

## ECUASSANYON S. A.

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL AL PRESIDENTE Y A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2004.

Señor Presidente:  
Señores Accionistas:

Conforme lo establecen los Estatutos Sociales de ECUASSANYON S. A. y cumpliendo con los requerimientos de los Organismos de Control, pongo a consideración del señor Presidente y de los señores Accionistas el informe de la gestión realizada por la Gerencia General de la Empresa durante el ejercicio económico del año 2004.

**ANTECEDENTES Y CONSIDERACIONES GENERALES:**

La Empresa fue constituida el 07 de junio del año 2002, pero dentro de ese año no se inicio su etapa comercial, esta comienza en el año 2003, año que se opero con importación directa de vehículos, pero al encontrar inconvenientes en la logística, se proyecto realizar la comercialización en base a compras en el mercado nacional.

La situación política y económica del País se mantiene en condiciones que no ofrece todas la garantías para el desarrollo normal del las actividades comerciales.

**ACTIVIDADES Y PROYECCIONES**

Durante el presente año se comienza con la comercialización de Vehículos con compra local, sin embargo los márgenes que ofrece el negocio planteado en estos términos obliga a incrementos importantes en el volumen de ventas que no estaban previstos en el presupuesto.

Dentro de este año llegamos a una venta de \$848.754,24 que significa un incremento del 176,84% con relación al año anterior, sin embargo debido al margen que deja el negocio, no nos fue posible llegar a resultados positivos, dado que el costo de Ventas y gastos totalizaron \$1'015.700.58 arrojándonos una perdida de \$166.932.32.

Del resultado obtenido se puede deducir que para mantener el negocio con compra local de Vehículos es necesario un incremento sustancial en el presupuesto de ventas, lo que permitirá obtener resultados positivos.

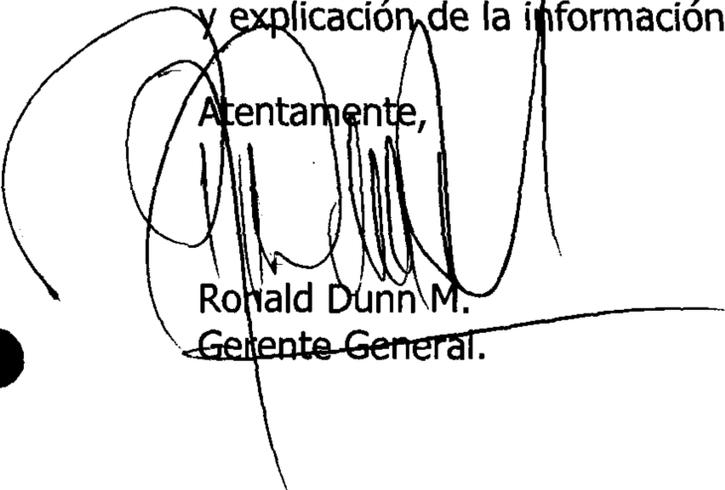
Para el incremento presupuestado de ventas fue necesaria una reorganización de la estructura de comercialización, que se ha implementado para que la misma ofrezca las posibilidades de que se puedan alcanzar los objetivos de comercialización que se han planteado para el año 2005.

Es todo lo que se puede informar sobre las actividades del año de la referencia, certificando que las gestiones llevadas a cabo fueron las adecuadas y correspondientes

con relación al inicio de una nueva estructuración del departamento comercial y el replanteo del presupuesto de ventas.

La Gerencia General queda a las órdenes de los señores Accionistas para la ampliación y explicación de la información proporcionada en este informe.

Atentamente,



Ronald Dunn M.  
Gerente General.