

Quito, 14 Septiembre del 2020

Señores

**JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE
COMERCIAL ADUANERA INTERNACIONAL
RAÚL COKA BARRIGA CIA. LTDA.**
Ciudad.

**REF.: INFORME ANUAL DE ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA COMERCIAL ADUANERA
INTERNACIONAL RAÚL COKA BARRIGA CIA. LTDA.**

De mi consideración:

Cumpliendo con las disposiciones legales y los estatutos de la empresa vigentes a la fecha, a continuación detallo a ustedes el Informe de Gerencia de nuestras actividades comerciales al cierre del año 2019.

Durante el año 2019 los ingresos de la compañía alcanzaron un total de USD 3.836.807,58. En comparación con el año 2018 que se registró un ingreso total de USD 4.009.341,60. La situación económica del país afectó también a la compañía arrojando una disminución en los ingresos del 4%.

En cuanto a los costos, éstos han alcanzado la cifra de USD 3.761.418,18 para este año 2019 en comparación a los USD 3.378.727,15 del año 2018. En porcentaje, los costos y gastos se han incrementado en un 11,33%.

Con estos datos, el resultado de la compañía para el año 2019 fue una utilidad de USD45.144,84 en comparación con la utilidad del ejercicio 2018 que alcanzó los USD630614,

A pesar de la disminución del resultado del ejercicio se pudo repartir a trabajadores un valor de USD 6.771,73 por participación de utilidades de la compañía.

En base a la conciliación tributaria, la base imponible para impuesto a la renta alcanza los USD125.403,15 lo cual genera un impuesto a la renta de USD31.350,79. Este valor ha sido compensado con el crédito tributario que mantiene la compañía por de USD74.652,47 manteniendo un crédito tributario para posteriores años de USD 43.301,68

En virtud del monto actual acumulado de la reserva legal de USD56.707,14 no es necesario efectuar apropiación alguna por este concepto quedando la utilidad para disponibilidad de los socios en la suma de USD23.493,32 la cual se deja a consideración de los socios la posibilidad o no de repartirla.

La actual realidad económica del país, enmarcada en medidas fiscales aún poco claras nos mantiene en un cierto nivel de incertidumbre tanto a nuestra compañía como a nuestros clientes y el mercado en general. Nuestra disminución en utilidad de cerca del 90% se dio por la pérdida de un cliente importante que generaba \$600.000 de ingresos al año.

Estamos empeñados en incrementar la cartera de clientes y para ello buscaremos nuevas alternativas comerciales, tanto para concretar nuevos contratos sobre nuestros productos estrella como para ampliar la gama de servicios que ofrecemos a nuestros actuales y futuros clientes.

El control presupuestario del gasto seguirá siendo un punto importante de la administración, así como lo es la mejor gestión en la recuperación oportuna de las cuentas por cobrar que tenemos con nuestros clientes.

Durante el año negociamos la compra de nuevas oficinas para la compañía. Con el crecimiento de personal y de contratos de servicio, el espacio actual se ha vuelto insuficiente, hemos logrado concretar la compra de 3 oficinas ubicadas en el Edificio Puerta del Sol, en la torre Este, en el piso 8 con un área combinada de aproximadamente 320 metros cuadrados lo cual nos permitirá reagruparnos adecuadamente para atender a nuestros clientes.

Con gran satisfacción en el año 2019 se inauguró las nuevas oficinas donde podemos mantener a todo el personal de forma activa manteniendo canales de comunicación efectivos entre todos los colaboradores.

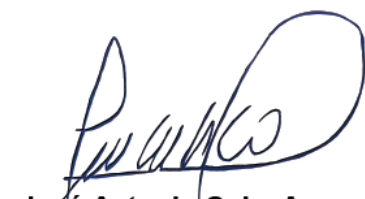
Referente al cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía, debo manifestar que todos nuestros sistemas informáticos y nuestras computadoras cuentan con las licencias de uso necesarias para su operación, respetando irrestrictamente los derechos de uso sobre dichos programas. La compañía así también mantiene registradas sus marcas comerciales ante el Instituto Ecuatoriano de Propiedad Intelectual y no ha tenido ningún inconveniente relacionado con estos registros.

Las expectativas de la administración de Comercial Aduanera Internacional Raúl Coka Barriga Cia. Ltda. para el año 2020 son las siguientes:

- 1.- Continuar ampliando nuestra cartera de clientes en todas las líneas de servicio, especialmente en los productos Tracker (Candados satelitales) y Trace (trazabilidad) a fin de que contribuyan de mejor manera al resultado general de la compañía.
- 2.- Fortalecer el control estricto de los costos, especialmente de personal, que nos permita mantener y mejorar el resultado financiero para la compañía.
- 3.- Desarrollar nuevos servicios que brinden a la compañía nuevas fuentes de ingresos y mayor demanda y dependencia de nuestros clientes. Para ello visitaremos otros países para conocer nuevas iniciativas y modelos de gestión que puedan refrescar nuestra propuesta de valor.

Sin otro particular, me es muy grato suscribir.

Muy atentamente,



José Antonio Coka A.
GERENTE GENERAL