

I

GASOLINERA GUERRA E HIJOS, GASOGUERRA S.A.
PUEBLO VIEJO - LOS RIOS
Teléfono No. 063-954127

Pueblo Viejo, Febrero 09 del 2005.

Señores
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
Guayaquil.

De mis consideraciones:

He procedido a efectuar un análisis al Estado de Pérdidas y ganancias y al Balance General de la empresa Gasolinera Guerra e Hijos, Gasoguerra S.A., cortados al 31 de Diciembre del 2004, en el que he podido evidenciar, lo siguiente:

1.- El coeficiente de Solvencia, se encuentra muy bajo, lo que no le permite contar con recursos para adquirir los productos al contado y se ve forzada a buscar crédito a corto plazo a una tasa muy alta $CS = AC/PC = 38459,31/37608,65 = 1.02$ veces.

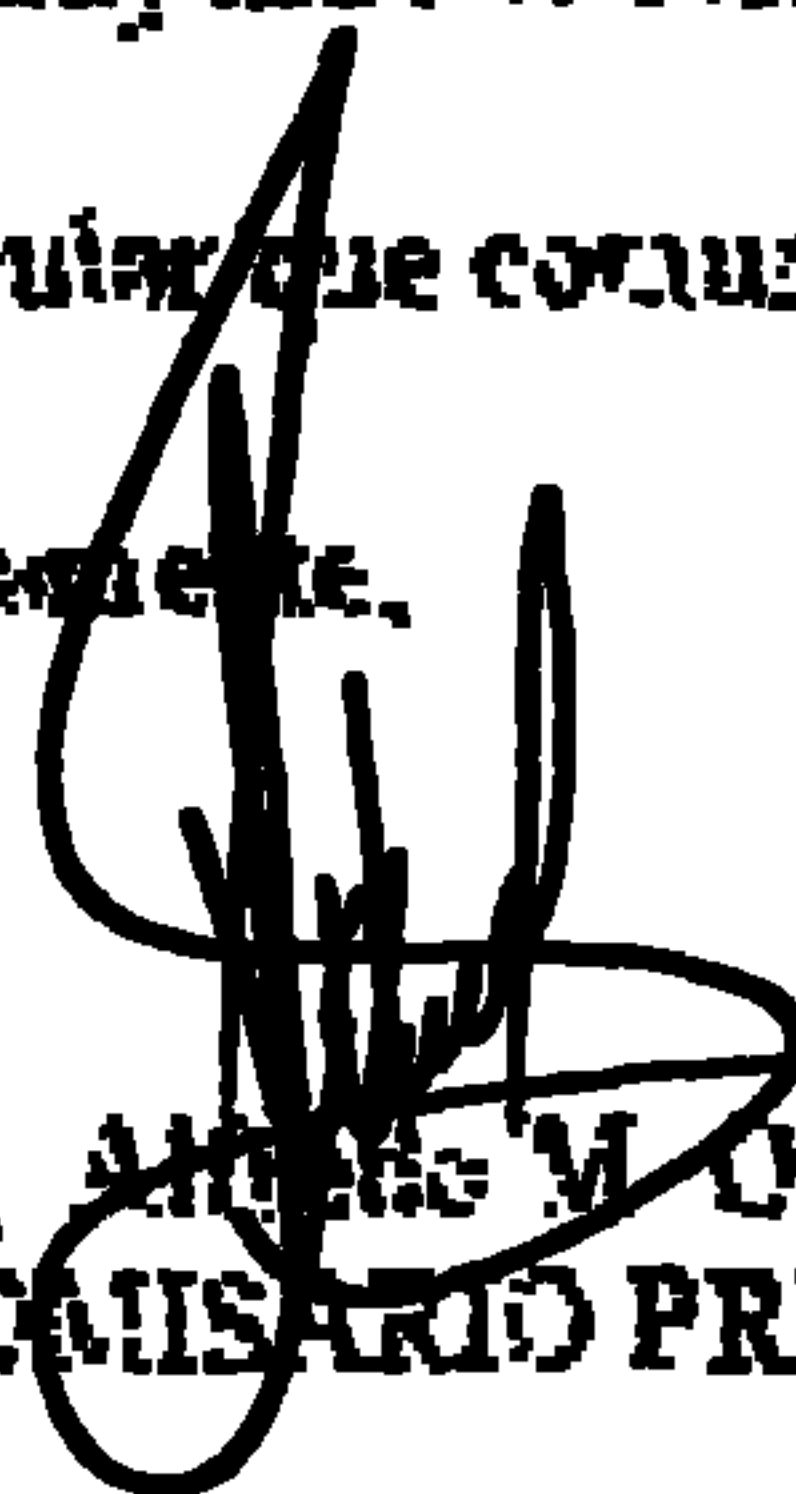
2.- La Rotación del Activo Total. Esta rotación nos demuestra una excelente posición, sin embargo, hay la necesidad de reducir al máximo los gastos administrativos y de Ventas, con el objeto de lograr a corto y mediano plazo, obtener una rentabilidad, que en definitiva es el objeto de los Accionistas. $RAI = Ventas/Activo Total = 613\ 763,96 / 176.634,17 = 3.5$ Veces

3.- Margen de Rentabilidad: En este ejercicio resultó negativo, puesto que la empresa durante el presente ejercicio económico obtuvo una significativa pérdida, la que en lo sucesivo deberá evitarse, ya que de seguir así, la firma tiende a perder sus activos, ya por la vía de pérdidas permanentes, como por depreciación de los mismos: $Beneficios Netos / Ventas = -20.521,31 / 613.763.96 = -3,34\%$

4.- Índice de Utilidad Bruta - Este índice demuestra que es muy bajo, puesto que, alcanza el 30 10 % del total de ventas, lo que demuestra que el índice real de utilidad bruta es de apenas el 19,9%, se sugiere que se amplíe el margen de utilidad bruta disminuyendo el costo de Ventas.

Particular que comunico a Ud. para los fines consiguientes de Fe

Atentamente,


Ing. Alfredo M. Obando M.
COMISARIO PRINCIPAL

11 FEB 2005