
Gastos de arrendamiento		-	-
Gastos por impuesto		-	-
Gastos por mantenimiento y reparaciones		-	-
Gastos por depreciación y amortización		-	-
Gastos por servicios básicos		-	-
Otros Gastos	US\$	<u>-</u>	<u>-</u>

Bethzana S.A.  
Notas a los Estados Financieros  
(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(Continúa)

**(17) Costos Financieros**

El detalle de los ingresos y costos financieros que se muestran en el estado de resultados por los años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014 se resumen a continuación:

	2015	2014
Costos financieros:		
Intereses pagados	US\$ _____	_____

**(18) Contratos**

La compañía no mantiene contratos durante el periodo 2014, 2015.

**(19) Hechos Posteriores**

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 02 de marzo de 2016, fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2015, fecha del estado de situación financiera pero antes del 2 de marzo de 2016, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.