VANON S.A

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

**Basado en Normas Internacionales de Información Financiera
para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF'S para Pymes)**

VANON S.A.
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019
(Expresado en dólares estadounidenses)

Descripción	Notas	Período al: 31-12-2019	Período al: 31-12-2018
ACTIVO			
CORRIENTE			
Efectivo y equivalente de efectivo	5	4,178.45	4,274.26
Cuentas y documentos por cobrar no relacionados, otras cuentas por cobrar, neto	6	100,403.99	191,124.37
Impuestos Corrientes	6	36,578.28	32,703.52
Gastos pagados por anticipado, otros activos	6	160,908.88	9,963.17
Inventarios	7	78,306.60	92,839.88
Total Activo Corriente		380,376.20	330,905.20
NO CORRIENTE			
Propiedad, planta y equipo, neto	8	216,531.18	242,607.46
Intangibles, neto	8	231.15	-
Otros Activos no corrientes	9	79,840.34	195,658.49
Total Activo No Corriente		296,602.67	438,265.95
TOTAL ACTIVO		676,978.87	769,171.15
PASIVO			
CORRIENTE			
Cuentas y documentos por pagar no relacionados, otras cuentas por pagar	10	295,607.41	239,614.46
Impuestos Corrientes	10	4,077.50	12,962.56
Obligaciones Patronales	10	62,044.45	57,502.66
Participación de Trabajadores	11	2,668.70	6,624.26
Total Pasivo Corriente		364,398.06	316,703.94
NO CORRIENTE			
Cuentas y documentos por pagar no corriente	13	178,693.35	22,967.86
Total Pasivo No Corriente		178,693.35	22,967.86
PATRIMONIO			
Capital Social suscrito	14	20,800.00	20,800.00
Aporte futuras Capitalizaciones	14	-	300,000.00
Reserva Legal	14	680.00	680.00
Adopción por primera vez NIIF	14	-69,886.83	-69,886.83
Ganancias Acumuladas	14	177,906.18	156,807.82
Utilidad / Pérdida del ejercicio	14	4,388.11	21,098.36
Total Patrimonio		133,887.46	429,499.35
Total Pasivo y Patrimonio		676,978.87	769,171.15

Las notas adjuntas de la 1 a la 19 forman parte integral de los Estados Financieros

VANON S.A.
ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES
 POR EL PERIODO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019
 (Expresado en dólares estadounidenses)

Descripción	Notas	Período al: 2019	Período al: 2018
INGRESOS			
Ventas netas de bienes	15	1,202,910.91	1,138,916.68
Total Ingresos		1,202,910.91	1,138,916.68
COSTO DE VENTAS			
Costo de Ventas	16	781,697.53	824,766.16
Total Costo de Ventas		781,697.53	824,766.16
Utilidad Bruta		421,213.38	314,150.52
GASTOS			
De administración y Venta	17	348,270.80	318,930.82
Total Gastos		348,270.80	318,930.82
Utilidad Operativa		72,942.58	-4,780.30
Gastos financieros y Otros No Operacionales	17	70,434.16	18,927.80
Ingresos No Operacionales	17	15,282.88	65,755.35
Utilidad/ Pérdida Contable		17,791.30	42,047.25
(-) Participación Trabajadores	11	2,668.70	6,307.09
(-) Impuesto a la Renta Causado	12	10,734.49	14,641.80
Utilidad/ Pérdida Neta		4,388.11	21,098.36

Las notas adjuntas de la 1 a la 19 forman parte integral de los Estados Financieros

VANON S.A.
ESTADO DE EVOLUCION DEL PATRIMONIO DE LOS ACCIONISTAS
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019
(Expresado en dólares estadounidenses)

Descripción	Capital Social	Aporte Futuras Capitalizaciones	Reserva Legal	Ganancias Acumuladas	Adopción NIF 1era Vez	Ganancia neta del período	Total Patrimonio
SALDO FINAL DEL PERIODO 2019	20,800.00	-	680.00	177,906.18	-69,886.83	4,388.11	133,887.46
SALDO REEXPRESADO DEL PERIODO ANTERIOR	20,800.00	300,000.00	680.00	156,807.82	-69,886.83	21,098.36	429,499.35
Saldo del Período Inmediato Anterior	20,800.00	300,000.00	680.00	156,807.82	-69,886.83	21,098.36	429,499.35
CAMBIOS DEL AÑO EN EL PATRIMONIO	-	-300,000.00	-	21,098.36	-	-16,710.25	-295,611.89
Transferencia de Resultados a otras cuentas patrimoniales	-	-	-	21,098.36	-	-21,098.36	-
Otros cambios (detallar)	-	-300,000.00	-	-	-	-	-300,000.00
Resultado Integral Total del Año (Ganancia o pérdida del ejercicio)	-	-	-	-	-	4,388.11	4,388.11

Las notas adjuntas de la 1 a la 19 forman parte integral de los Estados Financieros

VANON S.A.
ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019
(Expresado en dólares estadounidenses)

