

**INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑÍA
"JOSUETH GONZÁLEZ Cia. Ltda." A CONSIDERACIÓN DE LA JUNTA GENERAL
ORDINARIA DEL DÍA 10 DE ABRIL DEL AÑO 2015**

La construcción del Proyecto Hidroeléctrico TORITO en Costa Rica avanzó pero en forma lenta por la serie de problemas causados por el cliente final, el Instituto Costarricense de Electricidad -ICE-, lo cual ha causado serias molestias a Dong Fang. Se espera que la obra se termine en el primer trimestre del 2015.

En mayo del 2014 me desplacé a la ciudad de Monks Corner, estado de South Carolina, Estados Unidos, con el fin de entablar un relación comercial con la empresa Santee Coper la misma que tiene a la venta una planta a vapor de 600 MW. La visita la hice conjuntamente con el Ing. Jim Willey de la compañía Quezon Power de Filipinas que mostró interés en esa planta. Posteriormente he ofrecido la misma unidad a otros clientes como GDF-Suez, AES en Panamá y Filipinas, etc.

En este mismo orden de proyectos también firmamos un convenio de asistencia técnica y comercial con la empresa East Kentucky para asistirles en la venta de una planta a carbón de 300 MW

Las ventas que esperábamos de turbinas hidráulicas y grupos electrógenos a diésel no se pudieron concretar pues el gobierno ya comenzó a sentir el efecto negativo de la baja de precios del petróleo y por ese motivo se ordenó que no se contraten más plantas eléctricas pues por otro lado sigue vigente el compromiso de poner en funcionamiento dentro del año 2015 algunas de las centrales hidroeléctricas en construcción como Mandariacu y otras. Personalmente pienso que no se van a cumplir esos ofrecimientos.

Tampoco se pudieron concretar las pretendidas ventas de equipos para la *Central de Ciclo Combinado de Machala* pues la firma contratista *Inter Rao* de Rusia resultó ser por demás desordenada y sin ninguna experiencia y la obra se encuentra retrasada unos 8-10 meses precisamente porque la construcción se ha demorado sin tener justificación y todavía no adquieren los equipos principales.

Dado que las condiciones del mercado ecuatoriano se volvieron totalmente adversas para lo que tiene que ver con plantas de generación, hidro o termo, por la mencionada baja del precio del petróleo, seguí buscando otras alternativas fuera del país como:

- Proyecto Hidroeléctrico Chicoasén II de la Comisión Federal de Electricidad de México (CFE) habiendo visitado personalmente a las empresas ICA, Grupo Carso y Sinohydro a las cuales ofertamos turbinas hidráulicas de DONG FANG y sus generadores eléctricos;

- Licitaciones de energía convocadas por la empresa estatal ETESA de Panamá, y para el efecto tomamos la representación comercial de la afamada empresa coreana DOOSAN Engine Corp. Ltd. cuyos grupos electrógenos vamos a cotizar a la Autoridad del Canal de Panamá (ACP) y AES-Panamá; las conversaciones se han desarrollado en forma muy fluida con estos clientes y en su momento viajaré a ese país.

También quiero destacar que hemos hecho contactos iniciales con empresas coreanas, japonesas, canadienses y americanas para tomar su representación y poder participar en las próximas licitaciones por parte de las Municipalidades de Guayaquil, Esmeraldas y Sto. Domingo de los Colorados para la construcción, con equipamiento, de sendas plantas de tratamiento de agua potable y aguas servidas. El financiamiento para estas obras, que tienen un valor agregado de casi US\$ 400 millones, ya ha sido otorgado por el BID, Banco Mundial y el Banco Europeo de Inversiones lo que permite tener confianza de que si logramos obtener un contrato, el pago está garantizado al no estar sujetas a las escasas disponibilidades del Tesoro Nacional.

En ese mismo orden de ideas hemos tomado la representación de la empresa china TBEA, conocidos fabricantes de transformadores y equipos para subestaciones y líneas de transmisión, con miras a participar en las próximas licitaciones de varios proyectos de Transelectric EP como la L/T Sto. Domingo-Esmeraldas, S/E en esas y otras ciudades y otros más. El financiamiento lo otorga el BID y un banco chino lo que asegura el pago de obras y suministros pues aquí tampoco uno estaría a merced del Tesoro Nacional.

Las expectativas del sector minero y poder vender equipos a las empresas extranjeras que cuentan con concesiones, sigue en el aire por la ley tan absurda que aprobó el Congreso disponiendo que una parte excesivamente alta de las utilidades sean entregadas al Fisco como impuestos especiales. Por ese motivo algunas empresas han dejado el país y nadie hace nada ni invierte en equipamiento.

Finalmente, la licitación del Metro de Quito se llevó a cabo pero no ha avanzado porque hay un desfase de unos US\$ 500-700 millones entre el estimado hecho por la consultora española y el valor de la oferta más baja. Estamos atentos por si se reanuda este proceso y se llegue a contratar la obra.

Quito a 10 de abril del 2015

Ing. A. G. González
Gerente G