

Guayaquil, Mayo 03 del 2007

INFORME A LOS ACCIONISTAS DE Q.CORP S.A. (QCORPSA)

Para dar cumplimiento a lo que emana la Ley de Compañías y las normas y reglamentaciones de la Superintendencia de Compañías, presento el informe de las actividades de mi representada durante el período económico del 2006 las mismas que se resumen en lo siguiente:

A pesar de que nuestros gastos operativos y financieros subieron en relación al año anterior, debito a que se abrió en el mes de Julio la sucursal de Riocentro Entrerios lo que ocasionó gastos de adecuaciones que fueron de \$ 15,120.96 sin contar con mantenimiento y personal que se tuvo que incrementar para poder operar en esta sucursal.

Existió también una ampliación del local de Riocentro Ceibos que ha servido para mejorar los niveles de venta ya que se puede mostrar las variedades de artículos que poseemos en nuestros inventarios de diferentes marcas reconocidas para la satisfacción de nuestros clientes

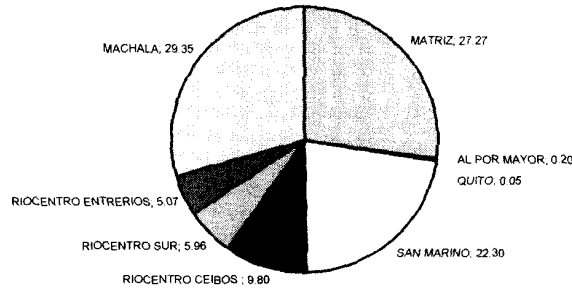
De igual manera nos mantenemos en un buen nivel de ventas de \$3.503.783,43 que en comparación con nuestros gastos de administración y ventas que ascienden a \$879.762,31 y nuestro costo de ventas de \$ 2.631.176,21

En el cuadro y la grafica a continuación podremos visualizar de mejor forma el total de las ventas netas por sucursal y el porcentaje de cada una de ellas.

SUCURSALES	VENTAS	%
MATRIZ	955,459.49	27.27
AL POR MAYOR	7,134.25	0.20
QUITO	1,742.65	0.05
SAN MARINO	781,284.38	22.30
RIOCENTRO CEIBOS	343,201.93	9.80
RIOCENTRO SUR	208,958.54	5.96
RIOCENTRO ENTRERIOS	177,809.18	5.07
MACHALA	1,028,193.03	29.35
TOTAL	3,503,783.45	100.00



VENTAS 2006



■ MATRIZ	■ AL POR MAYOR
□ QUITO	□ SAN MARINO
■ RIOCENTRO CEIBOS	■ RIOCENTRO SUR
■ RIOCENTRO ENTRERIOS	□ MACHALA

Podremos observar que la sucursal de Quito tiene ventas por \$ 1,742.65 debido a que solo operó hasta Enero del 2006 y se procedió al cierre del local.

Durante el ejercicio económico del 2006 la empresa obtuvo una ganancia de **\$ 3,678.18** (Tres mil seiscientos setenta y ocho dólares 18/100) debido a la buena administración de su stock, esto es el manejo de compras y ventas de mercaderías. Su capital de trabajo neto se encuentra en gran movimiento para convertirse en efectivo y obtener utilidad.

En el departamento de Cartera, hemos tenido cambios significativos que nos han generado mayores controles de crédito para una mejor administración de nuestras cobranzas.

Lo antes expresado es todo cuanto puedo informar y que se desprende de los registros contables y de los Estados Financieros de mi representada.

Atentamente,


Econ. Yadira Quezada Romero
GERENTE GENERAL