DESCRIPCION	Período al: 2019	Período al: 2018
INCREMENTO NETO (DISMINUCIÓN) EN EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO ANTES DEL EFECTO DE LOS CAMBIOS EN LA TASA DE CAMBIO	-95.81	-22,986.16
FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	42,506.48	-48,016.52
CLASES DE COBROS POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	1,224,932.56	1,324,300.88
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	1,224,932.56	1,324,300.88
Otros cobros por actividades de operación	-	-
CLASES DE PAGOS POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	-1,118,120.29	-1,285,852.19
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	-666,584.12	-1,285,852.19
Pagos a y por cuenta de los empleados	-451,536.17	-
Intereses pagados	-70,434.16	-18,927.80
Impuestos a las ganancias pagados	-	-60,925.22
Otras entradas (salidas) de efectivo	6,128.37	-6,612.19
FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	6,250.00	-20,599.36
Importes procedentes por la venta de propiedades, planta y equipo	6,250.00	-
Adquisiciones de propiedades, planta y equipo	-	-20,599.36
FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	-48,852.29	45,629.72
Financiación por préstamos a largo plazo	-	45,629.72
Pagos de préstamos	-50,755.32	-
Intereses recibidos	1,903.03	-
EFFECTOS DE LA VARIACION EN LA TASA DE CAMBIO SOBRE EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO	-	-
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	-	-
INCREMENTO (DISMINUCIÓN) NETO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO	-95.81	-22,986.16
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO AL PRINCIPIO DEL PERIODO	4,274.26	27,260.42
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO AL FINAL DEL PERIODO	4,178.45	4,274.26
CONCILIACION ENTRE LA GANANCIA (PERDIDA) NETA Y LOS FLUJOS DE OPERACIÓN		
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA	17,791.30	21,098.36
AJUSTE POR PARTIDAS DISTINTAS AL EFECTIVO:	-236,621.88	47,365.95
Ajustes por gasto de depreciación y amortización	34,179.02	26,417.06
Ajustes por gasto por impuesto a la renta	10,734.49	14,641.80
Ajustes por gasto por participación trabajadores	2,668.70	6,307.09
Otros ajustes por partidas distintas al efectivo	-284,204.09	-
CAMBIOS EN ACTIVOS Y PASIVOS:	261,337.06	-116,480.83
(Incremento) disminución en cuentas por cobrar clientes	90,720.38	119,628.85
(Incremento) disminución en otras cuentas por cobrar	-3,874.76	-
(Incremento) disminución en anticipos de proveedores	-945.71	-
(Incremento) disminución en inventarios	14,533.28	20,078.87
(Incremento) disminución en otros activos	107,484.26	-32,598.19
Incremento (disminución) en cuentas por pagar comerciales	55,992.95	-179,403.60
Incremento (disminución) en otras cuentas por pagar	-8,885.06	9,856.68
Incremento (disminución) en beneficios empleados	586.23	6,881.78
Incremento (disminución) en otros pasivos	5,725.49	-60,925.22
FLUJOS DE EFECTIVO NETOS UTILIZADOS EN ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	42,506.48	-48,016.52

Las notas adjuntas de la 1 a la 19 forman parte integral de los Estados Financieros

VANON S. A.
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTEGRALES
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019

1. DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA

VANON S. A., fue constituida mediante Escritura Pública celebrada ante el Notario Décimo Trigésimo del Cantón Guayaquil, Dr. Piero Gastón Aycart Vincenzini, el 14 de Octubre del 2002, debidamente inscrita en el Registro Mercantil el 5 de Noviembre de 2002, en la ciudad de Guayaquil y por Resolución de la Superintendencia de Compañías No. 02-G-IJ-0008316.

El objetivo social de la compañía es brindar servicios de instalación, mantenimiento y reparación de equipos industriales.

El 22 de Septiembre del 2011, la Junta General de Accionistas, decide realizar un aumento de capital, mediante Escritura Pública celebrada ante la Notaria Vigésima Octava del Cantón Guayaquil, Dra. Norma Thompson Barahona, e inscrita en el Registro Mercantil el 15 de Agosto del 2012, aumentando el capital social en USD\$ 20,000.00 (Veinte mil ochocientos dólares 00/100 de los Estados Unidos de América).

2. BASE DE PREPARACIÓN

Declaración de cumplimiento.- Los Estados Financieros de **VANON S. A.**, al 31 de diciembre del 2019, han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB por sus siglas en inglés), las que han sido adoptadas por la Superintendencia de Compañías del Ecuador y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales y aplicadas uniforme a los ejercicios que se presentan.

Los estados financieros terminados al 31 de diciembre del 2019 han sido autorizados por la gerencia general y serán presentados a la Junta General de Accionistas para su aprobación en los plazos establecidos por Ley. La preparación de los Estados Financieros en conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los Estados Financieros. En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales.

Bases de Medición. - Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

2.1. Moneda Funcional y de Presentación. - Las partidas incluidas en los estados financieros de **VANON S. A.** se valoran utilizando la moneda del entorno económico en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional de la compañía es el dólar de los Estados Unidos de América (US\$) que constituye además, la moneda de presentación de los estados financieros. La República del Ecuador no emite moneda propia y en su lugar se utiliza el dólar de los Estados Unidos de América como moneda de curso legal.

