# INFORME DEL GERENTE GENERAL SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2010

A los Señores Accionistas de FERRO TORRE S.A.:

#### 1.- ANTECEDENTES

El crecimiento del país durante el año 2010 fue de 3.2%, las exportaciones se recuperaron de 13.799 a 17.369 millones de un año a otro. Impulsadas por mejora de los precios internacionales de los productos que el Ecuador exporta y principalmente del petróleo que promediò USD72 por barril, mejora de casi USD20 comparado con el año anterior.

La inflación se ubica en 3.7%. El desempleo cierra en el 2010 con 8.60% de la población económicamente activa, pero el subempleo afecta al 50% de la PEA. El empleo adecuado no ha crecido sostenidamente.

Los depòsitos en el sector financiero privado crecieron cerca del 22% pasando de USD14.000 a 17.000 millones las operaciones crecieron en una proporción menor cerca del 19% anual.

## 2.- EL COMPORTAMIENTO DE LA EMPRESA DURANTE EL AÑO 2010

En 2010 la empresa facturò 14 mil toneladas mètricas, una caida de 35% en volumen con respecto al 2009. Las ventas del 2009 fueron de USD17.8 millones comparado con USD13.7 millones del 2010, disminución total de 23%.

La composición de las ventas es como sigue:

	2006	2007	2008	2009	2010
Promedio USD/TM	792	878	1.257	759	979
Hierro	38%	15%	1%	0%	0%
Acero – láminas/flejes	44%	40%	43%	31%	23%
Perfiles laminados/doblados	15%	42%	48%	66%	71%
Tubería				0%	3%

El proyecto de para la instalación de la maquinaria para producir tubería, se concluyó en el mes de junio con la participación de los fabricantes chinos que vinieron al Ecuador, por casi un mes, para verificar que los equipos estèn correctamente instalados. Comenzamos el primer mes de pruebas en Julio con 25tm hasta producir en Diciembre màs de 100tm.



Las ventas de la compañía en 2010 caen principalmente por la falta de Capital de Trabajo, que se refleja en las compras de materia prima desde Mayo hasta Agosto donde tuvimos caidas en volumen hasta las 600tm/ mes, perjudicando las ventas de estos meses y la rentabilidad de los mismos. Luego de largas negociaciones con bancos y principalmente con los proveedores, hemos recuperado nuestras lineas de crèdito casi en la totalidad, y abrimos nuevas como con la Corporación Financiera Nacional. Poco a poco se han ido recuperando las compras de materia prima y hemos logrado recuperar también nuestra participación de mercado de los productos y entrar con los productos nuevos como tubería y perfileria galvanizada.

Para el 2011, estamos seguros de consolidar las lineas nuevas, mucho énfasis en la tubería que la deberiamos alcanzar de un 20 a 30% de nuestras ventas, con valor agregado y mejor rentabilidad.

A partir de Septiembre, el volumen de producción y ventas viene incrementandose sostenidamente, hasta alcanzar los niveles de antes de la crisis. A pesar de la caida en ventas en el 2010, gracias al fuerte control de gastos y a la gran colaboración de todo el Personal, los resultados de la compañía fueron positivos en USD623 mil antes de impuestos.

Durante el periodo 2010 la compañia ha dado cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.

### 3.- DATOS COMPARATIVOS ENTRE 2009 Y 2010

(Expresado en miles de USD)

CUENTA	2009	2010	VAR%
Ventas	17.884	13.737	-23
Gastos Generales	2.690	2.230	-17
Utilidad antes PTeIR	-3.813	623	ND
Inventarios	4.319	2.658	-38
Activos Totales	11.613	10.877	-6
Pasivos totales	7.607	6.455	-15
Patrimonio	4.007	4.422	10

Como podemos observar por cifras que anteceden la situación financiera los índices de liquidez y prueba àcida fueron en el 2009 de 0.96 y 0.48 respectivamente y solidez de 1.68.



## 4.- PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2011

En un contexto internacional favorable por la recuperación de las economías avanzadas y el motor de las emergentes, como China e India, la demanda de materias primas se verà beneficiada para sustentar el crecimiento de estos países. El precio del petróleo, alentado por la crisis de Medio Oriente, està sobre los USD100 por barril, esto significa màs ingresos para el Estado para cubrir el presupuesto proyectado de USD18.000 millones para el 2011, donde se contempla un fuerte gasto corriente con un déficit de ingresos de 6% del PIB.

El crecimiento proyectado para este año es de 3.5% del PIB, principalmente sustentado en el consumo de los hogares y la inversión pública detinada a proyectos de infraestructura. Esto beneficiaria directamente al sector de la construcción, con otro ingrediente adicional que son los crèditos destinado a vivienda, en particular, los que que està otorgando el BIESS.

Dentro de este contexto, para la compañía debiera ser un año de consolidación de sus lineas de producto y desarrollo de nichos para los nuevos productos. Una vez regularizados los crèditos para Capital de Trabajo y el abastecimiento de materia prima, solo nos queda tener un buen desempeño.

Quito, Marzo del 2011

A los Señores Accionistas.

SEBASTIÁN FERRO ALDUNATE

Superintendencia DE COMPANÍAS

> 2 9 ABR. 2011 OPERADOR 21 QUITO