

Quito, 24 de abril del 2007

111010

Señor
Presidente de la Junta General de Accionistas
Leadcom S.A.
Presente.-

De mi consideración:

Esta Gerencia General, cumpliendo con las disposiciones Estatutarias y los requerimientos de la institución de control de las sociedades, se permite poner a su conocimiento los resultados financieros conseguidos durante el ejercicio económico 2006, así como un informe de las labores cumplidas. Los Resultados Financieros son el producto de una serie de acciones económicas que fueron, durante el período que terminó el 31 de diciembre del 2006, influenciados por el comportamiento de una serie de variables económicas del entorno macroeconómico en donde actúa la empresa y de todas las acciones que procuraron animar nuestras fortalezas en procura de mejores rendimientos financieros posibles, de un crecimiento de nuestra presencia en el mercado local y de nuestro prestigio técnico.

1.- MARCO MACROECONÓMICO.-

El más reciente informe del BANCO CENTRAL DEL ECUADOR indica que la producción de bienes y servicios en la economía ecuatoriana, medida a través del Producto Interno Bruto (a precios constantes del 2000) creció en el 2006 a una tasa de 3.47%, estimándose que alcanzó un monto de US\$ 21.336 millones, registrando un incremento anual del 4.3%. Esta dinámica se refleja en el incremento en muchas de las categorías de actividades económicas no petroleras, más no en la petrolera que se ha visto severamente afectada por la falta de suficiente inversión en todas sus fases, determinando una baja peligrosa en la producción de crudo estatal que en algo se ha compensado con los incrementos considerables de la producción petrolera privada.

En términos generales puede afirmarse que en el 2006, la economía ecuatoriana ha presentado un desempeño económico favorable, con aquellas variaciones del PIB señaladas que lo ubican por arriba del crecimiento de la tendencia de la economía (alrededor de 3.4%).

Refiriéndonos a las cifras del Instituto Emisor respecto a la inflación en este año, vemos que la misma terminó al 31 de diciembre en el 2.87% cuando a inicios del año fue de 3.37% y con tendencia a la baja para el año que se inicia. Este parámetro nos expresa que el sistema de dolarización va consolidándose año a año a más de que ha soportado positivamente el período de inestabilidad política que vivimos.

El que la economía Ecuatoriana no haya reflejado recesión a pesar del pésimo manejo político y económico del Presidente Palacios, ratifica que este resultado se ha debido a los altos precios del petróleo, a las remesas de los emigrantes, y a las exportaciones de productos no tradicionales que han tenido un repunte en este período.

Sin embargo los empresarios vemos con mucha preocupación el futuro del país durante el año 2007 y los subsiguientes años.

Es indudable que toda la población se cansó de la clase política del país, pues todos hemos visto y sentido como ha aumentado la corrupción año a año, como la clase política ha manejado la justicia a su total arbitrio, y no solo la justicia sino además el Poder Legislativo.

Tanto el Presidente de la República como el Congreso han violado la Constitución, pero el resultado es que la oposición se ha debilitado y sobre todo a todas luces se ve que la oposición no tiene líderes y que como nunca antes ha sucedido la credibilidad del congreso bajó considerablemente.

Observamos que en toda América Latina está resurgiendo la izquierda, con los gobiernos de Venezuela, Chile, Bolivia, Argentina, etc. Por un lado no se puede entender el por qué de este resurgimiento, en esta época en que todo está globalizado, pero por otro lado se puede entender este fenómeno por las tan marcadas diferencias sociales y económicas en nuestros países. Realmente la clase política y los grupos económicos han abusado del poder, haciendo que la mayoría de contratos sobre todo del sector público les beneficie únicamente a ellos, sin tomar en cuenta para nada el resto del país.

Si quisiéramos contabilizar en Ecuador es muy probable que apenas 150 familias han sido beneficiarias de todos los grandes proyectos y negocios del país, mientras la clase media se ha hecho más pobre y la clase económica baja se encuentra totalmente empobrecida.

El índice de desempleo en el país es muy alto, razón por la que, tantos ecuatorianos han emigrado.

Realmente lo único que podemos expresar por el momento es que vemos un futuro económico muy incierto, ya que no se vislumbra que haya un norte para apuntalar la economía.

Los ingresos fueron bastante similares al año 2005. Consideramos un logro de la administración el mantener estables los ingresos de la empresa a pesar que el año 2006 fue un año difícil por la inestabilidad y principalmente por ser un año de elecciones.