2. BASE DE PREPARACIÓN (Continuación)

2.2. Uso de Juicios y Estimaciones.- El proceso de preparación de los Estados Financieros de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), requiere que la administración efectuó ciertas estimaciones, juicios y supuestos necesarios que pueden afectar a la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos y pasivos, la exposición de activos y pasivos contingentes a la fecha de los estados financieros y a las cifras de los ingresos y gastos registrados y correspondientes a los períodos informados. Entre los principales juicios y estimaciones aplicadas por la Compañía son:

- (i) **Juicio.** - En el proceso de aplicar las políticas contables, la administración ha realizado los siguientes juicios, aparte de los juicios involucrados en las estimaciones:

- La Administración aplica el juicio profesional para la clasificación de las transacciones y saldos con partes relacionadas como corrientes o no corriente.
 - La Administración al aplicar las políticas contables contenidas en las NIIF, utiliza el juicio profesional al considerar la materialidad de los efectos en la aplicación del costo amortizado en la medición posterior de los activos y pasivos financieros.
- (ii) Estimaciones y suposiciones. - Las suposiciones y otras fuentes clave de la incertidumbre de estimaciones a la fecha del estado de situación financiera, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste significativo en los valores libro de activos y pasivos dentro del próximo ejercicio financiero son:
- La estimación de los valores recuperables
 - Las vidas útiles y los valores residuales de los muebles, enseres y equipos
 - El costo de los planes de pensión de costo definido y otros beneficios post-empleo es determinado usando valuaciones actuariales. La valuación actuarial involucra supuestos respecto de tasas de descuento, tasa esperada de retorno sobre los activos, futuros aumentos de sueldo, tasas de mortalidad etc., Debido a la naturaleza de largo plazo de estos planes, tales estimaciones están sujetas a una cantidad significativa de incertidumbre.
 - La recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos. Se reconocen activos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida que resulte probable que la Compañía disponga de ganancias fiscales futuras, contra las que cargar esas diferencias temporales deducibles. Se requiere el uso significativo de juicio de parte de la administración para determinar el valor de los activos por impuesto diferido que pueden ser reconocidos, en base a la oportunidad y nivel de utilidades imponibles futuras junto con la planificación de futuras estrategias tributarias o en base a las disposiciones tributarias vigentes en el Ecuador.
 - La necesidad de constituir provisiones y, en el caso de ser requeridas, el valor de las mismas.

Estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados y basados en la experiencia histórica. En

2. BASE DE PREPARACIÓN (Continuación)

Cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos períodos, lo cual se realizaría de forma prospectiva.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD

3.1. Instrumentos Financieros. - Los instrumentos financieros son contratos que dan lugar simultáneamente, a un activo financiero en una entidad y a un pasivo financiero o un instrumento de capital en otra. En el caso de la Compañía, los instrumentos financieros corresponden a activos y pasivos financieros no derivados, tales como efectivo, préstamos y cuentas por cobrar y cuentas por pagar y obligaciones financieras.

3.1.1. Efectivo y equivalentes a efectivo. - El efectivo y equivalentes a efectivo se compone de los saldos del efectivo en caja y depósitos a la vista en bancos, que son utilizados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo. La compañía considera todas las inversiones de alta liquidez, con vencimiento de 60 días o menos de la fecha de compra, como equivalentes de efectivo.

3.1.2. Préstamos y Cuentas por cobrar. - Las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no son cotizados en un mercado activo. Surgen cuando la Compañía provee bienes o servicios directamente a un deudor sin intención de negociar la cuenta por cobrar. Se incluyen en el activo corriente. Las cuentas por cobrar incluyen las cuentas por cobrar comerciales, y otras cuentas por cobrar. A estos instrumentos financieros no se les da de baja hasta que se haya transferido el riesgo inherente a la propiedad de los mismos, hayan expirado sus derechos de cobranza o ya no se retenga control alguno. El reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar es a su valor nominal y de ser el caso luego son llevadas al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva, menos la

estimación por deterioro. El costo amortizado es calculado considerando cualquier descuento o prima incurrida en la adquisición y comisiones y costos, que constituyen una parte integral de la tasa de interés efectiva.

La compañía clasifica sus activos financieros en las categorías: “cuentas por cobrar”. La clasificación depende del propósito para el cual se adquieren los activos financieros o contrataron los instrumentos financieros. La compañía determina la clasificación de sus activos y pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Al 31 de diciembre del 2019, la Administración estima que los valores en libros de las cuentas por cobrar no difieren significativamente de sus valores razonables debido a su vencimiento a corto plazo; además, no tienen un interés contractual y el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no son significativo, razón por la cual se mantienen al valor nominal.

Los activos financieros se exponen como activos corrientes con excepción de aquellos con vencimiento originales superiores a 12

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (Continuación)

Meses a partir de la fecha del estado de situación financiera, que son clasificados como activos no corrientes.

Al 31 de diciembre del 2019, la compañía, mantuvo activos financieros en las categorías de “Cuentas por Cobrar”.

El valor razonable de las cuentas por cobrar se revela en la **Nota 6** a los estados financieros.

3.1.3. Otros Pasivos Financieros. - La Entidad clasifica sus pasivos financieros como “Cuentas por Pagar”. Los instrumentos de deuda son clasificados como pasivos financieros de conformidad a la sustancia del acuerdo contractual. La compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial. Los pasivos financieros se exponen como pasivos corrientes con excepción de aquellos con vencimiento originales superiores a 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera, que son clasificados como pasivos no corrientes.

Las cuentas por pagar proveedores y otras cuentas por pagar son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo. El periodo de crédito promedio para las compras de bienes y servicios es de 60 días.

Las cuentas por pagar proveedores y otras cuentas por pagar se clasifican en pasivos corrientes, excepto los vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como pasivos no corrientes. Dichos saldos se muestran en su valor nominal el mismo que se aproxima al valor razonable. Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

El valor razonable de las cuentas por pagar proveedores y otras cuentas por pagar se revelan en la **Nota 12** a los estados financieros.

