

Guayaquil, 20 de abril de 2007

Señores

ACCIONISTAS DE MADERAEXPORT S.A.

Presente

De mis consideraciones:

De nuevo, con el apoyo de ustedes, hemos logrado llegar al tope de la construcción de la infraestructura que nos permite incrementar la producción acorde con los requerimientos de la demanda de nuestro único cliente. Ese requerimiento, producto del mejorado contrato de servicios por 5 años con ALCAN - BALTEK, nos coloca en la perspectiva de mejorar ostensiblemente los ingresos y consolidar la empresa en todos los ámbitos del quehacer empresarial. El resultado inmediato es el incremento de personal, las mejoras en las condiciones de trabajo, mejores remuneraciones y fundamentalmente la inversión en plantaciones de balsa para futuro auto abastecimiento de materia prima de la planta.

También se tradujo en apertura de las instituciones financieras, pues logramos, por fin, un préstamo a dos años plazo para ampliar la siembra de balsa y compra de maquinaria que ha mejorado sustancialmente la productividad laboral. El financiamiento anotado, propició que de 4,5 contenedores mensuales de promedio en ventas en el primer semestre, se pasara a 7 contenedores mensuales en el segundo y, esperamos, de 8 o 9 en el primer semestre de 2007.

Adicionalmente, la demanda mundial de madera de balsa dio un salto de tal magnitud que los entendidos auguran un boom de 3 lustros, en el peor de los casos, de ventas con cero inventarios en bodegas y, con seguridad, mejores precios. Empero, el inconveniente por dilucidar, en semejante coyuntura, es que ya llegamos al tope de nuestra capacidad por que el límite de la propiedad nos impide seguir construyendo o ampliar la nave de producción, por lo que el sueño de despachar, alguna vez, 12 contenedores se frustró por el momento.

Entonces, en vista que los pedidos no se detendrán no importa si nosotros podemos o no, es menester que nos fijemos el reto de seguir creciendo en otros lares, pues es muy triste cruzarse de brazos, cuando todo está dado para seguir en la buena racha. Mi opinión es que nos decidamos por adquirir, tan pronto encontremos el lugar adecuado, propiedades e infraestructuras para seguir incrementando los negocios y, por tanto, las utilidades para la organización.

Mi profundo agradecimiento por permitir que siga en la dirección de la empresa y les reitero mi compromiso de poner a la organización en lugar que se merece.

Atentamente



Arq. Julio A. Díaz Andrade/
GERENTE

Superintendencia de
Compañías
VENTANILLA UNICA
Santo Domingo de los Colorados

5 SEP 2007

MADERAEXPORT S.A.