

Quito, 5 de marzo del 2018

Señores
**JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE
COMERCIAL ADUANERA INTERNACIONAL
RAÚL COKA BARRIGA CIA. LTDA.**
Ciudad.

**REF.: INFORME ANUAL DE ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA COMERCIAL
ADUANERA INTERNACIONAL RAÚL COKA BARRIGA CIA. LTDA.**

De mi consideración:

Cumpliendo con las disposiciones legales y los estatutos de la empresa vigentes a la fecha, a continuación detallo a ustedes el Informe de Gerencia de nuestras actividades comerciales al cierre del año 2017.

Durante el año 2017 los ingresos de la compañía alcanzaron un total de USD3.704.295,08 en comparación con el año 2016 que se registró un ingreso total de USD2.761.710,08. En porcentaje, este incremento representa un 34,13%.

En cuanto a los costos, éstos han alcanzado la cifra de USD3.029.623,07 para este año 2017 en comparación a los USD2.627.376,56 del año 2016. En porcentaje, los costos y gastos se han incrementado en un 15,31%.

Con estos datos, el resultado de la compañía para el año 2017 fue una utilidad de USD674.672,01 en comparación con la utilidad del ejercicio 2016 que alcanzó los USD134.333,52 lo que representa un incremento de la utilidad equivalente al 402,24%.

Este extraordinario resultado para el año 2017 es fruto de un gran trabajo desarrollado por todo el equipo que conforma la compañía. Empezando por una excelente gestión comercial por la cual se logró concretar un contrato de servicios con una firma representativa de servicio logístico como es DHL, a través de la cual tenemos acceso a brindar nuestros servicios a su cartera de clientes corporativos como son por ejemplo General Motors, Glaxo Smith-Kline, HP, entre otros. Este incremento tan significativo en los ingresos provocó a su vez un crecimiento importante del recurso humano con que dispone la compañía para prestar sus servicios. Nos vimos en la necesidad de ampliar nuestra estructura de servicios y con ello la cantidad de empleados enrolados pasando de 72 personas a fines del 2016 a 92 un año más tarde.

Este resultado nos permitirá repartir a trabajadores un valor de USD101.200,80 por participación de utilidades de la compañía.

En base a la conciliación tributaria, la base imponible para impuesto a la renta alcanza los USD691.543,44 lo cual genera un impuesto a la renta de USD152.139,56. El valor del anticipo de impuesto a la renta calculado en la declaración del año 2016 ascendió a la cifra de USD22.784,75, lo cual es inferior al impuesto a la renta causado por lo que se liquida el anticipo calculado con el impuesto a la renta determinado. Por otro lado, la compañía tiene registrado en retenciones en la fuente de impuesto a la renta realizadas por clientes durante el año el valor de USD70.357,55, lo cual, sumado a los USD88.094,14 de crédito tributario acumulado a favor de la compañía, determina un saldo final a favor de la empresa por USD6.312,13.

En virtud del monto actual acumulado de la reserva legal de USD56.707,14 no es necesario efectuar apropiación alguna por este concepto quedando la utilidad para disponibilidad de los socios en la suma de USD421.331,65 la cual se deja a consideración de los socios la posibilidad o no de repartirla.

En cuanto al cálculo del anticipo de impuesto a la renta para el presente ejercicio 2018 en base a los datos del ejercicio precedente, el anticipo equivale a la cantidad de USD31.096,78. Restando de este valor las retenciones del ejercicio 2017 por USD70.357,55 se desprende que la compañía no tiene que hacer pago alguno por anticipo de impuesto a la renta para los meses de julio y septiembre del 2018, sin embargo, el valor integro de los USD31.096,78 se convierte en impuesto mínimo a pagarse en la declaración de impuesto a la renta del ejercicio 2018 en el mes de abril del año que viene.

El año 2018 será para nuestra compañía un buen año también, aun cuando nos preocupa la concentración de nuestros ingresos en pocos clientes lo cual nos vuelve vulnerables económicamente.

La actual realidad económica del país, enmarcada en medidas fiscales aún poco claras nos mantiene en un cierto nivel de incertidumbre tanto a nuestra compañía como a nuestros clientes y el mercado en general.

Estamos empeñados en incrementar la cartera de clientes y para ello buscaremos nuevas alternativas comerciales, tanto para concretar nuevos contratos sobre nuestros productos estrella como para ampliar la gama de servicios que ofrecemos a nuestros actuales y futuros clientes.

El control presupuestario del gasto seguirá siendo un puntal importante de la administración, así como lo es la mejor gestión en la recuperación oportuna de las cuentas por cobrar que tenemos con nuestros clientes.

Durante el año 2017 negociamos la compra de nuevas oficinas para la compañía. Con el crecimiento de personal y de contratos de servicio, el espacio actual se ha vuelto insuficiente y por ello, finalmente a inicios de este año 2018, hemos logrado concretar la compra de 3 oficinas ubicadas en el Edificio Puerta del Sol, en la torre Este, en el piso 8 con un área combinada de aproximadamente 240 metros cuadrados lo cual nos permitirá reagruparnos adecuadamente para atender a nuestros clientes.

Al momento, estamos revisando el espacio físico y las propuestas de remodelación del área de trabajo que esperamos esté lista para ser utilizada para julio de este año.

Otro hito importante en el cual nos hemos embarcado en el año 2017 ha sido el desarrollo de una plataforma de servicio y gestión propia de nuestra compañía para la actividad principal de la misma como es el agenciamiento aduanero. Al momento, la nueva plataforma está en su etapa final de programación y próximamente entrará en operación plena con lo cual mejoraremos la calidad del servicio que brindamos dando herramientas de primer nivel tecnológico de seguimiento y control para nuestros clientes, a más de una reducción en el costo del alquiler de sistemas que hemos venido teniendo para nuestra actividad en los últimos años.

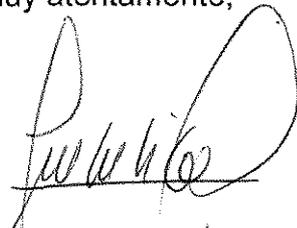
Referente al cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía, debo manifestar que todos nuestros sistemas informáticos y nuestras computadoras cuentan con las licencias de uso necesarias para su operación, respetando irrestrictamente los derechos de uso sobre dichos programas. La compañía así también mantiene registradas sus marcas comerciales ante el Instituto Ecuatoriano de Propiedad Intelectual y no ha tenido ningún inconveniente relacionado con estos registros.

Las expectativas de la administración de Comercial Aduanera Internacional Raúl Coka Barriga Cia. Ltda. para el año 2018 son las siguientes:

- 1.- Continuar ampliando nuestra cartera de clientes en todas las líneas de servicio, especialmente en los productos Tracker (Candados satelitales) y Trace (trazabilidad) a fin de que contribuyan de mejor manera al resultado general de la compañía.
- 2.- Fortalecer el control estricto de los costos, especialmente de personal, que nos permita mantener y mejorar el resultado financiero para la compañía.
- 3.- Desarrollar nuevos servicios que brinden a la compañía nuevas fuentes de ingresos y mayor demanda y dependencia de nuestros clientes. Para ello visitaremos otros países para conocer nuevas iniciativas y modelos de gestión que puedan refrescar nuestra propuesta de valor.

Sin otro particular, me es muy grato suscribir.

Muy atentamente,



José Antonio Coka A.
GERENTE GENERAL