3.2. Baja de Activos y Pasivos Financieros.- Activos financieros: Un activo financiero es dado de baja cuando: (i) los derechos de recibir flujos de efectivo del activo han terminado; o (ii) La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar la totalidad de los flujos de efectivo recibidos inmediatamente a una tercera parte bajo un acuerdo de traspaso; y (iii) también la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo o, de no haber transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, si ha transferido su control.

Pasivos financieros: Un pasivo financiero es dado de baja cuando la obligación de pago se termina, se cancela o expira. Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro del mismo prestatario en condiciones significativamente diferentes, o las condiciones son modificadas en forma importante, dicho reemplazo o modificación se trata como una baja del pasivo original, se reconoce de un nuevo pasivo y la diferencia entre ambos en los resultados del ejercicio.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (Continuación)

3.3. Inventarios. - Los inventarios se presentan a su costo o a su valor neto de realización, el menor de los dos. El costo incluye todos los costos derivados de la adquisición, así como otros costos en los que se ha incurrido para darles su condición y ubicación actual. El costo se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico de la factura más los gastos de importación.

El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos estimados para poner las existencias en condición de venta y para realizar su comercialización. La Administración para calcular el valor neto realizable considera como factor, las comisiones, transporte, entrega del producto y los gastos de arriendo.

Por las reducciones del valor en libros de las existencias a su valor neto realizable, se constituye una estimación para desvalorización de existencias con cargo a resultados del ejercicio.

3.4. Propiedades, Planta y Equipos. - Las Propiedades, Planta y Equipo son registrados al costo histórico, menos las depreciaciones acumuladas y perdidas por deterioro, en caso de producirse. Las Propiedades, Planta y Equipo se reconocen como activos probables que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera confiable; el costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición solo son capitalizados cuando es probable que los beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la compañía y los costos pueden ser mediados razonablemente.

Las mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizadas solo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la compañía y si su costo puede ser confiablemente estimado. Por otra parte, los costos por reparaciones y mantenimiento de rutina en Propiedades, Planta y Equipo son reconocidos en resultados cuando ocurren.

3.4.1. Método de Depreciación, vidas útiles y valores residuales. - La depreciación de las Propiedades, Planta y Equipo, es calculada linealmente basada en la vida útil estimada de los bienes o de componentes significativos identificables que posean vidas útiles diferenciadas, y no considera valores residuales, debido a que la Administración de la compañía estima que el valor de realización de sus propiedades y equipos al término de su vida útil será irrelevante. Las estimaciones de vidas útiles y valores residuales de los activos fijos son revisadas, y ajustadas si es necesario, a cada fecha de cierre de los estados financieros.

Las vidas útiles estimadas de propiedades y equipos para los periodos actuales y comparativos, de acuerdo al avalúo efectuado o la política corporativa de la compañía, son las siguientes:

<u>Rubros</u>	<u>% Depreciación</u>
Instalaciones	10 %
Muebles y Enseres	10 %
Equipos de Oficina	10 %
Equipos de Computación	33.33 %
Maquinarias y Herramientas	10 %
Vehículos	20 %
Edificios	5 %

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (Continuación)

3.4.2. Retiro o venta de propiedades y equipos. - La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de un activo del rubro de propiedades, planta y equipos, es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en los resultados del año.

3.5. Beneficios a Empleados. - (i) Beneficios Post-Empleo: Planes de Beneficios Definidos. - El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de

conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía. Dicho beneficio califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

Dicho Código además establece que en aquellos casos en que la relación laboral termine, el empleador deberá reconocer al empleado una bonificación por desahucio equivalente al 25% de su último salario multiplicado por el número de años de servicio.

El costo del beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio es registrado mediante la constitución de una provisión que es llevada al gasto del ejercicio, en base al cálculo actuarial efectuado por un especialista independiente.

Los pagos efectuados por estos beneficios se deducen de las provisiones constituidas.

(ii) Beneficios a Corto Plazo. - Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son contabilizadas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada con confiabilidad.

Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden al pago de la decimotercera remuneración, decimocuarta remuneración, fondos de reserva, vacaciones y participación del 15% de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, los mismos que son contabilizados como gastos en la medida que el servicio relacionado es provisto por el empleado de conformidad con lo establecido en el Código del Trabajo de la República del Ecuador. El gasto por la participación de los trabajadores en las utilidades se calcula de la utilidad contable y es reportado en el estado de resultados como una partida previa al del impuesto a las ganancias.

(iii) Beneficios por Terminación. - Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando se ha comprometido, sin posibilidad realista de dar marcha atrás, a un plan formal detallado ya sea para, dar término al contrato del empleado o para proveer beneficios por cese como resultado de una oferta realizada para incentivar la renuncia voluntaria.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (Continuación)

3.6. Impuesto a las Ganancias. - El gasto por el Impuesto a las ganancias se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto cuando sean consecuencia de una transacción cuyos resultados se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo supuesto, el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio neto.

(i) Impuesto Corriente. - Representa el impuesto a la renta por pagar establecido sobre la base de la utilidad gravable (tributable) a la fecha de cierre de los estados financieros. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a partidas conciliatorias producidas por gastos no deducibles y otras deducciones de ley.

El pasivo de impuesto a la renta por el año 2019 fue calculado utilizando la tasa corporativa de impuesto del 25%.

