

Quito, 1 de marzo del 2014

Señores

**JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE  
COMERCIAL ADUANERA INTERNACIONAL  
RAÚL COKA BARRIGA CIA. LTDA.**  
Ciudad.

**REF.: INFORME ANUAL DE ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑIA COMERCIAL  
ADUANERA INTERNACIONAL RAÚL COKA BARRIGA CIA. LTDA.**

De mi consideración:

Cumpliendo con las disposiciones legales y los estatutos de la empresa vigentes a la fecha, a continuación detallo a ustedes el Informe de Gerencia de nuestras actividades comerciales al cierre del año 2013.

Durante el año 2013 los ingresos de la compañía alcanzaron un total de USD2.503.836,95 en comparación con el año 2012 que se registró un ingreso total de USD2.248.011,28. En porcentaje, este incremento representa un 11,38%.

Hemos logrado consolidar una buena cartera de clientes, de excelente curriculum y que nos generan importantes honorarios. A su vez, hemos introducido nuevos productos como por ejemplo el servicio de monitoreo de candados satelitales que desde el año pasado ha comenzado a generar nuevas rentas.

En cuanto a los costos éstos han alcanzado la cifra de USD2.386.162,67 para este año 2013 en comparación a los USD2.151.143,15 del año 2012. En porcentajes, los costos y gastos se han incrementado en un 9,40%.

El incremento en los costos de un año a otro se debe especialmente a un incremento en el rubro de gastos de personal. Se consolidó el equipo de trabajo y se incrementaron sueldos y beneficios enfocados en mantener una alta estabilidad del personal en la compañía.

Con estos datos, el resultado de la compañía para el año 2013 fue una utilidad de USD117.674,28 en comparación con la utilidad del ejercicio 2012 que alcanzó los USD66.868,13.

El incremento de la utilidad equivale al 75,96% de un periodo al otro lo cual en términos porcentuales es muy positivo pero aún alejado de las expectativas de la administración para el negocio.

Este resultado nos permitirá repartir a trabajadores un valor de USD17.651,14 por participación de utilidades de la compañía.

En base a la conciliación tributaria la base imponible para impuesto a la renta alcanza los USD128.390,72 lo cual genera un impuesto a la renta de USD28.245,96 el cual se compensa plenamente con los USD49.837,42 que la compañía tiene registrado en retenciones en la fuente realizadas por clientes durante el año, lo cual determina un saldo a favor de la compañía por impuesto a la renta pagado en exceso por USD21.591,46.

A fin de apropiarse de la reserva legal, ésta alcanza una cifra de USD3.588,86 quedando para disponibilidad de los socios la suma de USD68.188,32 los cuales se aconseja no distribuir en razón de la necesidad de fortalecer nuevamente la operación de la compañía.

En cuanto al cálculo del anticipo de impuesto a la renta para el presente ejercicio 2014 en base a los datos del ejercicio precedente, el anticipo equivale a la cantidad de USD20.498,94. Restando de este valor las retenciones del ejercicio 2013 por USD49.837,42 se desprende que la compañía no tiene que hacer pago alguno por anticipo de impuesto a la renta para los meses de julio y septiembre del 2014, sin embargo, el valor integro de los USD20.498,94 se convierte en impuesto mínimo a pagarse en la declaración de impuesto a la renta del ejercicio 2014 en el mes de abril del año que viene.

En el año 2013 la compañía contrató nuevamente los servicios independientes de auditoría externa al sobrepasar en el ejercicio 2012 el millón de dólares en activos. Así como en los años anteriores, el trabajo cumplido por los auditores de la firma Batallas & Batallas ha sido de gran importancia para la compañía, corroborando la gestión contable y económica de la compañía y permitiendo revisar las falencias que tenemos y procurando mejorar las mismas.

A mediados del año 2013 se adquirieron varios dispositivos electrónicos por una suma cercana a los USD20.000,00 a fin de programar e iniciar la operación de un nuevo producto desarmado por la compañía que se lo denominó RCB Trace y que consiste en un producto de trazabilidad de mercancías a fin de identificar el estatus de cada producto que se monitorea. Este nuevo producto se lo ha comercializado a uno de nuestros principales clientes como es Automotores y Anexos S.A. AYASA y esperamos que esté plenamente operativo y rindiendo valores positivos en los próximos días.

