

AGENDA:

- 1. Estados Financieros al 31 de Diciembre del 2019
- 2. Cumplimiento Presupuestario 2019
- 3. Indicadores Financieros de Gestión

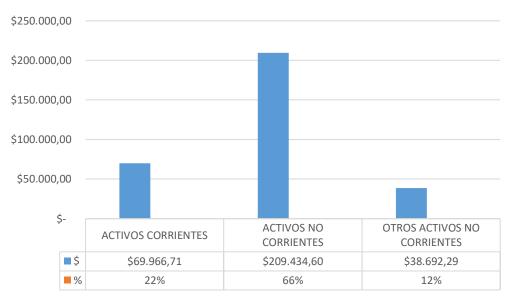


Estados Financieros al 31 de Diciembre del 2019

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA



COMPOSICION DEL ACTIVO



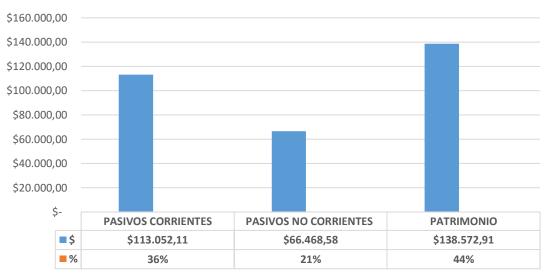
DESCOMPOSICION DEL ACTIVO



ESTADO DE SITUACION FINANCIERA



COMPOSICION DEL PASIVO



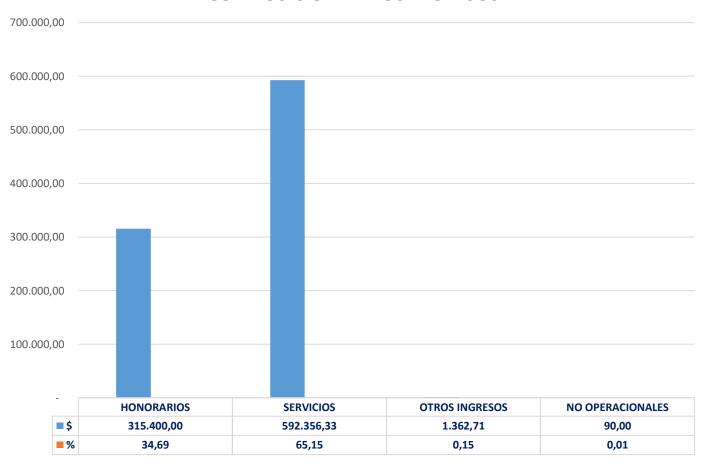




ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL



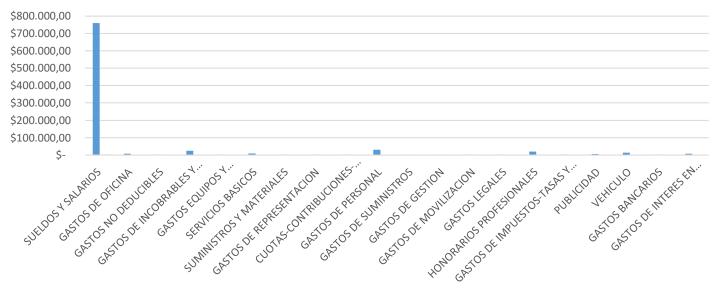
COMPOSICION DE LOS INGRESOS



ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL

COMPOSICION GASTOS 2019





SUELDOS Y SALARIOS	\$759,836.37	85.28%	GASTOS DE GESTION	\$547.00	0.06%
GASTOS DE OFICINA	\$8,335.77	0.94%	GASTOS DE MOVILIZACION	\$900.62	0.10%