(ii) Impuesto Diferido. - Los impuestos diferidos son los impuestos que la Compañía espera pagar o recuperar en el futuro por las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de reporte financiero y la correspondiente base tributaria de estos activos y pasivos, utilizada en la determinación de las utilidades tributables sujetas a impuesto.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son generalmente reconocidos por todas las diferencias temporales y son calculadas a la tasa que estará vigente a la fecha en que los pasivos sean pagados y los activos sean realizados.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas tributarias no utilizadas, los créditos tributarios y las diferencias temporarias deducibles y es reconocido únicamente cuando es probable que las utilidades gravables futuras estarán disponibles contra las cuales las diferencias temporales puedan ser

utilizadas. Al 31 de diciembre del 2019, los estados financieros adjuntos no incluyen efectos de impuestos diferidos.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (Continuación)

3.7. Provisiones y Contingencias. - Las provisiones son pasivos en los que existe incertidumbre acerca de su cuantía o vencimiento. Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera únicamente cuando:

- Es una obligación presente (legal o constructiva) como resultado de un evento pasado
- Es probable que se requiera una salida de recursos para liquidar la obligación
- El importe puede ser estimado de forma fiable

Un pasivo contingente es toda obligación surgida de hechos pasados cuya existencia quedará confirmada sólo si llegan a ocurrir uno o más sucesos futuros inciertos y que no están bajo el control de la Compañía. Si el desembolso es menos que probable, se revela en las notas al Estados Financieros los detalles cualitativos de la situación que originaría el pasivo contingente.

3.8. Compensaciones de Saldos. - Sólo se compensan entre sí y, consecuentemente, se presentan en los Estados Financieros por su importe neto, los saldos deudores y acreedores con origen en transacciones que, contractualmente o por exigencia de una NIIF o norma legal, contemplan la posibilidad de compensación.

3.9. Patrimonio. -

(i) Capital Social. - Al 31 de diciembre del 2019, el capital social de la Compañía está constituido por 20,800 acciones ordinarias, pagadas y en circulación con un valor nominal de US\$ 1,00 cada una.

(ii) Reserva Legal. - La Ley de Compañías de la República del Ecuador, establece que, salvo disposición estatutaria en contrario, de las utilidades liquidadas que resulten de cada ejercicio económico, se tomará un porcentaje no menor de un 10%, destinado a formar el fondo de reserva legal, hasta que alcance por lo menos el 50% del capital social. En la misma forma debe ser reintegrado el fondo de reserva legal si éste, después de constituido, resultare disminuido por cualquier causa.

(iii) Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF. - En esta subcuenta de resultados acumulados, se registran los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF completas. De resultar un saldo acreedor, solo podrá:

- Ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubiera
- Utilizado en absorber pérdidas
- Devueltas a sus accionistas en el caso de liquidación de la compañía.

De registrar un saldo deudor, este podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (Continuación)

3.10. Reconocimiento de Ingresos. - Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuento, bonificaciones o rebajas comerciales.

Los ingresos por venta de bienes se reconocen, según sea el caso, cuando:

- Se transfiere al comprador los riesgos y beneficios importantes de la propiedad de los bienes;
- La Compañía no retiene ninguna clase de implicancia gerencial, en el grado generalmente asociado con la propiedad, ni el control efectivo sobre los bienes vendidos;
- El importe de los ingresos puede cuantificarse confiablemente;
- Es probable que los beneficios económicos relacionados con la transacción fluirán a la Compañía; y,

- Los costos incurridos o por incurrir respecto a la transacción pueden cuantificarse confiablemente.

3.11. Reconocimiento de Costos y Gastos. - Los costos y gastos se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen en la medida en que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el período más cercano en el que se conocen.

3.12. Estimaciones Contables. - La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIIF requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la compañía, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que conforman parte de los estados financieros. En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrán llegar a diferir de sus efectos finales.

Las estimaciones y juicios subyacentes se revisan sobre una base regular. Las revisiones a las estimaciones contables se reconocen en el período de la revisión y períodos futuros si la revisión afecta tanto al período actual como a períodos subsecuentes.

3.13. Enmienda a las NIIF para Pymes

La última enmienda a las NIIF para Pymes entró en vigencia desde el 1 de Enero del 2018, durante el año 2019 no existen enmiendas a considerar para el período que comenzará a partir del 1 de Enero del 2020.

4.- POLÍTICAS DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Un instrumento financiero es un contrato que origina un activo financiero para una de las partes y a la vez un pasivo financiero o instrumento patrimonial para la contraparte. El estado de situación financiera de la compañía está compuesto por instrumentos financieros no derivados como deudores y acreedores comerciales y obligaciones bancarias. Estos activos y pasivos financieros por su vencimiento a corto plazo, están valorados al valor nominal

4.- POLÍTICAS DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS (Continuación)

Y no generan intereses. La Compañía a través de la Gerencia, quien está encargada de monitorear, controlar y administrar prudentemente dichos riesgos; establece límites para cada uno de dichos riesgos. La Administración de la Compañía es conocedora de las condiciones existentes en el mercado y sobre la base de su conocimiento y experiencia controla los riesgos.

Durante el curso normal de sus operaciones, la compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- a) Riesgo de Crédito
- b) Riesgo de Liquidez
- c) Riesgo de Mercado
- d) Riesgo Operacional

Ambiente de Administración de Riesgos. - La administración es responsable por establecer y monitorear el ambiente de administración de riesgos, así como también, es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos de la compañía.

Las políticas de administración de riesgos de la compañía son establecidas con la finalidad de identificar y analizar aquellos riesgos que pudiera enfrentar la compañía, determinar límites de afectación tolerables y definir los controles de riesgos adecuados; así como también para monitorear los riesgos y el cumplimiento de dichos límites. La administración es responsable también de revisar periódicamente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercador y en sus actividades. La compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entienden sus funciones y obligaciones.

La administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgos y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la compañía.

Riesgo de Crédito. - El riesgo de crédito es el riesgo de la pérdida financiera que podría enfrentar la compañía si un grupo importante de clientes o las contrapartes en un instrumento financiero no cumplen con las obligaciones pactadas, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar comerciales y los instrumentos de inversión de la compañía.

Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, estos se agrupan según sus características de crédito, incluyendo si corresponden a un individuo o a una entidad legal, si son mayoristas o minoristas, su ubicación geográfica, industrial, perfil de antigüedad, vencimiento y existencia de dificultades financieras previas. Los clientes que se clasifican como “de alto riesgo” son monitoreados por la administración, y las ventas futuras a esos clientes, se realizan con pagos adecuadamente garantizados.

Riesgo de Liquidez. - El riesgo de liquidez se refiere al riesgo de que la compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, los cuales son líquidos mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la gerencia para administrar

4.- POLÍTICAS DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS (Continuación)

La liquidez es la obtención y disgregación de los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando venzan, ya sea bajo condiciones normales como en caso de demandas judiciales o de negociación necesaria, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la compañía.

La administración dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujos de efectivo; normalmente la compañía tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de un mes, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando venzan; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente.

Riesgo de Mercado. - La exposición de la compañía al riesgo de mercado se presenta por los cambios en los precios de mercado de la competencia ya sea por productos importados o por producción nacional. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimar la rentabilidad o mantenerla en rangos apropiados a sus operaciones.

Riesgo Operacional. - El riesgo operacional es el riesgo de pérdida directa o indirecta originado de una amplia variedad de causas asociadas con los procesos de industrialización y comercialización, el personal, la infraestructura de la compañía, y con los factores externos distintos de los riesgos de liquidez, de mercado y de crédito como aquellos riesgos que se originan de requerimientos legales y regulatorios y de las normas generalmente aceptadas de comportamiento corporativo. Los riesgos operacionales surgen de todas las operaciones de la compañía. El objetivo de la compañía es administrar el riesgo operacional de forma tal que logre equilibrar la prevención de pérdidas financieras y el daño a la reputación de la compañía con la efectividad general de costos, así como limitar los procedimientos de control que puedan restringir la iniciativa y la creatividad.

La administración tiene la responsabilidad básica de desarrollar e implementar los controles direccionados a evaluar y monitorear el riesgo operacional, esta responsabilidad está respaldada por el desarrollo de normas y procedimientos establecidos por la compañía para la administración del riesgo operacional en las siguientes áreas:

- Adecuada segregación de funciones.
- Requerimientos de conciliación y monitoreo de transacciones.
- Cumplimiento de requerimientos regulatorios y otros requerimientos legales aplicables.
- Documentación suficiente de controles y procedimientos.
- Requerimientos de evolución periódica del riesgo operacional identificado, y la idoneidad de los controles y procedimientos para abordar tales riesgos.
- Desarrollo de planes de contingencia.
- Capacitación y desarrollo profesional.
- Normas éticas y de negocios.

- Mitigaciones de riesgos, incluyendo seguros cuando son considerados efectivos.

El cumplimiento de las normas de la compañía está respaldado por un programa de revisiones periódicas efectuadas por auditoría externa.

5.- EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre del 2019, el saldo de efectivo y equivalente del efectivo es como sigue:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Efectivo y equivalente de efectivo	4,178.45	4,274.26
Totales	4,178.45	4,274.26

6.- DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre del 2019 esta cuenta está constituida por los rubros que se describen a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Cuentas por Cobrar clientes	76,823.00	98,844.65
Socios o Accionistas	23,405.55	80,339.66
Funcionarios y Empleados	175.44	175.44
Impuestos Corrientes	36,578.28	32,703.52
Pagos Anticipados	81,569.22	21,727.79
Otros Activos	79,339.66	-
Totales	297,891.15	233,791.06

- (1) La compañía no ha realizado provisión de cuentas incobrables dentro del presente período.

7. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre del 2019 esta cuenta está constituida por los rubros que se describen a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Inventarios	78,306.60	92,839.88
Totales	78,306.60	92,839.88

Al 31 de diciembre del 2019 los inventarios están presentados al costo de adquisición, los cuales no exceden su valor neto de realización.

8. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPOS

Los movimientos y saldos de propiedades, planta y equipos por el año terminado al 31 de diciembre del 2019 se detallan a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Terrenos	80,220.00	80,220.00
Instalaciones	7,000.00	7,000.00
Muebles y Enseres	6,471.00	6,471.00
Equipos de Oficina	10,880.89	10,880.89
Equipos de Computación	23,242.79	22,342.79
Maquinarias y Herramientas	21,574.23	21,574.23
Vehículos	172,676.18	172,676.18
Edificios	54,007.65	54,007.65
(-) Depreciación Acumulada	-159,541.56	-132,565.28
Software	3,032.33	1,299.00
Menos Amortización Activos Intangibles	-2,801.18	-1,299.00
Totales	216,762.33	242,607.46

9. OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES

Al 31 de diciembre del 2019 esta cuenta está constituida por los rubros que se describen a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Otros Activos No Corrientes	79,840.34	195,658.49
Totales	79,840.34	195,658.49

10. OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES

Al 31 de diciembre del 2019 esta cuenta está constituida por los rubros que se describen a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Obligaciones Financieras	176,429.52	158,439.13
Proveedores Locales	15,130.17	24,818.62
Obligaciones Patronales	62,044.45	57,502.66
Impuestos Corrientes	4,077.50	12,962.56
Anticipos de Clientes	39,844.72	53,967.47
Socios y/o accionistas	25,815.06	2,389.24
Otros pasivos corrientes	38,387.94	-
Totales	361,729.36	310,079.68

11. PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES

De acuerdo al código de trabajo, la compañía que obtenga utilidad contable deberá repartir a sus trabajadores el 10% de dicha utilidad y el 5% para sus cargas.

