



LA ALTERNATIVA INTELIGENTE

PARA SU SEGURIDAD

INFORME DE GERENCIA GENERAL SENAPRO

(Ejercicio Económico 2011)

Quito, 10 de Abril del 2011.

Señores

**SOCIOS DE LA COMPAÑIA SEGURIDAD NACIONAL Y PROFESIONAL
SENAPRO CIA. LTDA.**

Presente.

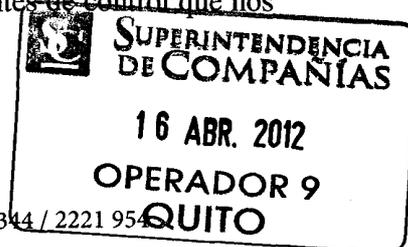
Atendiendo la responsabilidad de Gerente General y representante legal que me confirió la Junta General de Accionistas de SENAPRO, y en cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias, someto a consideración de ustedes el Informe de Gerente General correspondiente al ejercicio fiscal comprendido entre el 01 de Enero del 2011 y el 31 de Diciembre del 2011, contenido en los siguientes términos.

1.- ASUNTOS EXTERNOS DE INCIDENCIA EN LA EMPRESA.

La economía del país se ha permitido que no exista una incidencia negativa en los costos de la operación hecho que nos ha permitido mantener los parámetros administrativos y operativos dentro de lo previsto.

Al ser el segundo año de contrato con la Empresa Estatal Petroamazonas y al estar los ejecutivos de esta, nuestros empleados y proveedores satisfechos con el servicio, nos permite enfrentar con tranquilidad el último año de contrato, para quedar en condiciones positivas en la nueva licitación, los pagos de facturación en los plazos adecuados se logro un ejercicio adecuado, considerando que en razón de la salida del País de la Empresa Petrolera Petrobras, este contrato paso ha ser el 57% de la empresa, tanto en facturación y con un porcentaje similar en facturación.

La Ley de Seguridad Privada sigue siendo motivo de cambios y nuevas obligaciones, lo que perjudica el normal desarrollo de los contratos en cuanto debemos estar pendientes de estos cambios ha tiempo para mantener la calificación y cumplir con los entes de control que nos corresponde.



Av. Francisco Salazar N° 14-34 Av. La Coruña • Telf.: 3230 058 / 6035 344 / 2221 954
Email: info@senapro.com / www.senapro.com

· AUDITORIAS EN SEGURIDAD
· DIAGNOSTICO DE SEGURIDAD
· ASESORIA A CIAS. DE SEGURIDAD

· EVALUACION Y CONTROL DE PERDIDAS
· VIGILANCIA ARMADA
· CAPACITACION

· DISEÑOS DE SISTEMAS DE SEGURIDAD
· SEMINARIOS DE SEGURIDAD
· MANEJO DE CRISIS

En el presente año no hemos requerido la compra o reposición de vehículos, más prevemos un incremento considerable del gasto por los nuevos valores de los insumos del equipo, la mayor incidencia tenemos en el costo de vehículos, matrículas, impuestos, mantenimiento, partes y otros.

2.- OBJETIVOS PROPUESTOS.

Se ha cumplido hasta la fecha presente el contrato con Petroamazonas y todos los clientes con mucha responsabilidad y en especial con este contrato, logrando la aceptación y confianza de los diferentes departamentos y en especial de quien audita nuestro contrato.

Esto se ha logrado mediante el trabajo permanente, atención a los empleados, aplicación de políticas de servicio que exceden los términos de contrato, que son los valores agregados.

Se logro la negociación directa con ENAP-SIPEC la empresa petrolera chilena por tres años constituyéndose en un gran logro, esta empresa acostumbraba licitar anualmente como es de su conocimiento participamos por tres ocasiones y ganamos en todas, el haber logrado la satisfacción del cliente, nos permitió llevar adelante esta licitación.

El contrato con el Banco Internacional que se dio este año nos permitió la diversificación del servicio aspecto importante para la proyección de la empresa

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Se ha dado cumplimiento a todas las disposiciones y requerimientos de la Junta General de Socios.

4.- SITUACIÓN ACCIONARIA

Se ha mantenido con normalidad la situación de los señores socios de la empresa.

5.- SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES.

El adecuado manejo financiero de la empresa nos ha permitido alcanzar una meta satisfactoria en el cierre del año 2011.

El sistema de facturación mantenemos por exigencia de los contratos, presentamos las facturas cumplidos los 30 días de servicio y el cobro va de 30 a 45 días posteriores, se debe considerar que la carga de los proveedores cada vez es mayor en función de las necesidades propias de cada contrato y el crecimiento de la empresa.



Los Balances presentados al cierre del año fiscal son muy razonables en relación del efecto ingreso, egresos y el incremento de activo para asumir el nuevo contrato.

La compañía al cierre del año registra una utilidad neta de \$ 602.078.73 dólares de los Estados Unidos de Norte América.

Deseo manifestar el agradecimiento a la responsabilidad y apoyo del equipo de contabilidad de la empresa.

6.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES EN EL EJERCICIO ECONÓMICO.

La Gerencia General recomienda que la utilidad obtenida durante el ejercicio económico 2011 se reparta en su totalidad entre los socios.

7. RECOMENDACIONES.

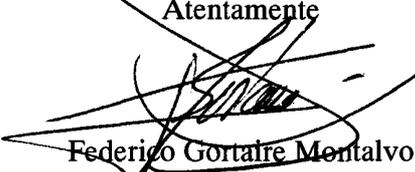
Debemos buscar otras empresas en áreas que nos permita diversificar nuestro servicio, hemos alcanzado el reconocimiento empresarial, constituimos una empresa grande que genera empleo, estabilidad laboral, crecimiento de proveedores, suficiente razón para buscar nuevos frentes de trabajo.

Creo fundamental mantener la responsabilidad social con nuestros empleados ya que son la parte más importante del éxito, el cumplir con todas las obligaciones e ir mas allá nos permite mantener la lealtad de los mismos.

Finalmente dejo constancia de mi apego al cumplimiento de las normas y leyes nacionales, regulaciones de los organismos de control Ministerio de Gobierno y Policía, Ministerio de Trabajo, Comando Conjunto de Fuerzas Armadas, Superintendencia de Compañías, SRI y lo estipulado en el Estatuto Social de la Compañía.

En espera que el presente año podamos recuperar el contrato perdido, lograr mantener el adecuado manejo del ejercicio económico, la preocupación y atención de los contratos, invito nuevamente a los señores socios aunar esfuerzos y no desmayar en nuestra meta.

Atentamente


Federico Gortázar Mentalvo
GERENTE GENERAL
SENAPRO CIA LTDA.

