

INFORME DE GERENCIA

A la Junta General Ordinaria de Accionistas:

A continuación presento ante esta honorable comparecencia, el siguiente Informe de Actividades de la compañía DISTRIBUIDORA DE STRECH ECUATORIANA DISEC S.A, el cual se desarrolla en los siguientes puntos:

1.- El Entorno Nacional

Este ejercicio se caracterizó por ser un año lleno de contracción económica a todo nivel. Ya desde el año anterior se notaba la incertidumbre, pero el 2016 se acentuó cada vez más. Las cifras revelan el tratar de mantener el producto en el mercado en este ejercicio fiscal, considerando además la competencia que es más agresiva en precios en este ejercicio fiscal. A pesar de que nuestro principal proveedor: PELEX S.A. nos apoya en los precios de los rollos importados, la disminución en el consumo local, afecto a las importaciones y paralelamente a las ventas anuales.

2.- Cumplimiento de los objetivos previstos para el Ejercicio Económico:

Nuestro Principal Objetivo no fue alcanzado, la crisis económica hace que los clientes busquen material más económico, sin importar la calidad del mismo. Tanto Quito como Guayaquil no se pudo mantener el nivel mensual de ventas a pesar de buscar un precio que vaya a la par con la competencia, de igual forma su consumo sigue reprimido en este año.

3.- DESARROLLO

DISTRIBUIDORA DE STRECH ECUATORIANA DISEC S.A., continuó sus actividades durante el ejercicio económico del 2017, con una discreta aceptación y posicionamiento en el mercado nacional de los productos comercializados por la empresa.

Ingresos:

En cuanto a lo que se refiere al año 2017, la Compañía presentó ingresos por USD\$ 671.902,34 en los cuales están incluidos los valores cobrados por transporte de materiales.

Gastos:

Los gastos generados en el año 2017 fueron USD \$ 155.011,32

4.- SITUACIÓN ECONÓMICA

La situación económica de la Compañía sigue desfavorable en evolución, a pesar de que no registramos pérdidas, las cifras de nuestros estados financieros hablan por sí solas. Las utilidades se han tratado de mantener habiendo una diferencia mínima a las registradas en el año 2016. La Compañía mantiene perspectivas de crecimiento lo que implica un mayor compromiso, optimismo, trabajo y responsabilidad con nuestros clientes para colmar sus expectativas dentro de un mercado sumamente competitivo.

5.-Algunas Cifras del Balance:

Activos:

USD \$ 228.383,45

Pasivos:

USD \$ 87.113,38

Patrimonio:

USD \$ 141.270,07

Costos y Gastos:

USD \$ 641.478,39

Resultado del Ejercicio:

Utilidad del Ejercicio: US\$ 30.423,95

6.- GESTIÓN ADMINISTRATIVA

Continuamos trabajando en los proyectos, buscando apertura de nuevos mercados que nos permita seguir creciendo sin contratiempos. Guayaquil continúa sin contar con un vendedor. La situación económica, impiden tomar la decisión de contratar a un empleado más.

Se proceden al cambio de accionistas de la Empresa por tal motivo se realiza cambios administrativos a nivel de Gerencia General y Contabilidad para el nuevo período.

7.- PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2018

Esperamos que en el cumplimiento de nuestras actividades, la Compañía logre posicionar y expandir aún más sus productos y servicios en el mercado ecuatoriano con reconocimiento de calidad y buen precio. Se revisaran costos para hacer una evaluación como empresa y con ello poder competir en el mercado con precio que es lo que exige en este momento para agregar y mantener a nuestros clientes.

8.- EL ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA.

La Compañía en el desarrollo de sus objetivos y funciones da estricto cumplimiento a las normas referentes a la Propiedad Intelectual y Derecho de Autor.

9.- CONCLUSIONES

Estamos satisfechos con los cifras alcanzadas más no conformes, pues dichos resultados nos comprometen a trabajar con mayor eficiencia y responsabilidad en aras de mejorarlos aún más. La situación política no es muy confiable, sin embargo el panorama previsto y programado es totalmente optimista y esperanzador, aspecto fundamental para un óptimo desarrollo mercantil. El buen posicionamiento de nuestros productos y servicios y la calidad de los mismos, permitirán ampliar el mercado nacional con la seguridad de que los proyectos futuros rendirán los frutos esperados.

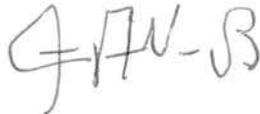
10.- RECOMENDACIONES

Por lo expuesto anteriormente en la presentación del informe, me permito recomendar como nuevo Gerente General a la Junta General de Accionistas brindar todo el apoyo necesario a la Compañía, y conservar la confianza hasta el momento depositada a fin de que DISTRIBUIDORA DE STRECH ECUATORIANA DISEC S.A, siga creciendo dentro del mercado ecuatoriano superando sus propias expectativas así como consolide su posicionamiento en el mercado ecuatoriano de sus productos y servicios.

Agradezco a la Junta de Accionistas de la Compañía, por la confianza brindada para el desarrollo de la Gerencia y Representación de la Compañía el cual es nuevo reto en mi vida profesional, solicitando su apoyo en la dirección y toma de decisiones de la empresa, las cuales serán la base del éxito para este nuevo año.

Quito, D.M, 30 de marzo de 2018

Atentamente,



Andrés Felipe Noreña Benitez
Gerente General