En los períodos 2019 y 2018 respectivamente, la compañía generó utilidad contable por lo que debió dejar registrado dicha provisión. A continuación un detalle de los saldos al cierre del período 2019.

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Participacion de Trabajadores	2,668.70	6,624.26
Totales	2,668.70	6,624.26

12. IMPUESTO A LA RENTA

De conformidad con disposiciones legales vigentes, según el Art. 37 de la LRTI indica lo siguiente:

“Los ingresos gravables obtenidos por sociedades constituidas en el Ecuador, así como por las sucursales de sociedades extranjeras domiciliadas en el país y los establecimientos permanentes de sociedades extranjeras no domiciliadas aplicarán la tarifa del 22% sobre su base imponible. No obstante, la tarifa impositiva será del 25% cuando la sociedad tenga accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o similares residentes o establecidos en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición con una participación directa o indirecta, individual o conjunta, igual o superior al 50% del capital social o de aquel que corresponda a la naturaleza de la sociedad. Cuando la mencionada participación de paraísos fiscales o regímenes de menor imposición sea inferior al 50%, la tarifa de 25% aplicará sobre la proporción de la base imponible que corresponda a dicha participación, de acuerdo a lo indicado en el reglamento.

Asimismo, aplicará la tarifa del 25% a toda la base imponible la sociedad que incumpla el deber de informar sobre la participación de sus accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o similares, conforme lo que establezca el reglamento a esta Ley y las resoluciones que emita el Servicio de Rentas Internas; sin perjuicio de otras sanciones que fueren aplicables”

Con fecha 29 de diciembre de 2017, fue publicada La Ley para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera la cual crea nuevos beneficios e incentivos tributarios, cuyos objetivos principales se enmarcan en el fomento del empleo y el combate a la evasión tributaria. La presente Ley, que se enfoca en impulsar la reactivación económica del Ecuador, entró en vigencia desde el 1 de enero de 2018.

OTRAS REFORMAS TRIBUTARIAS:

Mediante la Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera se reformó la tarifa del impuesto a la renta para sociedades a partir del ejercicio fiscal 2019 estableciendo como tarifa general el 25% (previo a esta Ley la tarifa era el 25%). Así también, las disposiciones tributarias establecieron que dicha tarifa se incrementará hasta el 28% (3% en año 2018) sobre la proporción de la base imponible que corresponda a la participación directa o indirecta de socios, accionistas, beneficiarios o similares, que sean residentes en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición. Si dicha participación accionaria excede del 50% la tarifa aplicable para la sociedad será del 28% en el año 2019 (28% en el año 2018). Así mismo contempla una rebaja de la tarifa impositiva para micro y pequeñas empresas o exportadoras habituales.- Las sociedades que tengan la condición de micro y pequeñas empresas, así como aquellas que tengan condición de exportadores habituales, tendrán una rebaja de tres (3) puntos porcentuales en la tarifa de impuesto a la renta.

Con fecha 28 de agosto de 2018 se publicó en el R.O. No. 309 la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal. Los principales aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

- Exoneración del impuesto a la renta y de su anticipo por períodos anuales que oscilan entre 8 y 20 años aplicables a nuevas inversiones productivas realizadas en sectores priorizados o en industrias

básicas según la definición del Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversión; estos beneficios aplican tanto para empresas nuevas como existentes.

- Exoneración del impuesto a la salida de divisas (ISD) para nuevas inversiones productivas que hayan suscrito contratos de inversión; por pagos al exterior en el caso de importación de bienes de capital y materias primas, así como, en la distribución de dividendos a beneficiarios efectivos que sean personas naturales.
- Exoneración del impuesto a la salida de divisas (ISD) e impuesto a la renta por reinversión de utilidades (al menos el 50%) en nuevos activos productivos.
- Exoneración de los dividendos calculados después del pago del impuesto a la renta, distribuidos a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras (incluyendo paraísos fiscales y jurisdicciones de menor imposición) o de personas naturales no residentes en el Ecuador. Esta exoneración no aplica cuando el beneficiario efectivo sea una persona natural residente en el Ecuador; o, cuando la sociedad que distribuye el dividendo no cumpla con el deber de informar sus beneficiarios efectivos, no se aplicará la exención únicamente respecto de aquellos beneficiarios sobre los cuales se ha omitido esta obligación.
- Se establece un impuesto único a la utilidad en la enajenación directa o indirecta de acciones, participaciones u otros derechos de capital.
- Se elimina la figura del anticipo de impuesto a la renta como impuesto mínimo. Se introduce nuevamente el derecho de solicitar la devolución del anticipo de impuesto a la renta pagado en exceso, cuando no se cause impuesto a la renta; ó, cuando el impuesto a la renta causado es inferior al anticipo pagado más las retenciones.
- Se mantiene la tasa del 25% como la tarifa general para sociedades; mientras que la tarifa del 28% se aplica cuando el contribuyente no cumpla con obligación de informar el 50% o más de su composición accionaria; ó, cuando el titular sea residente en un paraíso fiscal y existe un beneficiario efectivo residente fiscal del Ecuador, que posea el 50% o más de participación.
- Las compensaciones no se constituyen en hecho generador del impuesto a la salida de divisas.