GASTOS NO DEDUCIBLES	\$47.39	0.01%	GASTOS LEGALES	\$469.44	0.05%
GASTOS DE INCOBRABLES Y DEPRECIACIONES	\$25,244.46	2.83%	HONORARIOS PROFESIONALES	\$19,521.89	2.19%
GASTOS EQUIPOS Y HERRAMIENTAS	\$8.04	0.00%	GASTOS DE IMPUESTOS-TASAS Y CONTRIBUCIONES	\$3,521.51	0.40%
SERVICIOS BASICOS	\$9,055.18	1.02%	PUBLICIDAD	\$5,667.80	0.64%
SUMINISTROS Y MATERIALES	\$1,280.22	0.14%	VEHICULO	\$13,981.96	1.57%
GASTOS DE REPRESENTACION	\$1,077.12	0.12%	GASTOS BANCARIOS	\$1,326.50	0.15%
CUOTAS-CONTRIBUCIONES- SUSCRIPCIONES-CERTIFICACIONES	\$1,122.52	0.13%	GASTOS DE INTERES EN PRESTAMOS	\$7,508.26	0.84%
GASTOS DE PERSONAL	\$31,467.22	3.53%	TOTAL GASTOS 2019	\$ 891,009.30	100%

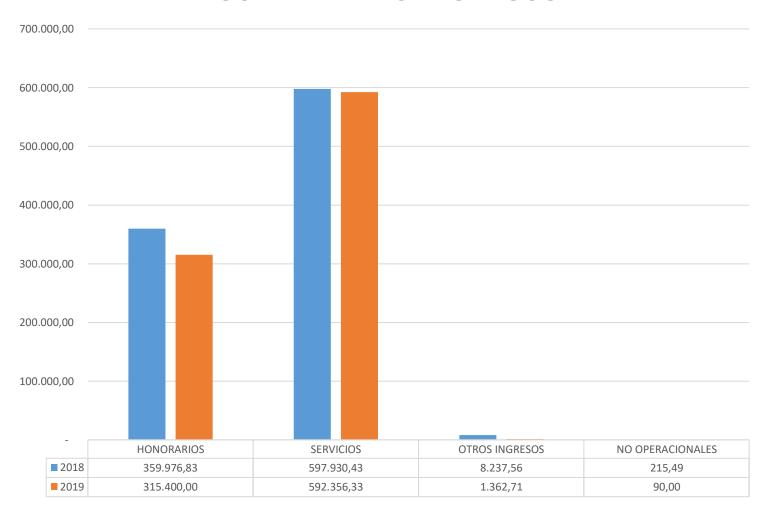
0.01%

\$90.03

GASTOS DE SUMINISTROS



COMPARATIVO INGRESOS



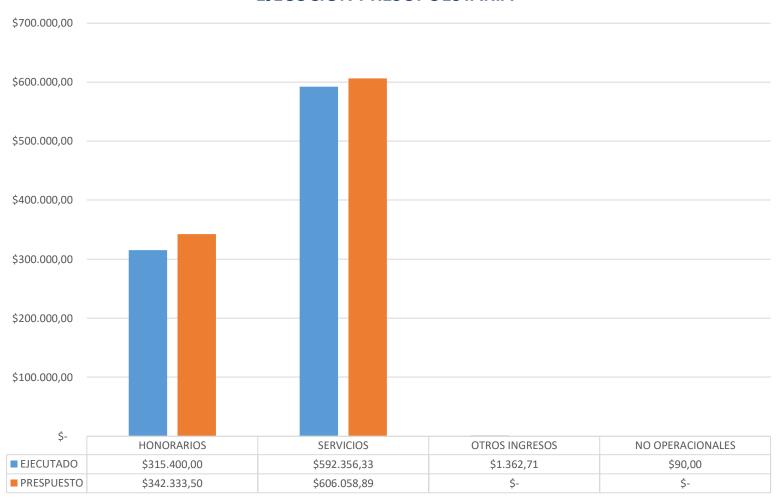


Cumplimiento Presupuestario (AÑO 2019)

