

**JAF TEAM S.A**

**INFORME DE GERENTE**

**DIRIGIDO A LOS ACCIONISTAS**

En este ejercicio comercial 2012 nuestras ventas no han llegado a las metas propuestas , incluso hemos tenido un descenso con respecto al año 2011, no hemos crecido en nuestra cartera de clientes como en su momento nos fijamos incluso.

Tenemos que tener mejor atención a nuestros clientes , con los cuales ya tenemos trabajando dos años , tenemos que buscar y ampliar nuestra cartera de clientes , hacemos conocer mucho más en el mercado con publicidad radial , ya que esta es la más económica , tratar de buscar proveedores que nos provean con servicios más económicos.

Creo que es evidente que la única forma de mejorar es darnos más a conocer , conocer a nuestra competencia , para así mejorar nuestros servicios con respecto a ellos así mejoraremos nuestras ventas , y buscando proveedores con mejores precios estoy seguro que el 2013 estaremos mucho mejor .

Es recomendable realizar un estudio de nuestros costos y gastos con referencia a nuestros ingresos , buscar más clientes contratar una fuerza de ventas que ataquen el mercado , nuestro mercado es muy amplio y tenemos que buscar la mejor forma de mejorar.



**ARTURO SAENZ DURANGO**

**GERENTE GENERAL**