Esta Administración se propuso incrementar la utilidad del ejercicio, y lo hemos logrado, principalmente concientizando a todo nuestro personal.

Debemos anotar que los gastos operacionales del ejercicio económico 2006 se han disminuido por los siguientes factores:

a.- Mejorando el radio numero de instalaciones vs. Permanencia en el campo

b.- Incrementando el control de calidad de toda instalación.

c.- Evaluando al precio justo de la permanencia por día de cada uno de los integrantes que salen al campo a trabajar.

En cuanto a los negocios que manejamos durante el año 2006, continuó siendo nuestro mejor cliente la empresa Nokia del Ecuador. Se han abierto varios frentes con nuevos clientes que esperamos realicen negocios con y a través de nosotros en el área que nos incumbe.

2.- CUMPLIMIENTO DE METAS Y OBJETIVOS .-

Otro de los objetivos propuestos para este año fue tratar de incrementar las ventas en un 35%, habiendo logrado realizar un incremento sustancial en la asignación de trabajos de diversa índole.

Sin embargo la empresa se esforzó por cuidar a todos los clientes, para mantener el buen prestigio que hemos logrado a través de nuestros años de actividad.

Uno de los objetivos que se fijó esta Administración fue aumentar la confianza de nuestros clientes, con una atención mejorada que les estamos brindando, para principalmente mantener a los clientes actuales y aumentar su fidelidad.

Este objetivo lo hemos cumplido, sobre todo con Nokia del Ecuador, empresa que nos ha dado varios contratos.

Pero es importante destacar que a pesar de la inestabilidad política en el país y la falta de proyectos, fue un logro el obtener el nivel de utilidad que arrojaron los estados financieros.

3.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS LABORALES Y LEGALES DURANTE EL EJERCICIO ECONOMICO 2006.-

Durante el Ejercicio Económico 2006 las políticas administrativas y legales no sufrieron variaciones con respecto al Ejercicio Económico 2005.

a.- Aspecto Laboral

La empresa ha satisfecho la totalidad de sus obligaciones laborales con sus empleados en amparo de las disposiciones legales vigentes.

b.- Aspecto Legal

Los contratos suscritos con las diferentes instituciones se desarrollaron con normalidad, con los inconvenientes propios e inherentes al trabajo que efectuamos.

4.- CUMPLIMIENTO DELAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.-

Esta Gerencia es fiel cumplidora de todos y cada una de las disposiciones emanadas de la Junta General de Accionistas. Si bien las recomendaciones emitidas por la Junta General fueron relacionadas con la continua mejora de la organización administrativa-financiera de la Empresa, sin particularizarlas, esta Administración se ha preocupado durante todo el año de mantener una política de cambio concurrente continuo en todas las áreas, la misma que nos ha dado resultados satisfactorios.

5.- PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2007.-

Dado como se está desarrollando la economía en el país las perspectivas para el año 2007 no son muy halagadoras, en general en el sector privado, debido a que no se ve inversión del estado para dinamizar la economía, y tampoco se espera inversión privada ni créditos de las instituciones como el Bid, el Banco Mundial, etc.

Por la prensa conocemos que la comunidad internacional mira con cautela y preocupación el futuro económico del Ecuador.

Una de nuestras principales estrategias durante el año 2007 será mantener el nivel de relaciones y proximidad con los actores claves del negocio en el área de telecomunicaciones, y buscar nuevos nichos de mercado donde la infraestructura de la empresa pueda ser utilizada de manera más eficiente.

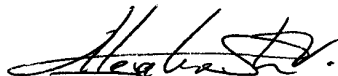
6.- CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.-

Durante el ejercicio económico 2007 esta Administración desea orientar sus esfuerzos para alcanzar los siguientes objetivos:

- Incremento en las ventas en un 50%, tanto en servicios como en materiales.
- Alcanzar la calificación de TL9000, que es un requisito fundamental para poder seguir contratando con empresas globales.
- Calificar al personal en varias tecnologías de avanzada, lo que nos dará ventaja en el mercado sobre empresas que no tiene esa facilidad.

Ejercer un mayor control sobre el presupuesto operativo, pero facilitando un mejor estado de comodidad para los trabajadores de la empresa.

Atentamente,



Edgar Alejandro Sandoval
GERENTE GENERAL