

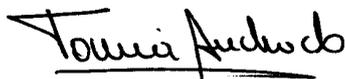
INFORME DE GERENCIA **Período Enero - Diciembre del 2007**

Guayaquil, Enero 30 del 2008

Para muchos proyectos de negocios, Ecuador es un país demasiado pequeño y cuando un negocio florece, la competencia crece desproporcionadamente a la demanda. Es de gran preocupación la presencia de un abultado inventario que se arrastra desde el año anterior \$ 247.661,76. que en la actualidad será muy difícil venderlos en el país. El proyecto cabinas telefónicas está en su ocaso. Cuando empezamos este negocio no habían más de 4 marcas en el mercado, hoy por hoy, hay más de 50 marcas; especialmente las chinas con precios exorbitantemente bajos, de muy dudosa calidad, pero que han inundado el mercado de nuestro país por sus precios. En el 2008 deberá buscarse mercados alternativos para reexportar esta mercadería.

Las ventas totales del 2007 son de \$64.220. y los gastos se ubican en los \$68.165,93.00. El balance arroja una pérdida de \$3.945,07. Si bien la pérdida es relativamente pequeña, es muy mal síntoma para una empresa con un inventario como el que se acaba de anotar. Este problema deberá corregirse en el 2008, sin pérdida de tiempo. La tecnología no espera, está en constante renovación y se corre el riesgo de que esta tecnología se desactualice.

Otra alternativa para dar utilidad a los inventarios es organizar centros de negocios, aprovechando el desarrollo de ciudades como Santo Domingo de los Colorados, Machala, Manta y Guayaquil. Tenemos el equipamiento, deberemos desarrollar el proyecto y si es factible, realizar estas inversiones en el año 2008.



Tania Andrade Salgado
GERENTE GENERAL
TRAVELMAX S.A.

