

## INFORME DE GERENCIA

### A la Junta General Ordinaria de Accionistas:

A continuación presento ante esta honorable comparecencia, el siguiente Informe de Actividades de la compañía DISTRIBUIDORA DE STRECH ECUATORIANA DISEC S.A, el cual se desarrolla en los siguientes puntos:

#### 1.- El Entorno Nacional

Este ejercicio se caracterizó por ser un año lleno de contracción económica a todo nivel. Ya desde el año anterior se notaba la incertidumbre, pero el 2016 se acentuó cada vez más. Las cifras revelan los peores resultados obtenidos en este ejercicio fiscal. A pesar de que nuestro principal proveedor: PELEX S.A. nos hizo un descuento en los precios de los rollos importados, la disminución en el consumo local, afectó a las importaciones y paralelamente a las ventas anuales.

#### 2.- Cumplimiento de los objetivos previstos para el Ejercicio Económico:

Nuestro Principal Objetivo no fue alcanzado. La crisis económica hizo que algunos de nuestros potenciales clientes buscaran un material más económico, sin importar la calidad del mismo. Tanto Quito como Guayaquil no pudo mantener el nivel mensual de ventas. A pesar de tener un descuento por parte de nuestro proveedor, el consumo se contrajo exageradamente.

#### 3.- DESARROLLO

DISTRIBUIDORA DE STRECH ECUATORIANA DISEC S.A., continuó sus actividades durante el ejercicio económico del 2016, con una discreta aceptación y posicionamiento en el mercado nacional de los productos comercializados por la empresa.

##### Ingresos:

En cuanto a lo que se refiere al año 2016, la Compañía presentó ingresos por USD\$ 756.976,08 en los cuales están incluidos los valores cobrados por transporte de materiales.

##### Gastos:

Los gastos generados en el año 2016 fueron USD \$ 161.899,97

#### 4.- SITUACIÓN ECONÓMICA

La situación económica de la Compañía fue desfavorable en crecimiento, a pesar de que no registramos pérdidas, las cifras de nuestros estados financieros hablan por sí solas. Las utilidades no llegaron ni a la mitad de las registradas en el año 2015. La Compañía mantiene perspectivas de crecimiento lo que implica un mayor compromiso, optimismo, trabajo y responsabilidad con nuestros clientes para colmar sus expectativas dentro de un mercado sumamente competitivo, por ende debemos sortear cualquier obstáculo que impida nuestro avance y desarrollo.

## **5.-Algunas Cifras del Balance:**

### **Activos:**

USD \$ 244.178,29

### **Pasivos:**

USD \$ 113.962,76

### **Patrimonio:**

USD \$ 130.215,53

### **Costos y Gastos:**

USD \$ 727.761,28

### **Resultado del Ejercicio:**

Utilidad del Ejercicio: US\$ 29.214,80

## **6.- GESTIÓN ADMINISTRATIVA**

Continuamos trabajando en los proyectos del 2015, buscando apertura de nuevos mercados que nos permita seguir creciendo sin contratiempos. Guayaquil continuò sin contar con un vendedor. La situación económica y la contracción, impidieron tomar la decisión de contratar a un empleado más.

## **7.- PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2017**

Entre las múltiples expectativas para el presente año, esperamos que en el cumplimiento de nuestras actividades, la Compañía logre posicionar y expandir aún más sus productos y servicios en el mercado ecuatoriano con reconocimiento de calidad y buen precio. Esperamos sobre todo contar con el material suficiente para poder cumplir con nuestras entregas a clientes.

## **8.- EL ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA.**

La Compañía en el desarrollo de sus objetivos y funciones da estricto cumplimiento a las normas referentes a la Propiedad Intelectual y Derecho de Autor.

## **9.- CONCLUSIONES**

Estamos satisfechos con los cifras alcanzadas más no conformes, pues dichos resultados nos comprometen a trabajar con mayor eficiencia y responsabilidad en aras de mejorarlos aún más. La situación política no es muy confiable, sin embargo el panorama previsto y programado es totalmente optimista y esperanzador, aspecto fundamental para un óptimo desarrollo mercantil. El buen posicionamiento de nuestros productos y servicios y la calidad de los mismos, permitirán ampliar el mercado nacional con la seguridad de que los proyectos futuros rendirán los frutos esperados.

## **10.- RECOMENDACIONES**

Por lo expuesto anteriormente en la presentación del informe, me permito recomendar a la Junta General de Accionistas brindar todo el apoyo necesario a la Compañía, y

conservar la confianza hasta el momento depositada a fin de que DISTRIBUIDORA DE STRECH ECUATORIANA DISEC S.A, siga creciendo dentro del mercado ecuatoriano superando sus propias expectativas así como consolide su posicionamiento en el mercado ecuatoriano de sus productos y servicios.

Agradezco a la Junta de Accionistas de la Compañía, por la confianza brindada para el desarrollo de la Gerencia y Representación de la Compañía, ya que siempre he contado con su apoyo en la dirección y toma de decisiones de la empresa, las cuales serán la base del éxito del año en curso.

Quito, D.M, 28 de marzo de 2017

Atentamente,

**DISEC S.A.**  
*Nelly de Cárdenas*

**Nelly Mercedes Lazo Espinoza**  
**Gerente General**