En cumplimiento con la norma, la compañía provisionó el 25% como impuesto a la renta causado, dicho porcentaje es aplicable sobre la utilidad gravable por el período comprendido entre 1 de enero al 31 de Diciembre del 2019, la compañía provisionó el 25% como Impuesto a la Renta Causado. A continuación un detalle de la conciliación tributaria:

Descripción	Período al: 31-12-2019	Período al: 31-12-2018
Utilidad del Ejercicio	17,791.30	42,047.25
Pérdida del Ejercicio	-	-
(-) Participación a Trabajadores	(2,668.70)	(6,307.09)
(+) Gastos no deducibles locales	27,815.35	22,827.02
Utilidad gravable del Ejercicio	42,937.96	58,567.18
Pérdida sujeta a amortización en períodos siguientes	-	-
Impuesto a la renta Causado del Ejercicio	10,734.49	14,641.80
(=) Anticipo Reducido correspondiente al Ejercicio Fiscal declarado	-	-
(=) Impuesto a la Renta Causado mayor al anticipo reducido	10,734.49	14,641.80
(+) Saldo del anticipo pendiente de pago	-	-
(-) Retenciones en la fuente que le realizaron en el Ejercicio Fiscal	(21,159.11)	(19,607.30)
(-) Crédito Tributario de años anteriores	(16,566.92)	(11,601.42)
Impuesto a la Renta a pagar	-	-
Saldo a favor del Contribuyente	26,991.54	16,566.92

13. OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES

Al 31 de diciembre del 2019 esta cuenta está constituida por los rubros que se describen a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Obligaciones Financieras	28,693.35	22,967.86
Cuenta por Pagar Socios o Accionistas	150,000.00	-
Totales	178,693.35	22,967.86

14. PATRIMONIO DE LOS ACCIONISTAS

a. CAPITAL SOCIAL

Al 31 de Diciembre del 2019 el capital social de la compañía es de USD\$ 20.800,00 dividido en veinte mil ochocientas acciones ordinarias, iguales, nominativas e indivisibles con un valor unitario de USD\$ 1,00 cada una.

b. RESERVA LEGAL

La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que esta como mínimo alcance el 50% del capital social. Esta reserva no está disponible para el pago de dividendos en efectivo, pero puede ser capitalizado en su totalidad.

Al 31 de diciembre del 2019 esta cuenta está constituida por los rubros que se describen a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Capital Social suscrito	20,800.00	20,800.00
Aporte futuras Capitalizaciones	-	300,000.00
Reserva Legal	680.00	680.00
Adopción por primera vez NIIF	-69,886.83	-69,886.83
Ganancias Acumuladas	177,906.18	156,807.82
Pérdidas Acumuladas	-	-
Utilidad / Pérdida del ejercicio	4,388.11	21,098.36
Totales	133,887.46	429,499.35

Gestión de capital

La gestión de capital se refiere a la administración del patrimonio de la Compañía, las políticas de administración de capital de la Compañía tienen por objetivo:

- Asegurar el normal funcionamiento de sus operaciones y la continuidad del negocio en el largo plazo.
- Asegurar el financiamiento de nuevas inversiones y el mantenimiento de las operaciones de la Compañía.
- Mantener una estructura de capital adecuada acorde a los ciclos económicos que impactan al negocio y a la naturaleza de la industria.
- Maximizar el valor de la Compañía, proveyendo un retorno adecuado para la inversión de los accionistas.

Los requerimientos de capital son incorporados en base a las necesidades de financiamiento de la Compañía, cuidando mantener un nivel de liquidez adecuado y cumpliendo con los resguardos financieros establecidos en la estrategia de la misma.

15. VENTAS NETAS

Al 31 de diciembre del 2019 esta cuenta está constituida por los rubros que se describen a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Venta neta de bienes y/o servicios	1,202,910.91	1,138,916.68
Totales	1,202,910.91	1,138,916.68

16. COSTO DE VENTAS

Al 31 de diciembre del 2019 esta cuenta está constituida por los rubros que se describen a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Costo de Ventas	781,697.53	824,766.16
Totales	781,697.53	824,766.16

17. GASTOS OPERACIONALES Y OTROS INGRESOS NO OPERACIONALES

Al 31 de diciembre del 2019 esta cuenta está constituida por los rubros que se describen a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Gastos de Administración	255,795.64	204,210.27
Gastos de Ventas	92,475.16	114,720.55
Gastos Financieros y otros no operacionales	70,434.16	18,927.80
Totales	418,704.96	337,858.62

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, la compañía mantuvo ingresos no operacionales, mismos que se detallan a continuación:

Descripción	Periodo al : 31/12/2019	Periodo al : 31/12/2018
Otros ingresos no operacionales	15,282.88	65,755.35
Totales	15,282.88	65,755.35

18. EVENTOS SUBSECUENTES

En adición a lo descrito en la presente nota, entre el 31 de diciembre del 2019 y la fecha de emisión de estos estados financieros no se produjeron eventos que, en opinión de la Administración de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre los estados financieros o que requieran revelación.

19. AUTORIZACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros de VANON S.A. por el año terminado al 31 de diciembre del 2019 serán aprobados de manera definitiva en junta de accionistas de acuerdo a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías del Ecuador.