

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE LA EMPRESA

ADIPOLPLAST S.A.

CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DE 2013

Señores Accionistas:

ADIPOLPLAST S.A. es una Empresa dedicada a la Venta al por mayor y menor de Suministros para la Telefonía. La compañía fue constituida el 15 de Mayo del 2002 en la ciudad de Guayaquil, e inscrita en el Registro Mercantil el 5 de Agosto del 2002 ADIPOLPLAST S.A. reinicia sus actividades comerciales el 15 de Septiembre de 2013, con nuevos Administradores, después de haber permanecido inactiva desde el 7 de Febrero del 2012.

Los planes de comunicación incluido equipos ofrecidos por la compañía son comercializados a importantes clientes que desarrollan sus negocios en las áreas industriales y comerciales del País, nuestros esfuerzos estuvieron dirigidos a cumplir con el Plan de Negocios para el periodo Septiembre – Diciembre del 2013.

Se ha dado fiel cumplimiento a todas las disposiciones emanadas de la Junta de Accionistas.

En el campo administrativo, con fecha 23 de Julio de 2013, se inscribió en el Registro Mercantil los nombramientos de los nuevos administradores y representantes legales de la Empresa.

En el campo laboral y legal, no se ha suscitado durante el año 2013, nada que amerite resaltarse,

La Empresa con fecha 9 de Septiembre de 2013, suscribe con OTECEL S.A un Contrato de Distribuidor Autorizado en Negocios, para comercializar los diferentes productos y servicios prestados por la operadora Movistar especializándonos en venta corporativa, a cambio de una comisión por cada cliente activado en la red de OTECEL S.A, de acuerdo al tarifario indicado en el Contrato.

Los Estados Financieros nos indican:

Que los Ingresos Netos alcanzaron US \$ 18.668,77

Al finalizar el ejercicio que cubre este informe el capital de trabajo tiene un valor de doce mil setecientos tres dólares.

Las Pérdidas del Ejercicio fueron de US \$ 137,91

Los principales indicadores financieros son:

INDICE DE LIQUIDEZ	3,29
NIVEL DE ENDEUDAMIENTO	0.98

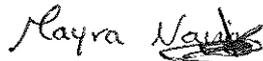
Es mi recomendación que se diversifique el abanico de productos que vende la compañía, para mantener una rentabilidad razonable que le permita un flujo de efectivo indispensable para el cumplimiento de compromisos contraídos con proveedores y acreedores, así como también obtener utilidades para sus accionistas.

La falta de liquidez que sufre el mercado, puede afectar notablemente el proceso operativo, si no se dosifica a la Empresa y se incrementan los esfuerzos para poder cumplir con las nuevas metas indicadas en el Plan de Negocios para el año 2014, y lograr las utilidades que nos permitan subsistir como Empresa.

Pongo a disposición de la Junta de Accionistas, El Estado de Situación Financiera, el Resultado Integral de sus Operaciones, los Cambios en el Patrimonio y el Estado de Flujo de Efectivo los mismos que se adjuntan al presente Informe, rogándoles me hagan conocer cualquier aclaración que sea necesaria.

Guayaquil, 5 de Febrero de 2014.

Atentamente,



MAYRA NAVIA MENDOZA
GERENTE GENERAL