



OWENS-ILLINOIS
PLASTICOS ECUADOR S.A.

OWENS ILLINOIS PLASTCOS DEL ECUADOR S.A.

INFORME DE LA ADMINISTRACION SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO 2003

ENTORNO

En enero del 2003 el Coronel Lucio Gutiérrez asumió la Presidencia del Ecuador con una buena popularidad del electorado y con el apoyo de ciertos partidos políticos, así como de gran parte del sector industrial.

La dolarización continúa sostenida por el alto nivel del precio del petróleo y las remesas de los emigrantes, existe mucha expectativa sobre el incremento del volumen de producción de crudo con el inicio de las operaciones del OCP, éste mayor volumen de crudo, no solo reduciría el déficit de la balanza comercial, sino que también compensaría parte de la caída del sector construcción, una vez culminado los trabajos del nuevo oleoducto.

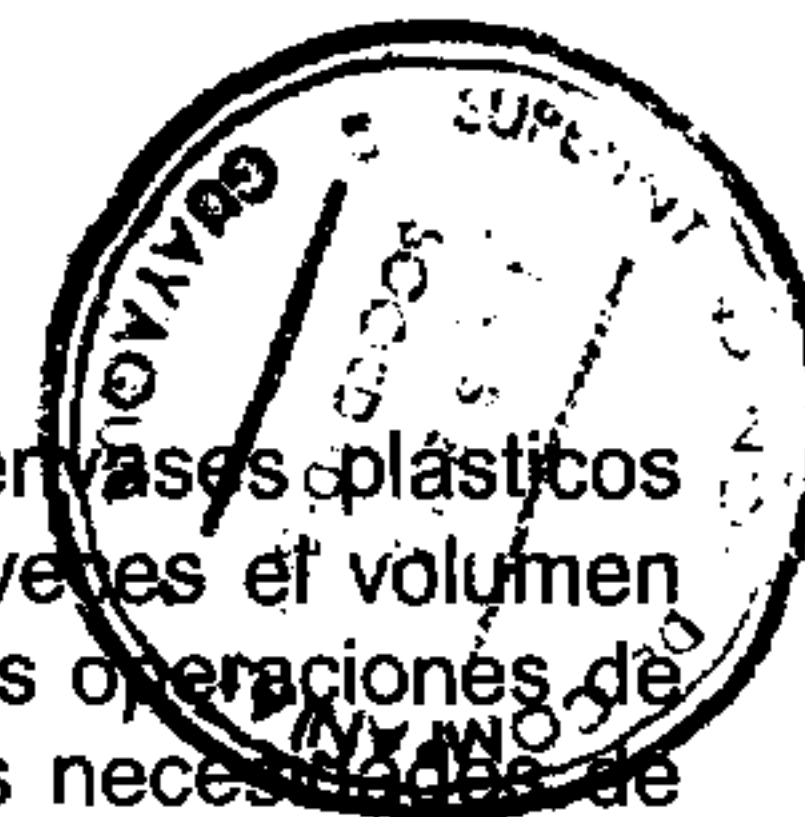
El sector manufacturero continúa siendo afectado por el alto costo de energía eléctrica y fuel-oil, lo que le resta capacidad para competir en el mercado local e internacional y a su vez continua muy vulnerable a las importaciones, sobre todo de países de la región, cuyas monedas sufrieron depreciaciones en los últimos años, mientras que la economía ecuatoriana dolarizada continua con una tasa inflacionaria alta para una economía dolarizada, lo que la califica como uno de los países más caros a nivel sudamericano.

OPERACIONES

Durante el año 2003 OIPESA vendió 1,926 toneladas de envases plásticos equivalentes a 134 millones de unidades; es decir, casi tres veces el volumen del volumen vendido en el 2002, año donde iniciamos nuestras operaciones de envases de plásticos. Nuestras ventas se centralizaron en las necesidades de envases de La Fabril S.A. para sus productos de aceite comestible y margarinas.

En el año 2003 OIPESA produjo 1,870 toneladas equivalente a 128 millones de unidades, por falta de capacidad instalada nos vimos en la necesidad de importar preformas para poder abastecer las necesidades de La Fabril.

30 ABR 2004





OWENS-ILLINOIS
PLASTICOS ECUADOR S.A.

RESULTADOS

La venta neta del 2003 fue de 5.8 millones de dólares, significativamente superior al 2002, año en que operamos solo 4.3 meses, ya que nuestras operaciones se iniciaron el 22 de agosto. La mayor venta se debió al incremento de despachos y a un mejor precio promedio como consecuencia de los ajustes por el incremento del precio de la resina.

La utilidad de operaciones fue de 1.6 millones de dólares que representó el 28% de la venta neta contra 26% reportado en el año 2002, como resultado de mejores eficiencias en nuestro proceso productivo.

La carga financiera representó 3.5% de la venta neta por el préstamo que se celebró con Owens -Illinois International B.V. a mediano plazo por 3.4 millones de dólares y un apalancamiento para capital de trabajo celebrado con Citibank.

La Utilidad neta fue de \$ 1,080 mil dólares que representa 19% sobre la venta neta similar en términos relativos a la utilidad obtenida durante el 2002.

HECHOS RELEVANTES

La Junta General de Accionistas celebrada el 28 de abril del 2002 resolvió por unanimidad capitalizar las utilidades del ejercicio 2002 que ascendieron a US\$ 322,443 y designar como auditores para el ejercicio 2003 a la compañía E&Y Global Services Cía. Ltda.

Guayaquil, Abril 2004

Humberto Puma Piñero
Gerente General

30 ABR. 2004