INGRESOS 2019



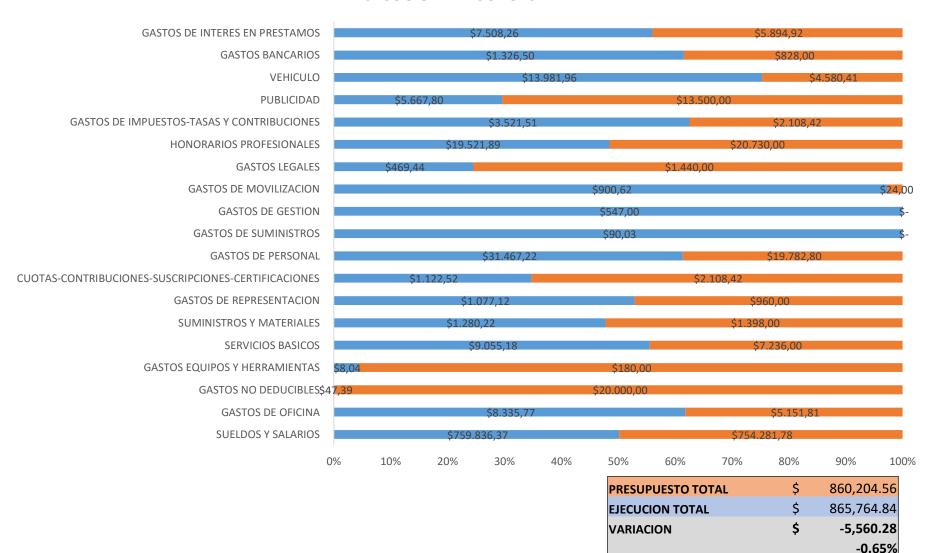
EJECUCION PRESUPUESTARIA



GASTOS 2019



GASTOS 2019 EJECUCION PRESUPUESTARIA





INDICADORES FINANCIEROS

INDICADORES PROPUESTOS DESDE LA PERSPECTIVA FINANCIERA							
OBJETIVO ESTRATEGICO	INDICADOR	2018	2019	=	INTERPRETACION POSITIVA	INTERPRETACION NEGATIVA	INICIATIVA
1.CUMPLIR 80% MENSUAL DE CAPITAL DE TRABAJO	NDICE ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE (RES. JEFE FINANCIERO)	1.31	0.62	_	Cuando el indicador de prueba ácida es alto (mayor a 1) o creciente indica generalmente que la compañía está experimentando un sólido crecimiento, convirtiendo rápidamente las cuentas por cobrar en efectivo y siendo capaz de pagar fácilmente sus obligaciones financieras. Dichas empresas suelen tener ciclos de rotación de inventarios y de conversión de efectivo más rápidos.	activos líquidos para pagar sus pasivos circulantes. Deben ser tratados con precaución. Idealmente, una empresa debe tener una proporción de prueba	PLAN DE COBRANZAS Y CONTROL
16. CUMPLIR EL 5% DE LA CALIDAD DE DEUDA (PASIVOS)	%EXIGIBLE A CORTO PLAZO (REF. JEFE FINANCIERO)	\$ 26,426.26	\$ 15,823.37	+	Se cumplió con el objetivo estratégico de disminuir el 5% del pasivo coπiente		PROGRAMA DE INVERSIÓN.
2. RENTABILIDAD ANUAL 30% (UTILIDAD NETA / VENTAS NETAS)	% UTILDAD NETA / VENTAS NETAS (RES. JEFE FINANCIERO)	10%	2%	•		El porcentaje de rentabilidad disminuyó notablemente, por lo que se debe aplicar políticas de revisión presupuestaria para un mejor control de gastos y por otra parte inα ementar los niveles de ventas.	
3. CUMPLIR EL 10% DE LIQUIDEZ GENERAL	NDICE ACTIVO TOTAL / PASIVO TOTAL	2.16	1.77		trestifado mily por endma de la Unidad Indicaria un exceso de pienes sin	Si al recultado es inferior a 1.00 la entidad no cuenta con la coluencia	POLITICA DE FACTURACION Y COBRANZA

Muchas gracias!

